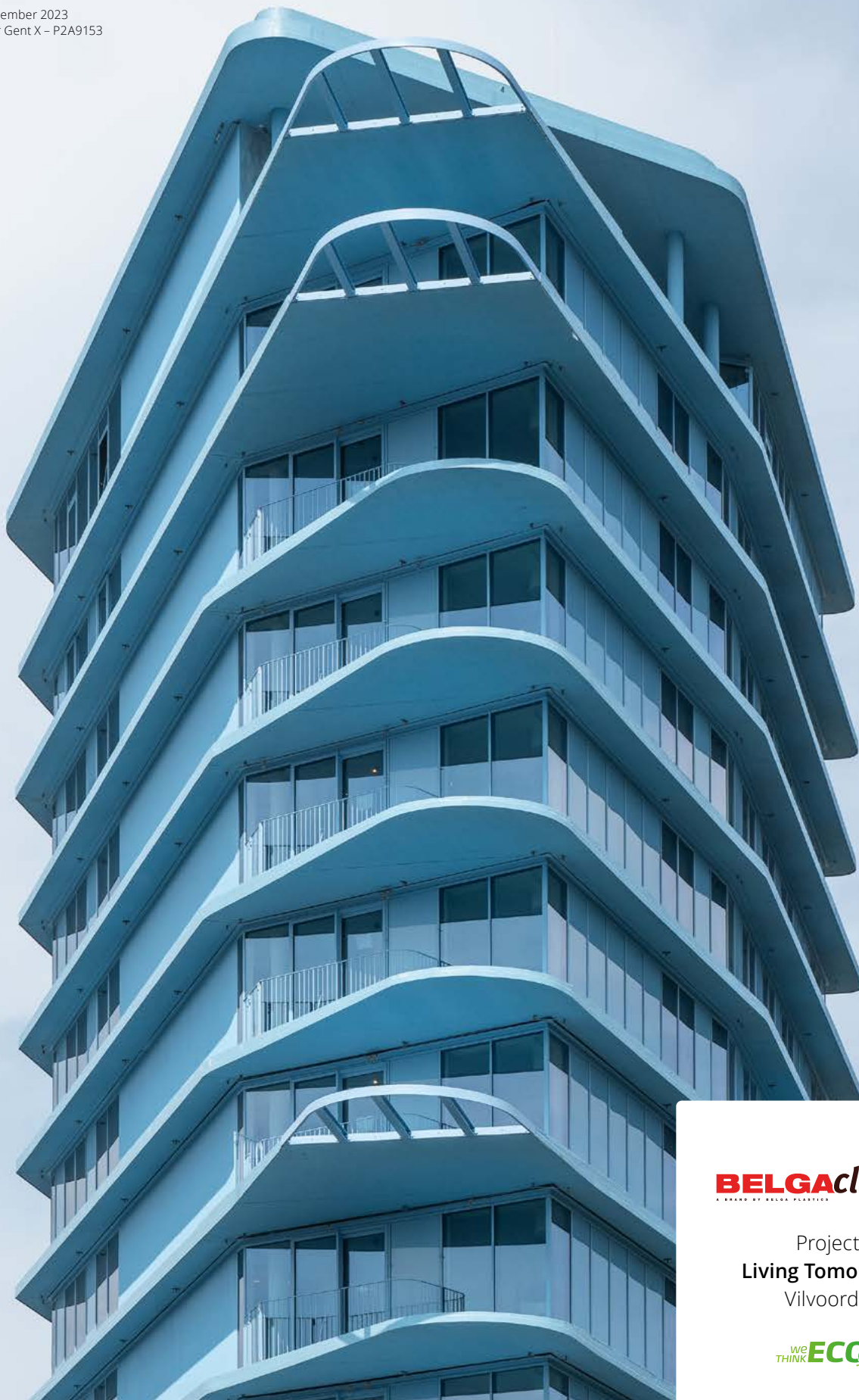


Closeup news

Magazine voor de sector van binnen- & buitenschrijnwerk

Editie 116, december 2023
Afgiftekantoor Gent X – P2A9153



BELGaclima[®]
A BRAND BY BELGA PLASTICS

Project
Living Tomorrow[®]
Vilvoorde

we
THINK **ECCO** 

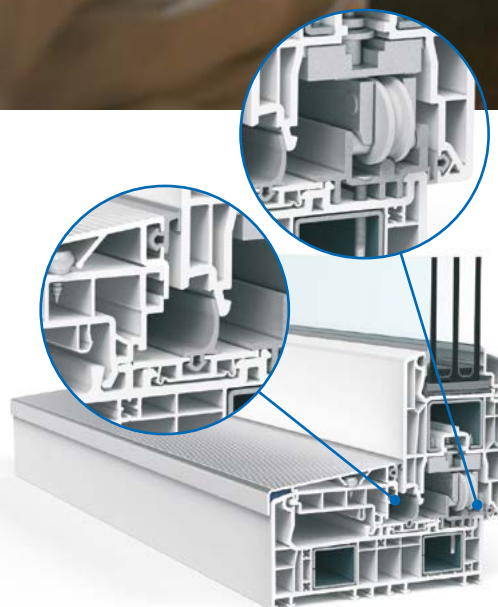
VEKAMOVE 76

Creëer ruimte waar weinig ruimte is

BEZOEK ONS
TIJDENS POLYCLOSE

17-18-19 Januari 2024
Flanders Expo, Gent
Stand 1412

POLYCLOSE



Ontdek ons nieuw schuifdeursysteem. VEKAMOVE 76 maakt indruk door zijn technische finesse.

- Uniek middendichtingssysteem
- Verborgene looprail
- Snelle en eenvoudige installatie
- Uitstekende Uw-waarden als schuifdeur en schuifraam
- Optimaal voor gebruik van folie aan 1 of 2 zijden



WWW.VEKA.BE

Closeup
news

Een uitgave van
OOLA bv
Veldemeersdreef 3
9880 Aalter
+32 50 250 170
info@oola.be

Hoofredacteur
Wendy Thijs

Vormgeving
OOLA bv

Advertenties
Simon Ooghe
+32 50 250 170
simon@oola.be

Vertaling
Joalis bvba

Drukwerk
Perka nv
Industrielaan 12
9990 Maldegem
+32 50 716 071

Doelgroepen
Binnenschrijnwerkers,
buitenschrijnwerkers, keukenhandels,
architecten en designers, houthandels,
importeurs & zagerijen,
machinehandelaren, bouwmaterialen-
& ijzerwarenhandels, meubelmakers &
trappenmakers, daktimmermannen,
plaatsers houten vloerbedekking,
fabrikanten & toeleveranciers

Copyrights
Alle rechten voorbehouden. Dit tijdschrift is auteursrechtelijk beschermd: uit deze uitgave mag analoog of digitaal niets gereproduceerd, verspreid of meegedeeld worden zonder schriftelijke toestemming van de uitgever. Uitgever en auteurs verklaren dat dit magazine op zorgvuldige wijze en naar beste weten is samengesteld; evenwel kunnen uitgever en auteurs op geen enkele wijze instaan voor de juistheid of volledigheid van de informatie. Uitgever en auteurs aanvaarden dan ook geen enkele aansprakelijkheid voor schade, van welke aard ook, die het gevolg is van handelingen en/of beslissingen gebaseerd op bedoelde informatie. Lezers worden met nadruk aangeraden deze informatie niet afzonderlijk te gebruiken, maar af te gaan op hun professionele kennis en ervaring en de te gebruiken informatie te controleren.

Venster op de wereld

Het is opvallend hoe één van de belangrijkste elementen in de schil van een gebouw er alles aan doet om vooral zo onopvallend mogelijk te zijn. Als we door een raam kijken, willen we de wereld zien. Geen raamprofiel. Nochtans mogen de profielen van vandaag absoluut gezien worden. In de aanloop naar Polyclose spraken we verschillende profielfabrikanten en hoewel duurzaamheid zonder twijfel het heetste topic is, blijven ze ook heel erg inzetten op esthetiek. Hun aandacht gaat volop naar het design en de kleursystemen.

Een raam is ook iets waarvan je als particulier het belang onderschat... tot er problemen opduiken. Denk aan mensen die eindelijk hun oude energieverblindende ramen vervangen door gloednieuwe superisolerende exemplaren, om dan last te krijgen van condensatie omdat ze niet weten dat er in een goed geïsoleerd gebouw meer geventileerd moet worden. Of iemand die kiest voor houtbouw en vervolgens met vochtproblemen moet afrekenen omdat er water via de ramen is ingesijpeld.

De uitdagingen zijn talrijk en de innovatiegraad ligt dan ook hoog in de sector. De recyclagegraad stijgt. Er wordt geëxperimenteerd met meer duurzame materialen. Nieuwe systemen zorgen ervoor dat het lucht- en waterdicht afwerken van ramen en deuren een koud kunstje wordt. De integratie van slimme technologie zorgt voor meer comfort en een verdere energiebesparing. Het maakt de installatie des te uitdagender, maar ook daar zijn oplossingen voor.

Sommige innovaties ontdek je al in deze editie, andere krijg je binnenkort te zien op Polyclose. De organisatoren beschrijven het mooi als 'dé beurs voor alles wat open en dicht gaat aan en in de gevel' en dat dekt de lading. Je kennis op peil houden, is cruciaal in een markt in volle transformatie. De beurs komt dus als geroepen. En ook wij dragen er met dit magazine graag een steentje aan bij.

Verder blijven we, niet onverwacht, twijfel oppikken. De economie koelt af en bouwers en verbouwers stellen hun plannen uit. Organisaties worden uitgedaagd om zo kostenefficiënt mogelijk aan de slag te gaan en de markt nauwlettend in de gaten te houden om zo snel mogelijk in te spelen op nieuwe opportuniteiten. Ook de renovatiegolf biedt kansen, al was het maar omdat die nog flink aan kracht moet winnen. Dat kan niet uitblijven als Europa zijn klimaatdoelstellingen wil halen. Zo'n 75% van het Europese gebouwenbestand is volgens de huidige normen energie-inefficiënt. Dat zijn véél renovaties en een veelvoud aan nieuwe ramen en deuren. Idealiter uit secundaire grondstoffen.

Werk aan de winkel dus, maar eerst wens ik je veel leesplezier!



Wendy Thijs
Hoofredacteur Close Up News
wendy@oola.be



Ga je ook naar
Polyclose?
Scan de QR-code en
registreer met de
code PP4934648



VELUX 2in1 en 3in1 dakvensters

VELUX®

Waar ruimte is voor één dakvenster, is er vaak ruimte voor meerdere dakvensters.

- 1 enkel frame, 2 of 3 dakvensters voor meer daglicht
- Eenvoudige installatie dankzij het uitneembare vaste venster
- Meer waarde voor uw geld dan bij individuele dakvensters van dezelfde grootte



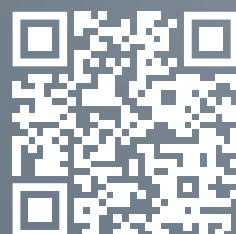
Beschikbaar in verschillende maten, manueel of gemotoriseerd



2in1



3in1



Meer info



RAMEN EN DEUREN UIT BIO-ATTRIBUTED PVC

PIONIERS IN ELK OPZICHT MET 'S WERELDS EERSTE BIO-ATTRIBUTED PVC RAMEN EN DEUREN VAN KÖMMERLING.

Stap, net zoals **Kömmerling SELECT fabrikant DE NEEF** uit Opwijk, in de voorhoede van duurzame ontwikkeling met Kömmerling's ramen en deuren uit revolutionaire bio-attributed PVC. Als marktleiders in innovatie, bieden wij onze Select-fabrikanten en installers de kans om wereldprimeurs te realiseren in milieuvriendelijke venster- en deurtechnologieën. Ons baanbrekende bio-attributed PVC, vervaardigd uit hernieuwbare grondstoffen zoals restafval van de papierindustrie, leidt tot een CO2-reductie van 90% vergeleken met traditioneel PVC. Met behoud van onze bekende kwaliteitsstandaarden en volledige recycleerbaarheid, garanderen wij topkwaliteit in elk product. Als Select-partner van Kömmerling maakt u deel uit van deze groene revolutie, ondersteund door onze uitgebreide garanties en toewijding aan duurzaamheid en innovatie.

www.kommerling.be | info@kommerling.be
Boechoutlaan 105, B.O.4 | 1853 Strombeek

Kömmerling
TODAY FOR TOMORROW

Inhoud

Jaargang 24 - editie 116 - december 2023



6 trems in ramen en deuren - pagina 11



SWOT op de toekomst: de visie van Luc Saey - pagina 20



Lasser wordt dakwerker - pagina 52



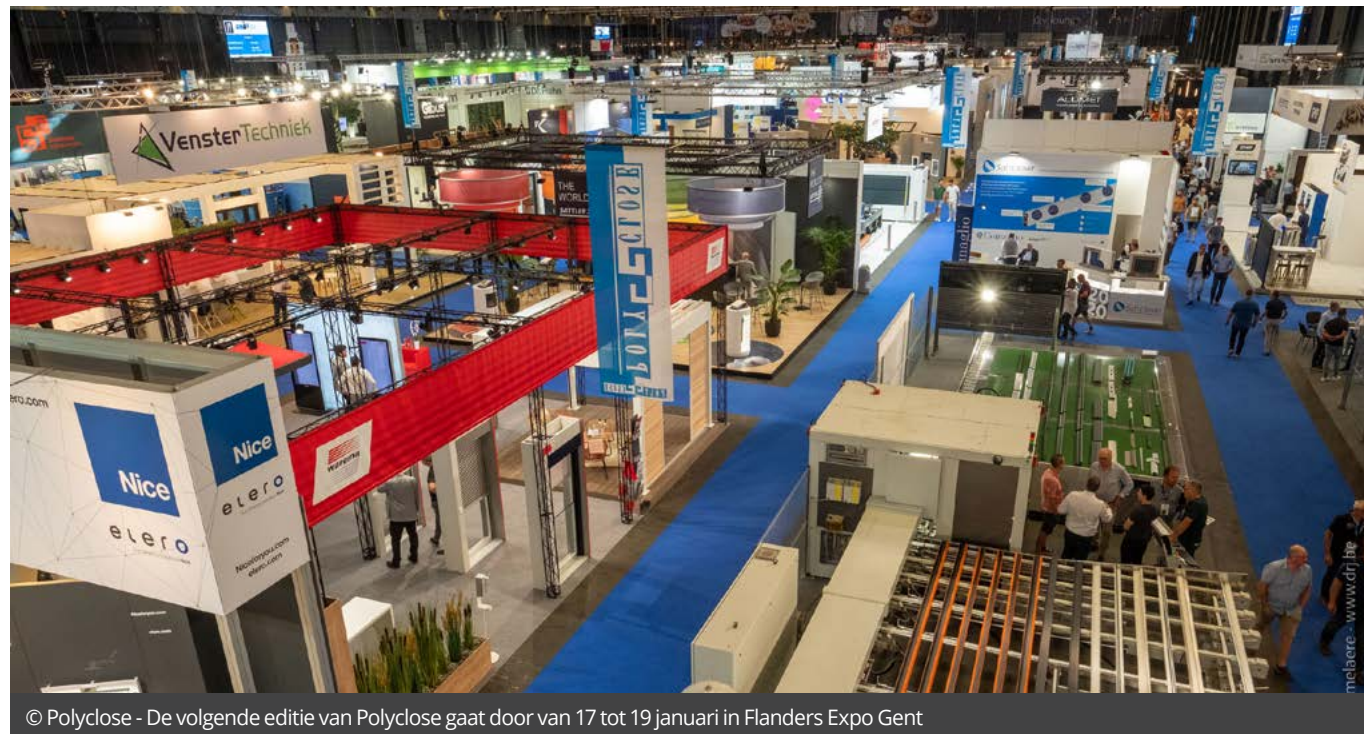
Project De Kerkvijver - pagina 74

- | | | | | | |
|----|---|----|--|----|--|
| 8 | Event
Van 17 tot 19 januari 2024 kom je alles te weten over klimaatbeheersing, wooncomfort en circulariteit | 40 | Project
Nieuwe campus in China met aluminium gevelbekleding | 61 | Actua
Lecot viert 135-jarig bestaan tijdens Lecot On Tour met meer dan 1.500 bezoekers |
| 11 | Artikel
6 ontwikkelingen waar je als installateur van ramen en deuren niet omheen kunt | 42 | Artikel
Van traditie tot innovatie: hoe hout een multi-inzetbaar bouw materiaal werd | 62 | Artikel
De schrijnwerker gebruikt gebrekkige houtplaten, is hij aansprakelijk? |
| 20 | Interview
SWOT op de toekomst: de visie van Luc Saey | 46 | Actua
imm cologne 2024: afspraak van 14 tot 18 januari in Keulen | 67 | Column
"Tijd om klassieke opvattingen in te ruilen voor nieuwe wegen" |
| 25 | Interview
SWOT op de toekomst: de visie van Bruno Humblet | 49 | Persbericht
Verandering in de directie van de Lamello Groep per 1 januari 2024 | 69 | Interview
Maak werk van je cyberveiligheid |
| 26 | Interview
Dimitri Hemelings: "Het raam van de toekomst? Dat is strak vormgegeven, gerecycleerd én slim" | 52 | Interview
Jonas Arnauts: lasser wordt 'groene' dakwerker | 73 | Artikel
Jouw wanbetaler aanmanen? Opgepast, niet alles is toegelaten |
| 30 | Interview
SWOT op de toekomst: de visie van Mark Beukert | 58 | Artikel
Welke houtlijm voor welke toepassing? | 74 | Project
De Kerkvijver, hoogmis van glas, staal en hout |
| | | | | 77 | Persbericht
Lades naar wens en op maat |

Van 17 tot 19 januari 2024 kom je alles te weten over klimaatbeheersing, wooncomfort en circulariteit

Het zijn namelijk dé thema's waar het op de vak- en netwerkbeurs Polyclose om zal draaien. Ben je actief in de sector van de ramen en deuren, zonwering of gevel- en toegangstechniek dan vind je er gedurende drie dagen tonnen inspiratie en alle belangrijke innovaties.

Tekst: Wendy Jijis



© Polyclose - De volgende editie van Polyclose gaat door van 17 tot 19 januari in Flanders Expo Gent

Intussen al voor de 21e keer zullen de belangrijkste Europese marktspelers van woensdag 17 tot en met vrijdag 19 januari hun laatste nieuwigheden voorstellen aan zo'n 14.000 professionals uit de sector. Het is dus dé gelegenheid om op een efficiënte manier op de hoogte te blijven van de laatste ontwikkelingen en innovaties in de wereld van raam-, deur-, zonwering-, gevel- en toegangstechniek. Bezoekers kunnen daarnaast rekenen op heel wat live-demonstraties van zowel vertrouwde exposanten als nieuwkomers die hun aanbod voor het eerst komen voorstellen.

Organisator Guy Martens is heel tevreden met de aanmeldingen tot nu toe en vol vertrouwen dat de beurs een succes wordt: "We zijn er trots op dat we een omgeving creëren waar professionals kunnen netwerken, kennis kunnen

uitwisselen en geïnspireerd kunnen raken door de nieuwste ontwikkelingen. Polyclose stimuleert de groei en vooruitgang in de sector, die steeds meer aandacht heeft voor duurzaamheid, en biedt waardevolle zakelijke kansen voor alle deelnemers."

De highlights

Wat mag je nu precies van de beurs verwachten? De organisatoren lichten een tipje van de sluier op: "Ook deze editie van Polyclose wordt een internationale ontmoetingsplek voor het bouwen van morgen. Wie bouwt, heeft alsmaar meer duurzaamheids- en circulariteitseisen.

Functionaliteit, wooncomfort en design moeten daarbij hand in hand gaan. Aannemers, architecten en bouwheren krijgen op de vakbeurs de mogelijkheid om de nieuwste oplossingen en

ontwikkelingen op het gebied van energie-efficiëntie, veiligheid en duurzaamheid te verkennen."

Dit zijn een aantal **trends** die zich aandienen of verder ontwikkelen:

- De trend van **strakke en ultraslanke raamprofielen** met grote glasoppervlakken blijft zich verder doorzetten, met alle mogelijke uitdagingen op het vlak van montage, isolatie, ventilatie en zonwering.
- **Deuren** moeten niet alleen hoog scoren qua design, maar ook op het vlak van **inbraakveiligheid en isolatie**.
- In de gevelbouw hebben **hoogwaardige folies** hun definitieve intrede gedaan. Naast esthetische, duurzame en buitengewoon veelzijdige, zijn er ook zonwerende, inbraak-

werende en zelfs geluidswerende folies op de markt.

- **Screenzonwering**, al dan niet geautomatiseerd, is de laatste decennia sterk in opkomst om opwarming binnen te voorkomen en het energieverbruik van gebouwen te beperken. Architecten integreren doekzonwering steeds meer als gevelement. **Minimalisme** is daarbij een hot topic. Hedendaagse zonweringsystemen worden bestuurd met behulp van natuurlijke energiebronnen, zoals een zonnepaneel, zo verbruiken ze ook nog eens minder.
- Dankzij de zachte winters wordt het **horrenseizoen** steeds langer. Ook deze moeten passen in de trend van naadloze raam-, deur- en gevelstijlen.

- **Outdoor living** is niet zomaar een hype, het is een blijver. **Terrasoverkappingen** zijn niet meer weg te denken uit het assortiment van de zonweringspecialist. Ze worden steeds meer een verlengstuk van het interieur van de woning en aangepast aan de persoonlijke stijl. Het is dan ook geen verrassing dat veelzijdige overkappingen, aangebouwd of vrijstaand, beschikbaar in verschillende materialen, en verwante producten prominent aanwezig zullen zijn op de vakbeurs.
- Het belang van end-to-end **digitalisering** in bedrijven blijft toenemen. Innovatieve softwareoplossingen, die raam-, deur-, zonwering-, en gevefabrikanten ondersteunen om hun bedrijfsprocessen optimaal te digitaliseren, zullen op Polyclose te ontdekken zijn.



© Polyclose



© Polyclose



© Polyclose



© Polyclose

Praktische info

Data

Woensdag 17, donderdag 18 en vrijdag 19 januari 2024

Openingstijden

van 9.30 uur tot 18.30 uur, met avondopenstelling tot 20 uur op donderdag

Locatie

Flanders Expo Gent - Hal 1, 4 en 6

Meer info en tickets

Gratis toegang voor professionals: registreer vooraf op www.polyclose.be met code PP4934648



Ga je ook naar Polyclose?

Scan de QR-code en registreer met de code PP4934648

6 ontwikkelingen waar je als installateur van ramen en deuren niet omheen kunt

De markt van de ramen en deuren maakt een snelle evolutie door. Ramen en deuren moeten vandaag niet alleen mooi zijn, maar ook torenhoge prestatie-eisen halen, het lawaai buitenhouden, onderhoudsvriendelijk en – als het even kan – slim zijn. Je blijven verdiepen in de laatste ontwikkelingen is een noodzaak. We zetten ze voor jou op een rij.

Tekst: Wendy Thijs - Foto: Leidgens

1) Milieuvriendelijke ramen en deuren

Steeds meer klanten zijn zich bewust van het feit dat hun (ver)bouwproces een impact heeft op het milieu en gaan op zoek naar milieuvriendelijkere oplossingen. Producenten van aluminium en pvc-raamprofielen investeren al jaren in de ontwikkeling van technologieën die zowel de profielen als de productieprocessen milieuvriendelijker maken. Ze hebben recyclage en circulariteit hoog op de agenda staan zo blijkt tegenwoordig duidelijk uit hun aanbod en communicatie. Dat aluminium volledig recyclebaar was zonder daarbij aan kwaliteit in te boeten, wisten we al langer.

Vandaag kunnen ook oude pvc ramen zonder kwaliteitsverlies in nieuwe worden omgezet. Fabrikanten pakken dan ook uit met profielreeksen die voor 100% uit gerecycleerd materiaal bestaan. Klanten overtuigen om milieuvriendelijke keuzes te maken is niet evident, maar ook daar zetten fabrikanten op in. Vaak hebben ze het nodige marketingmateriaal ontwikkeld om je hierbij te ondersteunen.

Houten schrijnwerk blijft ook goed scoren bij de milieubewuste consument. Sowieso heeft het als troef dat het om een natuurlijk en hernieuwbaar materiaal gaat. Hout onttrekt bovendien CO₂ aan de atmosfeer en draagt zo rechtstreeks bij tot de vertraging van het broeikaseffect. Hout Info Bois becijferde dat er in een gemiddelde woning met houten buitenschrijnwerk 1,125 ton CO₂ opgeslagen zit. Eén kubieke meter hout fixeert namelijk 0,9 ton CO₂ uit de lucht en houdt die gedurende zijn volledige levensduur vast, en in een gemiddelde woning zit ongeveer 1,25 m³ gezaagd hout verwerkt.

Het blijft een complex en genuanceerd verhaal waarbij elk materiaal zijn specifieke voor- en nadelen heeft, maar het is zeker zinvol om je er verder in te verdiepen. Zo kan je jouw specifieke werkwijze en keuzes ook beter verantwoorden naar de eindklant toe.

Er zijn ook verschillende keurmerken die de consument de nodige garanties bieden. Deze lijst is niet volledig, maar geeft een idee:

- Bij houten ramen garanderen het FSC en PEFC-keurmerk dat het hout afkomstig is uit verantwoord beheerde bossen.
- Specifiek voor pvc is er Vinylplus: een vrijwillig initiatief van de Europese pvc-industrie dat gericht is op duurzaamheid en verantwoord gebruik van het materiaal. Fabrikanten die hierbij betrokken zijn, tonen dat ze zich inzetten op vlak van recyclage, energie-efficiëntie en duurzaamheid.

Ongeacht de materiaalkeuze zijn onder andere de volgende keurmerken relevant:

- Het Duitse Blauwe Engel milieukeurmerk dat wordt toegekend aan producten en diensten die milieuvriendelijker zijn dan vergelijkbare producten.
- Kies je voor een product met Cradle to Cradle certificaat dan weet je dat het goed scoort op vlak van circulariteit. Het keurmerk beoordeelt producten op basis van hun duurzaamheid gedurende de hele levenscyclus, inclusief materiaalgebruik, hergebruik en recycleerbaarheid.
- Ook het Natureplus-certificaat garandeert dat het om duurzame bouwmaterialen gaat. Het beoordeelt de gebruiksgeschiktheid, de veiligheid voor de menselijke gezondheid en de veiligheid voor het milieu.
- Raamfabrikanten die een ISO 14001-certificering hebben behaald, tonen aan dat ze zich inzetten voor milieubewuste bedrijfspraktijken.

2) Energie-efficiënt buitenschrijnwerk

Zowel glasproducenten als fabrikanten van raam- en deursystemen blijven innovatieve oplossingen op de markt brengen die de energie-efficiëntie optimaliseren. Zo slagen profiel-

fabrikanten er tegenwoordig bijvoorbeeld in om ook met ultrafijne raamprofielen de hoogste prestatie-eisen te behalen. Hoogtechnologische ontwikkelingen zoals slimme ramen zullen de sector hertekenen. In dergelijke ramen worden allerhande sensoren en technologieën ingebouwd zodat ze kunnen reageren op omgevingsveranderingen en automatisch openen, sluiten of de zonwering aanpassen om het binnenklimaat op peil te houden.

Ook de glasmarkt zit niet stil. Eén van de belangrijkste vernieuwingen van de afgelopen jaren is vacuümglas, waarbij twee dunne glasbladen (3 tot 6 mm dik) van elkaar gescheiden worden door een luchtledige microspouw van 0,1 mm. Dit vacuüm zorgt voor een minimale warmtegeleiding waardoor vacuümglas even goed isoleert als drieboudige beglazing terwijl het veel dunner is. Hierdoor past het vaak ook in bestaande ramen waardoor het een ideale oplossing is voor de renovatie- en restauratiemarkt.

Daarnaast is er beglazing met ingebouwde fotovoltaïsche cellen waardoor je ramen energie kunnen opwekken. Om oververhitting tegen te gaan ontwikkelden glasfabrikanten dan weer dynamische beglazing die verkleurt van licht tot



© Leidgens - Het hoofdkantoor van BNP Paribas



© Deceuninck - De Elegante profielen sluiten perfect aan bij de hedendaagse architectuur

donker om zo de zonne-energie te reguleren. Meer traditionele buitenzonwering zoals screens, lamellen en luifels blijven uiteraard ook bijzonder efficiënt in het vermijden van oververhitting.

3) Slimme ramen en deuren

Geautomatiseerde ramen en deuren verhogen niet alleen de energie-efficiëntie en de kwaliteit van het binnenklimaat, ook op vlak van veiligheid hebben ze heel wat te bieden. Slimme ramen en deuren kunnen worden voorzien van sensoren die ongeoorloofde toegang detecteren en via apps waarschuwingen versturen. Met automatische vergrendelingssystemen kan je vanop afstand toegang verlenen aan gasten, ramen en deuren automatisch vergrendelen en ontgrendelen en toegangslogboeken bijhouden.

Biometrische systemen die gebruikmaken van unieke lichamelijke kenmerken, zoals vingerafdrukken of gezichtsherkenning, om toegang te verlenen tot woningen en gebouwen bieden een hoog niveau van beveiliging omdat ze moeilijk te vervalsen zijn en niet afhankelijk zijn van traditionele fysieke sleutels of pincodes. Hierdoor wordt het risico van ongeautoriseerde toegang tot een minimum beperkt.

Daarnaast verhogen slimme ramen en deuren het gebruiksgemak. Zo open je bijvoorbeeld met één druk op de knop de grootste en zwaarste schuiframen. Bewoners kunnen ze integreren in hun Smart Home of domoticasysteem en de ramen bedienen via apps of stemassistenten als Google Assistant of Alexa.

Als installateur krijg je heel wat extra uitdagingen voorgeschoteld. De installatie is een stuk complexer en brengt onder andere extra bekabelingswerkzaamheden met zich mee. Je moet goed op de hoogte zijn van de werking en integratie van slimme technologieën en hebt onder andere kennis nodig van communicatieprotocollen en software. Wanneer je verschillende syste-

men met elkaar moet doen communiceren, kunnen er zich uitdagingen voordoen op vlak van interoperabiliteit, en wanneer er zich technische problemen voordoen is het vaak moeilijker om de oorzaak te vinden en ze snel op te lossen. Een degelijke opleiding en bijscholing is dus een must.

4) Glaspartijen van vloer tot plafond

Het streven naar zo groot mogelijke glasoppervlakten is niet nieuw. Architecten ontwerpen al sinds jaar en dag gebouwen met zo groot mogelijke ramen, maar werden daarbij steeds begrensd door wat er technisch mogelijk was. “De geschiedenis van de architectuur is ook de geschiedenis van ramen”, wist Le Corbusier en vandaag zijn de mogelijkheden op dit vlak eindeloos goed als oneindig.

Het willen optimaliseren van de glasoppervlakte dreef profielfabrikanten ertoe om steeds slankere raam- en deurprofielen op de markt te brengen. Ze brengen overvloedig daglicht in de woning en zorgen voor een zo naadloos mogelijke overgang tussen binnen en buiten. Gebouwen met grote ramen en minimale kozijnen zijn visueel aantrekkelijk terwijl het er aange-naam vertoeven is. Intussen weten we dat we de impact op onze fysieke en mentale gezondheid ook niet mogen onderschatten. Een helder huis zorgt voor een heldere geest. Aluminium was jarenlang de kampioen wanneer het op slanke raamprofielen aankwam, maar fabrikanten van pvc raam- en deursystemen slagen er nu ook steeds beter in om diezelfde minimalistische look te creëren.

De technologie staat vandaag zo ver dat je dergelijke grote glaspartijen kunt realiseren zonder aan performantie in te boeten. De profielen zijn net zo energie-efficiënt als hun loggere voorgangers. Grote raampartijen zijn ook betaalbaarder geworden en vallen daardoor binnen het bereik van een steeds grotere groep klanten.

5) Geluidsisolerende beglazing

Het bleef lang een onderschat gegeven, maar de laatste jaren is er steeds meer aandacht voor akoestiek en geluidsoverlast. In een wereld die steeds luidruchtiger wordt, willen we ons kunnen terugtrekken in rustige woning. De beglazing speelt hier een cruciale rol. De gevelgeluidsisolatie wordt immers in grote mate bepaald door het buitenschrijnwerk en meer in het bijzonder door de keuze van de beglazing. De Belgische norm NBN S 01-400-1 die de akoestische criteria voor woongebouwen vastlegt, werd in juli 2022 herzien. Buildwise helpt je hier op weg naar de geschikte beglazing

Daarnaast is een goede luchtdichtheid essentieel om geluidsslekken te voorkomen, en het spreekt voor zich dat de ramen en deuren correct geïnstalleerd moeten worden. Ook de profielkeuze en de dichtingen beïnvloeden in sterke mate de akoestische performantie. Meerkamersystemen leiden bijvoorbeeld tot betere akoestische prestaties. Geluid dringt langs de kleinste kiertjes binnen. Rolliuikkasten en ventilatioorosters kunnen spelbrekers zijn, maar dat hoeft niet zo te zijn. Er zijn ook geluidswerende oplossingen op de markt.

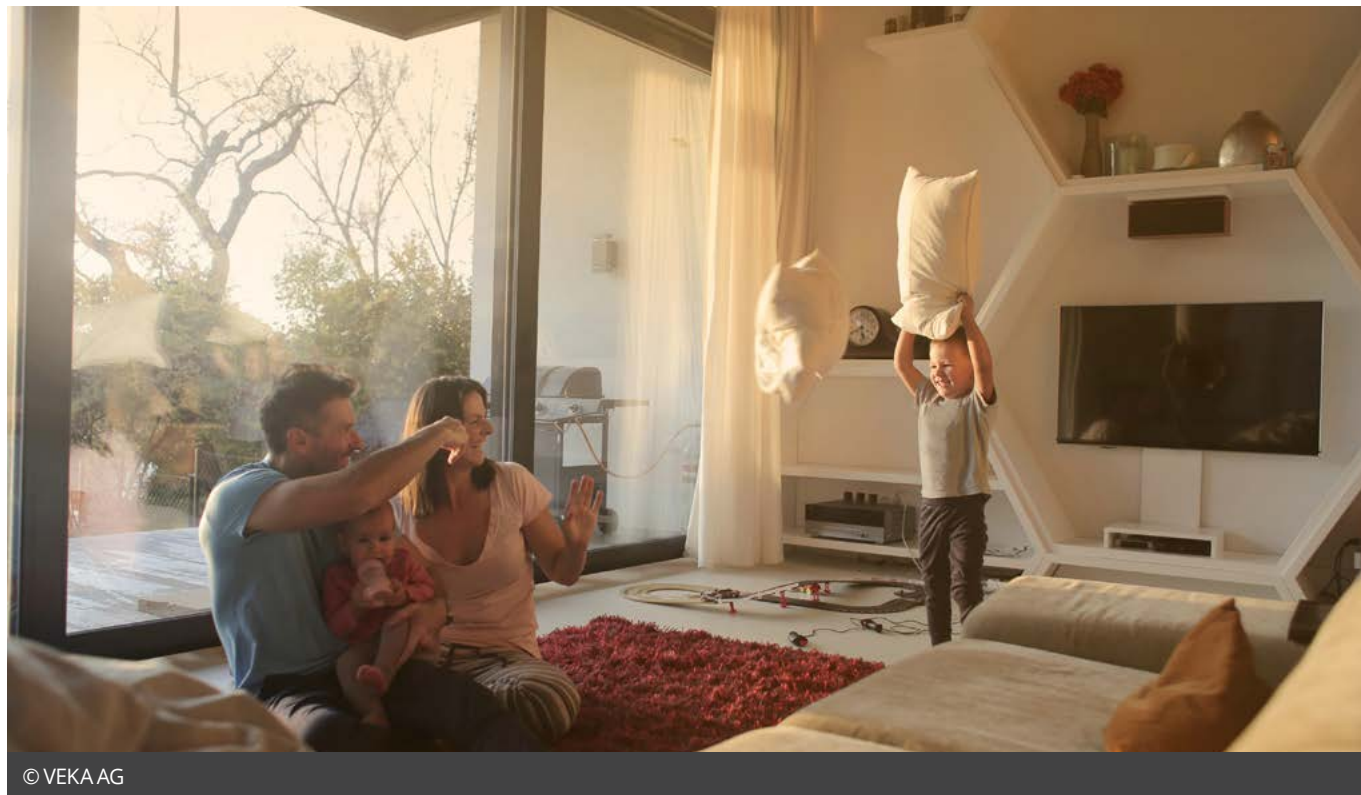
6) Onderhoudsvriendelijke ramen

Het gemak waarmee de ramen en deuren onderhouden kunnen worden, blijft voor veel eindklanten van doorslaggevend belang. Zelfreinigende en hydrofobe coatings die vuil en water afstoten, ramen met ingebouwde reinigingssystemen en antistatische coatings zijn slechts een greep uit de hulpmiddelen die op de markt zijn. De materiaalkeuze en het ontwerp van de profielen spelen hier ook een belangrijke rol. Aluminium en pvc vragen weinig onderhoud en minder complexe profielen gaan het ophopen van vuil tegen. Sommige slimme ramen kunnen ook al detecteren wanneer reiniging nodig is en versturen dan een waarschuwing via smartphone-apps.

Meer licht, nieuwe designs en nog meer expertise: VEKA presenteert gloednieuwe producten én versterkt team

Alle wegen leiden naar... VEKA. Wie op zoek is naar duurzame, marktgerichte innovaties en een kwaliteitsvolle en persoonlijke dienstverlening, moet zeker bij VEKA aankloppen! Onze gloednieuwe producten, versterkte service en expertise bezorgt de VEKA fabrikanten en installateurs telkens opnieuw een stapje voor op hun concurrenten.

Tekst & foto's: VEKA



© VEKA AG

VEKAMOVE 76: meer licht, meer comfort

Als voorbeeld van productinnovatie introduceert VEKA zijn nieuwe schuifdeursysteem VEKAMOVE 76. Dit profiel maakt indruk door zijn technische finesse en vele andere voordelen: verborgen looprail, uniek middendichtingssysteem, snelle en eenvoudige installatie, uitstekende Uw-waarden en ruime designopties. Zo creëert VEKAMOVE 76 meer daglicht en comfort, vooral in compacte woonruimtes.

Fijnstructuur: nieuwe, stijlvolle designs

Met vijf trendkleuren, een bijzondere krasbestendigheid en hoge weerstand biedt VEKA

Fijnstructuur een antwoord op de groeiende vraag naar gekleurde ramen en profielen met een matte afwerking. De nieuwe, moderne en stijlvolle decorfolies van VEKA Fijnstructuur zijn beschikbaar in antracietgrijs, kwartsgruis, basaltgrijs, zilvergrijs en omber. Ze geven ramen en deuren van PVC een natuurlijke uitstraling en zijn van zo'n hoge kwaliteit, dat je het verschil met een aluminium raam bijna niet kan zien.

En nog veel meer VEKA op Polyclose

Met VEKA's nieuwe producten kunt u in januari persoonlijk kennismaken tijdens Polyclose. Ontdek op de ruime beursstand van VEKA daarnaast ook demonstraties van schuifdeursystemen, ervaar de unieke en fluwele afwerking van

VEKA SPECTRAL en kom meer te weten over AluConnect en andere, innovatieve en duurzame productietechnieken van VEKA.

Bezoek VEKA tijdens Polyclose op stand 1412!

VEKA AG
Dieselstraße 8
48324 Sendenhorst
Duitsland

+49 2526 290
info@veka.com
www.veka.be



Maak kennis met het vernieuwde VEKA België team

Ook op het vlak van klantenservice wil VEKA de beste zijn! Zo kregen Patrick Absil en Björn Dutry in het Belgische team onlangs versterking van industrie-expert Koen Braekman, als nieuwe Area Sales Manager. Hij brengt tonnen ervaring en expertise mee naar VEKA. Een kennismaking met het versterkt VEKA België team.

Tekst & foto's: VEKA



© VEKA AG - Het vernieuwde VEKA België team met van links naar rechts Björn Dutry, Patrick Absil en Koen Braekman

Koen, je bent nieuw bij VEKA, maar werkt al lang in de raambranche. Vertel ons kort iets over jezelf.

Koen Braekman: "Ik ben in totaal 36 jaar werkzaam in de raambranche, meest recentelijk als Managing Director bij voormalig VEKA-partner Belorama. Na 10 jaar in deze functie en 24 jaar in hetzelfde bedrijf gewerkt te hebben, zocht ik een nieuwe uitdaging en een verandering van perspectief voor mij persoonlijk. Ik kende het bedrijf al heel goed door mijn jarenlange samenwerking met VEKA, een bedrijf dat wereldwijd marktleider is in zijn gebied, maar tegelijkertijd heel vertrouwd en nuchter is gebleven. Daar kan ik me in vinden. Samen met mijn collega's Patrick en Björn wil ik onze partners een heel persoonlijke en constructieve ondersteuning bieden. Patrick zal zich richten op de Franstalige klanten en ik op Nederlandstalige klanten. En Björn is

beschikbaar voor alle technische vragen. Zo vullen we elkaar perfect aan."

Waarom moet iemand kiezen voor ramen met PVC-U profielen van VEKA?

Patrick Absil: "Ramen en deuren van PVC-U bieden unieke mogelijkheden in de architectuur en zijn daarom al vele jaren zeer gewild op de markt. Dit is vooral te danken aan verschillende voordelige materiaaleigenschappen. PVC-ramen worden meestal gemaakt van weekmakervrij polyvinylchloride - afgekort PVC-U. Een polymeer materiaal dat vormvast, gemakkelijk te reinigen, weerbestendig en duurzaam is. Ramen en deuren gemaakt van PVC-profielen bieden een uitstekende thermische en geluidsisolatie en veelzijdige ontwerpmogelijkheden. PVC-ramen hebben zo een goede prijs-kwali-

teitsverhouding. VEKA-profielen onderscheiden zich op de markt vooral door hun kwaliteit. Wij zijn de enige fabrikant die uitsluitend klasse A profielen produceert."

Klasse A? Wat betekent dat precies?

Björn Dutry: "Profielen geproduceerd volgens klasse A, in overeenstemming met EN 12608, hebben een gegarandeerde buitenwanddikte van 3 mm, met een tolerantie van ongeveer 0,2 mm. In vergelijking met profielen van klasse B wordt tot 14% meer materiaal gebruikt. In belastingstests leidt dit tot duidelijk meetbare voordelen zoals hoeksterkte, doorbuiging en uittrekkraft bij het vastschroeven. Het resultaat is dat de ramen niet kromtrekken, zelfs niet bij zware belasting. Zo behouden ze langer hun volledige functionaliteit. Dit is vooral belangrijk omdat er tegenwoordig vaak grote glasopper-



vlakken en zware driedubbele beglazing worden gebruikt."

Van kunststoframen wordt vaak gezegd dat ze weinig duurzaam zijn. Kunnen jullie hier iets over zeggen?

Koen Braekman: "Ik ben blij dat u dit punt aanhaalt. Als je naar de hele levenscyclus van een raam kijkt, zijn kunststoframen veel duurzamer dan veel mensen denken. Kunststoframen vragen heel weinig onderhoud en hoeven, in tegenstelling tot houten ramen, niet opnieuw geschilderd te worden. Ze zijn ook duurzaam en kunnen na hun lange levensduur tot zeven keer worden gerecycleerd en herbruikt. VEKA opende zijn eerste recyclingbedrijf al in 1993 en beschikt nu over drie eigen vestigingen en 100.000 ton recyclagecapaciteit. Daarmee is VEKA het grootste recyclingnetwerk in de raamindustrie."

Wat zijn de huidige ontwikkelingen op de Belgische venstermarkt?

Koen Braekman: "In het algemeen is er in België een toenemende trend naar grote glasoppervlakken. Dankzij moderne drievoudige beglazing en sterk isolerende profielen met meerkamer-

geometrie kunnen deze grote elementen nu worden gerealiseerd zonder nadelen op het vlak van energie-efficiëntie. Ons antwoord op deze trend is VEKAMOTION 82. Dit nieuwe hefschuifdeursysteem is verkrijgbaar in drie verschillende varianten, die allemaal overtuigen door hun smalle, zichtbare oppervlakken en een hoog glasaandeel. De VEKAMOTION 82 VISTA-variant werd zelfs speciaal voor de Belgische markt ontwikkeld in samenwerking met toonaangevende VEKA-partners uit België. Met zijn beglazing van vloer tot plafond aan de vaste zijde biedt deze hefschuifdeur een bijna naadloze verbinding tussen binnen en buiten."

Hoe zit het met esthetiek? Als we het over pvc ramen hebben, denken de meeste mensen zeker nog aan de klassieke witte ramen.

Patrick Absil: "Er is een duidelijke trend naar meer kleur - zowel voor commerciële gebouwen als voor privéwoningen. Vooral donkere en gedempte kleuren zijn de laatste jaren in de mode. Als alternatief voor de kleuren die tot nu toe op de markt verkrijgbaar waren, hebben we zelfs een innovatie van VEKA met onze exclusieve

"VEKA SPECTRAL" oppervlakteafwerking. De VEKA SPECTRAL kleuren hebben door hun speciale oppervlaktestructuur een ultramatte uitstraling. Er zijn ook dubbelzijdige versies met bijpassend gekleurd basismateriaal verkrijgbaar. Deze combinatie geeft het raam een hogere kwaliteit, een meer verfijnde uitstraling en is een visuele blikvanger voor elke bouwstijl. Onze nieuwe website veka.be biedt een kleurentool aan waarmee je alle beschikbare tinten kunt testen."

Meer info: www.veka.be

VEKA AG
Dieselstraße 8
48324 Sendenhorst
Duitsland

+49 2526 290
info@veka.com
www.veka.be



POLYCLOSE



EUROPESE VAKBEURS VOOR RAAM-, DEUR-, ZONWERING-, GEVEL- EN TOEGANGSTECHNIEK

Voor GRATIS toegang,
registreer met deze code:

PP4934648

op
www.polyclose.be

Fixotherm: nieuw systeem voor een 100% waterdichte EPB-proof vensterbank

Belga Plastics nv, bekend als specialist in luchtdichtingssystemen onder het merk BelgaClima, lanceert een nieuw systeem waarmee je elke vensterbank eenvoudig 100% waterdicht afwerkt. Het lichtgewicht materiaal heeft daarnaast een hoge buigsterkte en uitstekende thermische eigenschappen. Het is duurzaam en laat zich gemakkelijk verwerken. Deze uitdagende bouwknop perfect afwerken was nooit eenvoudiger.

Tekst & foto's: Belga Plastics

WATERDICHT VENSTERBANK AANSLUITING

- ✓ WATERDICHT
- ✓ THERMISCH ISOLEREND
- ✓ DRUKVAST
- ✓ LICHTGEWICHT

Perfect ondersteunde ramen en venstertabletten

Met het kant-en-klaar op maat gemaakte Fixotherm systeem biedt Belga Plastics nv nu een oplossing aan die de raamprofielen en vensterbanken perfect ondersteunt en die de waterdichtheid garandeert. Alle goede bedoelingen ten spijt blijft het vandaag immers een uitdaging om vensterbanken perfect waterdicht af te werken. Met name in de hoeken durft slagregen zich bijvoorbeeld al eens een weg te banen voorbij de buitenste laag van de gevelopbouw met vochtproblemen en schimmelvorming tot gevolg. Met het Fixotherm systeem is dat risico uitgesloten. Elke druppel wordt immers efficiënt weer afgevoerd door het ondoordringbare materiaal dat de helling van de vensterbank perfect volgt.

In Oostenrijk en Duitsland heeft het zijn betrouwbaarheid al bewezen en hoewel het in ons land gloednieuw is, wordt het nu al op verschillende werven toegepast in CLT-bouw. Waterinfiltratie is altijd nefast, maar bij houtbouw kan het ronduit desastreus gevolgen hebben. Houtbouwers zijn dan ook al jaren op zoek naar een betrouwbare en efficiënte oplossing. Vandaag wordt de onderbouw vaak met EPDM afgewerkt, maar dat is een tijdrovend karwei waarbij onderbrekingen in de isolatielaag moeilijk te vermijden zijn en er dus alsnog koudebruggen en condensatieproblemen kunnen ontstaan.

EPB-aanvaarde bouwknop

De Fixotherm onderbouw wordt telkens perfect op maat gemaakt en kan met elk raamprofiel en elke venstertablet gecombineerd worden, ongeacht het materiaal. Dankzij de uitstekende thermische eigenschappen realiseer je er heel eenvoudig een EPB-aanvaarde bouwknop mee. Al bij een dikte van 6 cm behaal je een R-waarde van 1,5 m²K/W. Het kan ook perfect bij schuifra-

men worden toegepast. Het materiaal is daarnaast schokabsorberend wat de akoestische prestaties ten goede komt en antidreunband overbodig maakt.

De belangrijkste voordelen van Fixotherm op een rij:

- 100% waterdicht
- thermisch isolerend
- schokabsorberend
- perfecte ondersteuning
- op maat van ieder project
- optimale bouwknop
- tijdbesparend

100% gerecycleerd materiaal

Het Fixotherm systeem wordt gemaakt uit KerdynTM Green FR: een duurzaam materiaal dat voor de volle 100% uit gerecycleerde PET bestaat. In 1 kubieke meter zitten een 9000-tal petflessen verwerkt. Andere materialen of chemische componenten worden er niet aan toegevoegd waardoor KerdynTM aan het einde van een gebruikscyclus opnieuw gerecycleerd kan worden zonder aan kwaliteit in te boeten. Het is dus een 100% circulaire oplossing.

KerdynTM Green FR is naast ongevoelig voor vocht ook licht van gewicht. Hout is gemiddeld genomen drie keer zo zwaar. Ondanks het lichte gewicht heeft het een grote buigsterkte: per vierkante centimeter kan het tot 30 kg aan gewicht dragen zonder te vervormen. Het wordt al jaren toegepast in de scheepsbouw en energiesector waar het dienst doet als kernmateriaal voor scheepsrompen en de wiken van windmolens.

Ook in de bouwsector kan het voor uiteenlopende toepassingen gebruikt worden, bijvoorbeeld als kernmateriaal voor scheidingswanden en deuren. Het vormstabiele materiaal laat zich gemakkelijk bewerken. Voorboren is overbodig.



Het zal niet splijten noch afbrokkelen. Je verwerkt het met standaard houtbewerkingsmachines en de gebruikelijke gereedschappen. Naast Fixotherm biedt Belga Plastics nv het ook aan in de vorm van platen met een standaardafmeting van 2,44 op 1,25 m, en in elke gewenste dikte (vanaf 10 mm).

Wil je het met je eigen ogen ontdekken?
Bezoek dan de Belga Plastics nv/BelgaClima stand op Polyclose van 17 tot 19 januari in Flanders Expo Gent.



Belga Plastics nv
Gontrode Heirweg 142
9090 Melle
België

+32 (0)9 210 77 60
info@belgaplastics.be
www.belgaplastics.be

DÉ BETERE EN
GECERTIFICEERDE
OPLOSSING!

ONORM
B5320
B5321

POLYCLOSE

BELGAclima
stand 1392

BELGA PLASTICS
SMART BUILDING SOLUTIONS

www.belgaplastics.be

we
THINK **ECCO**

SWOT op de toekomst: de visie van Luc Saey

We hebben geen glazen bol, de toekomst voorspellen is dus onbegonnen werk. Daarom kozen we voor ‘the next best thing’ en schotelden enkele gerenommeerde bouwprofessionals elk dezelfde vijf vragen voor. Leg hun antwoorden samen en misschien, heel misschien krijg je zo een goed beeld van wat er allemaal op ons afkomt. Aan het woord: Luc Saey, CEO Group Saey.

Tekst: Wendy Thijs - Foto: Belga Plastics

Wat is volgens jou de grootste uitdaging voor de raam- en deursector? En hoe moeten we daar op antwoorden?

“De hele bouwsector zal de komende jaren een paar versnellingen hoger moeten schakelen om tegemoet te komen aan de wens van Europa om tegen 2050 klimaatneutraal te zijn. Dat geldt dus ook voor de raam- en deursector als deel binnen het grotere geheel. Ik beschouw dit niet als een onmogelijke opgave, maar als een enorme opportuniteit waar iedereen beter van kan worden.

Innovatieve bouw- en raambedrijven die erin slagen om de schaars beschikbare werkrachten zo efficiënt mogelijk in te zetten, zullen werk in overvloed hebben en bewoners zullen kunnen genieten van een gezonde en energiezuinige woning. Zo wordt Europa bovendien wat minder afhankelijk van (fossiele) energie uit regio's waar we misschien liever geen zaken meer mee doen.”

In welke technologie of innovatie zie je een grote opportuniteit? Waarom?

“Digitalisering en AI zullen voor de bouwsector essentiële hulpmiddelen worden om de bouwprocessen zo veel mogelijk te automatiseren, en ook om de recyclage van bouwcomponenten mogelijk te maken wanneer een gebouw het einde van zijn levensduur bereikt. Het hergebruik van bouwmaterialen zal een evidentie worden waardoor het gebruik van nieuwe grondstoffen in de mate van het mogelijke wordt beperkt. Voor de raam- en deursector wordt het cruciaal om de ramen en deuren zo eenvoudig mogelijk in te bouwen, rekening houdend met een correcte waterdichte en luchtdichte plaatsing in een goed isolerende gebouwschil.”

Op welke speerpunten zet jouw bedrijf momenteel vooral in? Wat wil je daarmee bereiken?

“Wij proberen voortdurend te innoveren om de bouwsector in het algemeen, en de raam- en deursector in het bijzonder, steeds performantere oplossingen te kunnen aanreiken. De focus ligt steeds op het vereenvoudigen van de inbouw van ramen en deuren zodat enerzijds plaatsers hun werk op een efficiënte manier kunnen doen en zodat anderzijds het eindresultaat geperfectioneerd wordt op vlak van isolatie, waterdichtheid en luchtdichtheid. Het uiteindelijke resultaat zijn zeer energiezuinige woningen waar het aangenaam en goedkoop wonen is.”

Wat zal volgens jou de economische dynamiek zijn in 2024? (verwachtingen op vlak van inflatie, recessie, koopkracht, opdrachten in de bouwsector)

“De inflatie lijkt stilaan onder controle te zijn wat ertoe zal leiden dat er ook een einde komt aan de periode met sterk stijgende rente. De Amerikaanse centrale bank heeft dat recent ook al aangekondigd. Hierdoor zal er volgens ons in de loop van volgend jaar ook in Europa een einde komen aan de periode van stagnerende groei.”

“Als je evenwel rekening houdt met de recente sterke daling van de hypothecaire leningen dan is het duidelijk dat 2024 zeker nog een erg moeilijk en uitdagend jaar wordt, maar gezien de enorme uitdagingen die ons op het vlak van de renovatie van het woningbestand nog te wachten staan, kan en mag de vertraging in de bouwsector niet al te lang meer duren. Het is ook aan de overheid om investeringen in de duurzaamheid van gebouwen aantrekkelijk te maken. Het zal zowel particulieren als projectontwikkelaars na de periode van stagnatie moti-

veren om te blijven investeren in het energiezuinig maken van ons gebouwenpark. Zowel de overheid, de aannemers als de eindklanten zullen hier uiteindelijk bij winnen.”

Hoe denk je in 1 tot 3 woorden over...

- **Circulair bouwen:** “onvermijdelijk, maar uitdagend”
- **Recyclage:** “evident en levensnoodzakelijk”
- **Schrijnwerker:** “onmisbare schakel”
- **AI:** “hulpmiddel voor efficiëntie”
- **Ruimtereizen:** “geldverslindend maar leerrijk”

Uitsmijter: waar en hoe woont de mens in 2100?

“Daar heb ik geen pasklaar antwoord op, we beschikken nu eenmaal niet over een glazen bol. Geografisch zullen er bovendien sterke verschillen zijn. Recente studies geven aan dat tegen 2050 66% van de wereldbevolking in dichtbevolkte steden zal wonen. Dit zegt al veel over waar en hoe een groot deel van de mensen zal wonen. Zelf zal ik het niet meer meemaken, maar idealiter zullen we in onze contreien tegen 2100 in meer compacte en uiterst energiezuinige gebouwen wonen. Hopelijk liggen die in groene en bijgevolg aangename omgevingen die erop gericht zijn om de, intussen onvermijdelijke, gevolgen van de klimaatopwarming draaglijk te maken. Comfortabel en snel openbaar vervoer zou tegen die tijd voor iedereen bereikbaar moeten zijn. Hiervoor zal ons land zijn ruimtelijk planning wel dringend moeten bijsturen, maar niets is onmogelijk en hoop doet leven.”



Deceuninck, partner in kunststof en aluminium profielen, tekent present op Polyclose 2024

Deceuninck, toonaangevend producent van kunststof en aluminium profielen voor ramen en deuren, is aanwezig op de vakbeurs Polyclose 2024. Het bedrijf tekent present met maar liefst drie standen, inclusief een aparte stand waar bezoekers de voordelen van de nieuwe GoBag kunnen ontdekken. Schrijnwerkprofessionals kruisen 17, 18 en 19 januari 2024 best nu al aan in hun agenda.

Tekst & foto's: Deceuninck



© Deceuninck - Met de synergie tussen Elegent en Decalu biedt Deceuninck een ideale oplossing aan voor een maximale architecturale vrijheid

Uitgebreid gamma in de kijker

Gespreid over twee stands (1400 + 1500) licht het Deceuninck-team de voordelen toe van het volledige gamma in Decalu en Elegent. Daarnaast krijgen ook Phoenix, het 100% gerecycleerde profiel in kunststof, en WESTA FP, het brandwerend schrijnwerk in aluminium, de nodige aandacht. Ook producten zoals raamafkasting en vensterbanken worden gepresenteerd. Kom zeker langs op de stand om een beursvoordeel te genieten.

In het Elegent-gamma zien we een uitbreiding met het Elegent Flex-systeem. In 2024 worden er ook meer mogelijkheden binnen het Elegent kleurengamma uitgerold. Bekijk ook de nieuwe

Elegant kleinhouten en vraag naar de nieuwe dorpelprofielen tijdens de beursdagen.

In het Decalu-gamma presenteert Deceuninck heel wat nieuwe oplossingen:

- Zo is er **Decalu F50 Facade**, een aluminium gevelprofiel met ingebouwde vouwrand die je via een ingenieus track-and-slide-concept opent en sluit. Dankzij dit nieuwe concept zijn vouwranden tot maar liefst 15 meter mogelijk.
- Deceuninck zet **brandwerend schrijnwerk WESTA FP** in de kijker met een aanbod van nieuwe vuurvaste raamprofielen. En het lanceert ook zeer slanke aluminium design-

profielen voor binnendeuren, met een dikte van amper 32 millimeter.

- Wat dacht je van **Decalu Entra**, een nieuw en uiterst competitief aluminium profiel-systeem? Via een aanbod in drie versies (HI, HI+ en HI++), een inbouwdiepte van 73 millimeter en vijf topkleuren beschikbaar uit stock beantwoordt dit raamsysteem perfect aan de noden van projectontwikkelaars en hun klanten.
- Tot slot stelt Deceuninck een **nieuwe aluminium deur** met een high-end Instinct-slot voor. Dit nieuwe slot biedt de mogelijkheid om zoveel mogelijk sluitpunten als gewenst te voorzien, die je vanop afstand –via een app – bedient.



“Elk raam telt”: een nieuwe manier om te communiceren over duurzame ramen

De campagne “Elk raam telt” benoemt de duurzame aspecten van de raam- en deurprofielen die Deceuninck aanbiedt. Tegelijk geeft de fabrikant aan dat in alle fabrieksvestigingen al jarenlang inspanningen geleverd worden om de CO₂-uitstoot tijdens het productieproces zo laag mogelijk te houden. Met deze campagne ziet de eindconsument hoe Deceuninck en zijn partners duurzaam produceren en leveren hoog in het vaandel dragen.

“Een beurs als Polyclose is voor onze het ideale platform om onze visie op hybride bouwen toe te lichten”, bevestigt Bernard Vanderper, sales manager West-Europa. “Vandaag worden bouwheren geconfronteerd met diverse uitdagingen, zoals hogere bouwbudgetten en steeds strenger wordende energieprestatienormen. Voeg daarbij de behoefte aan een maximale architecturale vrijheid, en je beseft dat we met de synergie tussen Elegent en Decalu een ideale oplossing aanbieden.”

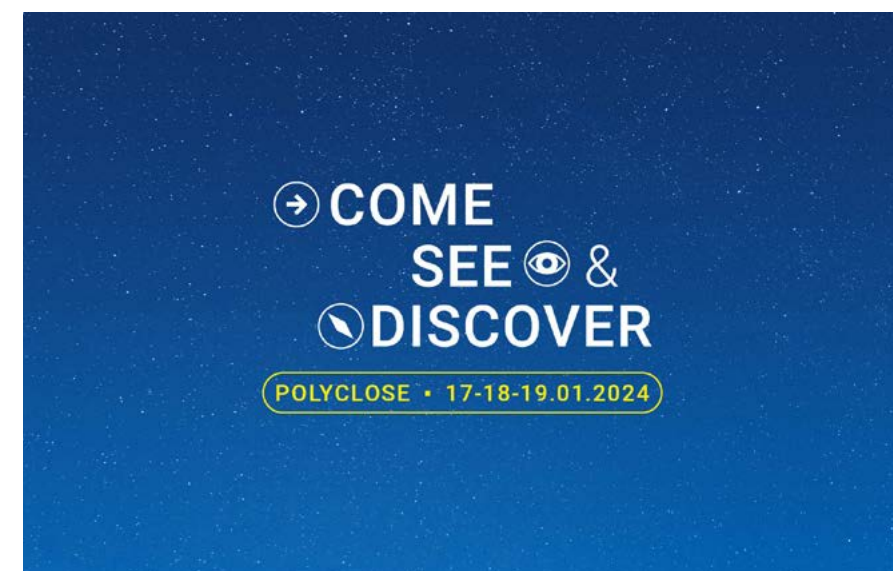
Extra stand voor GoBag-concept

Op Polyclose pakt Deceuninck ook uit met een extra beursstand (1018) om de lancering van het GoBag-concept te promoten. Dit concept – ontwikkeld met J.M.C. Containers – laat installateurs toe uitgekomen schrijnwerk op te laten halen dat Deceuninck dan kan recycleren. Zo dragen ze hun steentje bij aan een duurzaam productieproces.

Tijdens de vakbeurs hoopt Deceuninck heel wat extra klanten van deze aanpak te overtuigen, via de actie 5 + 1 gratis. Eén bezoeker maakt kans op de hoofdprijs van 3 gratis GoBags (ter waarde van 630 euro).

Op donderdag 18 januari 2024 (tussen 17 en 20 uur) verwelkomen we iedereen op de nocturne om samen te klinken op het nieuwe jaar.

Afspraak op de Polyclose-standen van Deceuninck. Registreren is gratis en kan via **polyclose.be** met de registratiecode **PE10117201**



deceuninck

Deceuninck nv
Bruggesteenweg 360
8830 Hooglede-Gits
België

+32 51 239 272
benelux@deceuninck.com
www.deceuninck.be

SWOT op de toekomst: de visie van Bruno Humblet

We hebben geen glazen bol, de toekomst voorspellen is dus onbegonnen werk. Daarom kozen we voor 'the next best thing' en schotelde we enkele gerenommeerde bouwprofessionals elk dezelfde vijf vragen voor. Leg hun antwoorden samen en misschien, heel misschien krijg je zo een goed beeld van wat er allemaal op ons afkomt. Aan het woord: Bruno Humblet, CEO van Deceuninck.

Tekst: Wendy Thijs - Foto: Deceuninck

Wat is volgens jou de grootste uitdaging voor de ramen- en deurensector? En hoe moeten we daar best op antwoorden?

Bruno: "De afkoelende markt die ervoor zorgt dat ook de ramen- en deurensector nog een moeilijke periode voor de boeg heeft. Ik zie daar de komende twaalf maanden niet meteen veel verandering in komen. Op de vraag kan je natuurlijk weinig invloed uitoefenen dus het is een kwestie van zo creatief mogelijk met de omstandigheden omgaan. Welke opportuniteiten zie je? Waar kan je vernieuwen? Welke zaken kan je naar voor schuiven om je te onderscheiden van andere spelers op de markt?"

"Wij vinden het bijvoorbeeld zinvol om weer meer aandacht te schenken aan het belang van isolatie. Het is wat naar de achtergrond verschoven, maar de energieprijzen zullen verder stijgen en de wetgeving zal verder verstrengen. Woningen die geen EPC-label A, B of C halen, kan je niet meer verhuren of verkopen tenzij je ze eerst renoveert. Ramen en deuren zijn daarin een cruciale schakel, want ze hebben een grote impact op de EPC-score. Als sector moeten we mee aan die kar trekken zodat mensen beseffen hoeveel meerwaarde ze kunnen creëren door die investering te doen. Hun woning wordt veel energiezuiniger en comfortabeler, maar de verkoopwaarde gaat ook de hoogte in."

"Een bijkomende uitdaging hierbij is het tekort aan gekwalificeerd personeel. Vakmannen die ramen en deuren volgens de regels van de kunst kunnen maken en plaatsen, zijn tegenwoordig dun gezaaid en dat remt de groei van de sector. Zeker in een renovatiemarkt waar elk stuk op maat moet worden gemaakt en de installatie in de bestaande gevel complex kan zijn, is vakmanschap van groot belang."

In welke technologie of innovatie zie je een grote opportuniteit? Waarom?

Bruno: "Recyclage. We staan al zeer ver en toch blijft kunststof op dat vlak met een imago-probleem kampen. We kunnen nochtans al 100% gerecycleerde profielen maken. We halen de oude ramen op en verwerken het pvc tot gloednieuwe profielen. We kunnen de cirkel dus al volledig sluiten, maar te weinig mensen weten dat. Dat aluminium gerecycleerd kan worden, is wel algemeen bekend, maar er is gewoon niet voldoende aluminium in omloop om tegemoet te komen aan de noden in de bouwsector. Pvc is er wel in overvloed en kan net als aluminium perfect gerecycleerd worden."

Op welke speerpunten zet jouw bedrijf momenteel vooral in? Wat wil je daarmee bereiken?

Bruno: "Naast recyclage zetten we sterk in op het design van onze kunststof profielen. Onze nieuwe reeks combineert een strakke en moderne look met onklopbare isolatiewaarden, en we kunnen die dan ook nog uit gerecycleerd materiaal maken."

"Je kunt pvc profielen vandaag nog amper onderscheiden van aluminium. We doen die oefening hier vaak met bezoekers en zelfs vakmensen vergissen zich. We hebben het design van onze aluminium en pvc profielen ook volledig op elkaar afgestemd zodat je ze vandaag samen kunt gebruiken in hetzelfde project. Een groot schuifraam kan je dan bijvoorbeeld wel in aluminium uitvoeren zodat de middenstijl zo slank mogelijk wordt, maar de andere ramen kan je perfect in pvc uitvoeren zonder dat het opvalt dat je verschillende materialen hebt gecombineerd."

Wat zal volgens jou de economische dynamiek zijn in 2024?

Bruno: "Ik denk dat 2024 een moeilijk jaar wordt, toch zeker de eerste helft ervan. Als je hoort dat het aantal hypothecaire kredieten met meer dan 30% terugloopt dan weet je dat het zijn weerslag zal hebben, maar de renovatiemarkt zal dat hopelijk ten dele compenseren. Wie niet bouwt, gaat zijn woning misschien toch grondiger renoveren. Enerzijds moeten we mensen helpen om daar de waarde van in te zien, maar anderzijds moet de overheid ook de juiste incentives geven, en dat is nu nog niet helemaal het geval."

Nu word je vooral afgestraft als je het niet doet, want een huis of appartement met lage EPC-score daalt in waarde, maar een meer stimulerende aanpak zal volgens mij meer effect hebben. In landen als Italië heeft dat toch gewerkt. Het aantal energetische renovaties ging er fors de hoogte in."

Hoe denk je in 1 tot 3 woorden over:

- **Circulair bouwen:** "middellange termijn toekomstperspectief"
- **Recyclage:** "ondergewaardeerd"
- **Renovatiegolf:** "moet versterkt worden"
- **Schrijnwerkers:** "nijpend tekort"
- **AI:** "nog niet relevant"
- **Ruimtereizen:** "Als er goede profielen in de raket zitten, ga ik mee, maar dat zijn te veel woorden zeker?"

Uitsmijter: waar en hoe woont de mens in 2100?

Bruno: "We zullen veel geconcentreerder in steden wonen met veel open ruimte daarrond. Woningen zullen dus ook compacter worden. De ramen en deuren zullen allemaal uit gerecycleerd pvc bestaan, dat spreekt voor zich. Tegen 2100 zullen die ook volledig geautomatiseerd zijn."



Ga je ook naar Polyclose?

Scan de QR-code en registreer met de code PP4934648

Dimitri Hemelings: “Het raam van de toekomst? Dat is strak vormgegeven, gerecycleerd én slim”

Met Polyclose voor de deur staken wij ons licht op bij een van de meest toonaangevende ramen- en deurenproducenten die België rijk is. In het strategisch gelegen Huizingen maakt Hemmar dagelijks zo’n 250 ramen en deuren. De sleutel tot hun succes? Dat zou wel eens de combinatie van het warme, familiale karakter en de sterk gedigitaliseerde workflow kunnen zijn. Doordacht digitaliseren kan je dus wel degelijk klantvriendelijker maken.

Tekst: Wendy Thijs

Hemmar bestaat al meer dan dertig jaar. Wat doen jullie precies en welke weg hebben jullie afgelegd?

Zaakvoerder Dimitri Hemelings: “Wij leggen ons al sinds 1991 exclusief toe op de productie van pvc ramen en deuren voor de professionele markt. Bouwbedrijven, aannemers en architecten kunnen bij ons terecht voor schrijnwerk voor hun projecten in de residentiële, professionele of projectmarkt. Zelf zullen wij nooit ramen en deuren plaatsen. Ieder zijn expertise. Van een bescheiden team van 7 medewerkers zijn we intussen uitgegroeid tot een bedrijf met 50 werknemers. De productie-ruimte telde in het begin 600 m² en tegenwoordig maar liefst 12.000 m². Elke dag worden er hier zo’n 250 ramen gemaakt.”

Hemmar blijft een bedrijf met een familiaal karakter. Dimitri neemt de dagelijkse leiding voor zijn rekening sinds zijn vader en oom – de broers Hemelings die Hemmar hebben opgericht – met pensioen gingen. Verder werken er nog 8 familieleden in de zaak en wordt er bewust ingezet op de teamgeest in het bedrijf. “De meeste mensen werken hier al vele jaren wat onze klanten ook appreciëren. Het is altijd fijn om een vertrouwd gezicht te zien of een vertrouwde stem te horen. We hebben veel ervaring – en dus ook veel kennis – in huis.”

“Wat klanten ook waarderen is de snelheid waarmee we werken. Van mailverkeer over bestellingen tot klachtenafhandeling: alles wordt binnen de 24 uur verwerkt zodat zij op hun beurt snel kunnen terugkoppelen naar hun klanten.”

Hoe slagen jullie erin om die belofte waar te maken?

“Wij hebben een paar jaar geleden zelf software ontwikkeld die helemaal is afgestemd op onze noden en die ons helpt om onze interne processen te stroomlijnen. We kunnen er alles mee opvolgen, van zodra we een offerte maken tot de producten bij de klant geleverd worden. Door het hele proces te digitaliseren winnen we veel tijd en gebeuren er minder fouten. We weten op elk moment in welke fase een bestelling zich bevindt en wat de status is.”

“We ontwikkelden die software tijdens de pandemie. Omdat we het met veel minder mankracht moesten stellen, hadden we echt nood aan een programma waarmee we alles beter zouden kunnen opvolgen. We hebben toen aanzienlijk geïnvesteerd in onze IT-afdeling om het zo snel mogelijk op poten te zetten. We geloofden sowieso al heel sterk in digitalisering en het leek ons het perfecte moment om er verder op in te zetten.”

Ik kan me voorstellen dat het proces helemaal anders verliep toen het bedrijf in 1991 werd opgericht?

“Toen gebeurde alles nog grotendeels op papier. Dat document ging de hele productie rond zodat we na afloop wel nog iets hadden om naar terug te grijpen als er vragen kwamen. We schreven op welke ramen er precies gemaakt werden, waar ze werden gestockeerd en wanneer ze vertrokken. Nu werken we met scanners zodat we elk element op elk ogenblik kunnen traceren. De omschakeling naar een geautomatiseerde productie verliep geleidelijk aan. Het is iets waarin we gaandeweg blijven investeren om zo efficiënt mogelijk te kunnen werken.”

Tegenwoordig gaat het moeilijk in de bouwsector. Vooral de nieuwbouwmarkt deelt in de klappen. Ervaren jullie dat ook zo?

“Bij ons groeit die markt net. Wij waren heel lang vooral in de renovatiemarkt actief, ik denk dat we daar ongeveer 90% van onze omzet uithaalden. De laatste jaren merken we dat pvc in nieuwbouwprojecten in de lift zit. Aluminium is een stuk duurder geworden terwijl pvc profielen nu ook dezelfde strakke en moderne look hebben. Doordat er bij projecten die wel doorgaan een shift van aluminium naar pvc is, voelen wij de krimp minder. Wij krijgen eerder meer aanvragen voor grote projecten binnen.”

Merken jullie nog andere verschuivingen op?

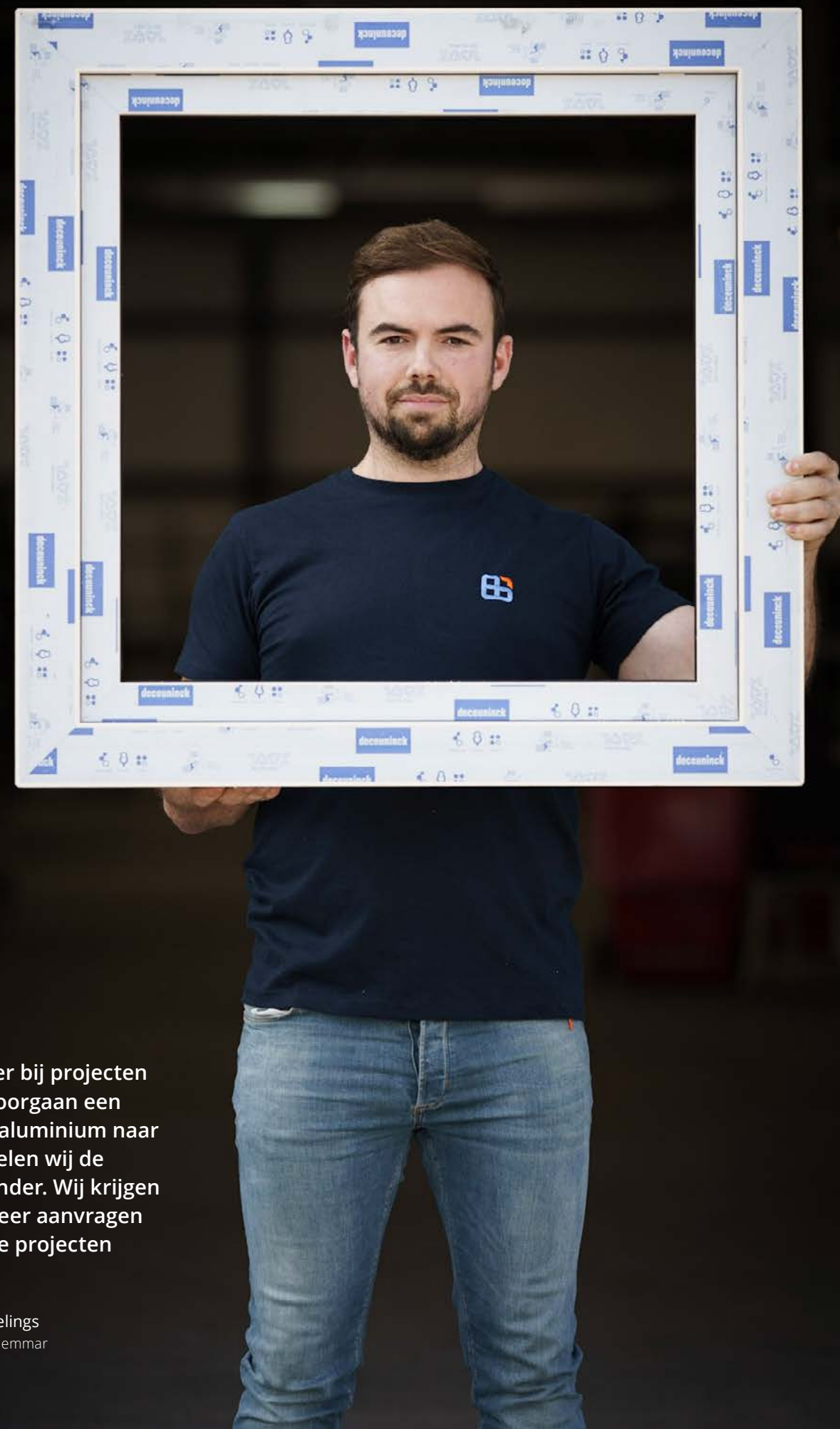
“Onze klanten hebben steeds meer nood aan een totaaloplossing. Rolluiken, ventilatieroosters, vliegenramen en screens zijn bijvoorbeeld zaken die we niet zelf produceren, maar die we nu ook wel aan onze klanten aanbieden zodat wij hen alles kunnen bezorgen dat met de ramen en deuren te maken heeft. Zo sparen zij tijd uit en kunnen ze zich dan weer volledig richten op hun eigen bedrijfsvoering.”

“Ons assortiment werd de voorbije jaren dus gevoelig uitgebreid. We nemen wel enkel producten in het aanbod op die aan dezelfde strenge kwaliteitseisen voldoen als onze eigen ramen en deuren. Net doordat we onze logistieke flow zo sterk geautomatiseerd hebben, kunnen we dit nu op een efficiënte manier doen. Het laat ons daarnaast ook toe om sneller in te spelen op marktbehoeften. Als bepaalde kleuren in de lift zitten, merken we het snel op en kunnen we de stock uitbreiden.”

“

Doordat er bij projecten die wel doorgaan een shift van aluminium naar pvc is, voelen wij de krimp minder. Wij krijgen eerder meer aanvragen voor grote projecten binnen.

Dimitri Hemelings
Zaakvoerder Hemmar



“

Ik heb heel hoge verwachtingen van de integratie van slimme technologie in bouwmaterialen. Door ramen te automatiseren en te motoriseren, verhogen we het comfort en de energie-efficiëntie.

Dimitri Hemelings
Zaakvoerder Hemmar



“Aan vraagzijde merken we ook dat de nieuwe look van de pvc profielen in de smaak valt. Wij verwerken de profielen van Deceuninck en hun Elegant reeks combineert de sterke punten van pvc – zoals de betaalbaarheid en goede isolatiewaarde – met het strakke uiterlijk van aluminium.”

Leveranciers zetten tegenwoordig sterk in op duurzaamheid en verwerken steeds meer gerecycleerd materiaal in hun profielen. Is daar al veel vraag naar?

“Bij ons is dat voorlopig nog niet het geval, maar ik twijfel er niet aan dat gerecycleerde profielen in de toekomst de norm worden. Ik verwacht dat het na verloop van tijd verplicht zal worden.”

In welke technologie of innovatie zie je een grote opportuniteit?

“Ik heb heel hoge verwachtingen van de integratie van slimme technologie in bouwmaterialen. Door ramen te automatiseren en te motoriseren, verhogen we het comfort en de energie-efficiëntie. Je kunt je deuren dan eenvoudig openen via een app of met je vingerafdruk, of de ramen in je badkamer gaan automatisch op kipstand staan als de ingebouwde sensoren veel vocht detecteren.”

“Ramen uitrusten met sensoren biedt veel opportuniteiten op vlak van beveiliging en energiemonitoring. Staat het raam nog open terwijl

het koud is en de verwarming aanslaat? De sensoren pikken het op en schakelen de verwarming tijdelijk weer uit tot het raam gesloten wordt. Het zou een revolutie kunnen betekenen in hoe we woningen en gebouwen ervaren en beheren. We volgen de ontwikkelingen op de voet en werken nauw samen met de startup Futured Home om zo oplossingen te bieden aan mensen die net dat tikkeltje meer willen.”

Het maakt het werk van de plaatsers een stuk uitdagender?

“Vandaar de samenwerking met Futured Home want de inbouw van die technologie in de ramen en deuren is één ding, de aansturing is nog iets helemaal anders. Het is gevoelige technologie die specifieke kennis vereist en niet iedereen heeft die al. Nadat onze klanten het schrijnwerk geplaatst hebben, zorgt Futured Home ervoor dat alles correct wordt aangesloten zodat het systeem ook perfect werkt zoals werd voorzien.”

“Onze sector evolueert snel. Om vandaag succesvol te zijn, moet je jezelf voortdurend bijscholen, kennis delen en de nieuwste producten en technologieën kennen. Wij proberen ons steentje bij te dragen door architecten en plaatsers te helpen bij al hun vragen omtrent ramen en deuren en de huidige normen. We hebben ook de expertise in huis om architecten bij te staan met sterkteberekeningen en de opmaak van technische dossiers.”

Wat heeft de sector volgens jou nodig om ook in de toekomst te blijven groeien?

“Een grotere focus op duurzaamheid en innovatie en een betere samenwerking tussen alle betrokken partijen. Als we dat kunnen realiseren, komt het goed.”

PARTNER CONTENT RENSON

Linarte Cone: nieuw kegelvormig gevelbekledingsprofiel

Extra design- en combinatiemogelijkheden met verticale gevelbekleding van Renson.

Tekst & foto's: Renson

Met 'Linarte Cone' heeft de verticale, aluminium gevelbekleding van Renson een nieuw profiel in het assortiment. Het kegelvormige profiel van 25 mm diep en 60 mm breed is het nieuwe broertje van de 'Block 16', 'Block 16L', 'Block 30' en 'Even' profielen. Linarte Cone speelt in op de trend van aluminium ramen met de authentieke 'steel look' uitvoering van klassieke stalen ramen. Dat zorgt voor nog meer creatieve mogelijkheden met verticale gevelbekleding, ook in een landelijke bouwstijl en bij renovaties.

Aangezien elk van deze individuele profielen onderling oneindig combineerbaar zijn, krijg je hiermee voor binnen en buiten-gevels, buitenleef-ruimtes, afsluitingen of tuinelementen nog meer ontwerpvrijheid. De montage met kunststof clips op horizontale dragers is ook voor de Linarte Cone profielen exact dezelfde. Dat levert een vlotte installatie op waarbij je trouwens nooit in de breedte op maat moet zagen. De clips laten namelijk correcties toe, zodat je per profiel altijd tot 2 mm naar links én 2 mm naar rechts op maat kan bijpassen. Voor binnen- en buitenhoeken zijn de nodige bijpassende profielen voorzien.

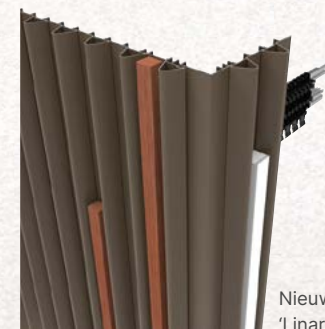


Wat Linarte gevelbekleding helemaal uniek maakt, zijn de houten invullingen en LED-modules waarmee je die – voor welke profielen je ook kiest – naar wens kan aankleden. Zo kan je functionele of sfeerverlichting en zelfs een logo of huisnummer in je gevelbekleding inwerken. Om nog maar te zwijgen van naadloos integreerbare buitenstopcontacten, en -kraantjes, videofoons, deuren en poorten. Het maakt van Linarte een duurzaam, veelzijdig inzetbaar, creatief, onderhoudsvriendelijk en eindeloos personalizeerbaar totaalconcept voor elk ontwerp of project: met een uniforme look van binnenshuis tot in de tuin, al dan niet in combinatie met bakstenen, sierpleister, hout of eender welke andere gevelbekleding. Linarte profielen zijn leverbaar op lengtes tot maximum 6 m en individueel verkrijgbaar in alle RAL-kleuren.

LINARTE®

Een nieuwe dimensie in design gevelbekleding

- ✓ Duurzame seaside kwaliteit, hoogwaardig aluminium
- ✓ Strak Belgisch design, moderne en tijdloze look & feel voor buiten en binnen
- ✓ Eindeloos personalizeerbaar (ronde muren, mix van lamellen, invullingen met LED en hout)
- ✓ Totaalconcept: perfecte integratie van poorten, stopcontacten, ...



Nieuw design
'Linarte Cone'

www.renson.net

VENTILATION | SUNPROTECTION | OUTDOOR

RENSON®

SWOT op de toekomst: de visie van Mark Beukert

We hebben geen glazen bol, de toekomst voorspellen is dus onbegonnen werk. Daarom kozen we voor ‘the next best thing’ en schotelden we enkele gerenommeerde bouwprofessionals elk dezelfde vijf vragen voor. Leg hun antwoorden samen en misschien, heel misschien krijg je zo een goed beeld van wat er allemaal op ons afkomt. Aan het woord: Mark Beukert, Head of Sales (HoS) Benelux bij Gealan Fenster Systeme GmbH.

Tekst: Wendy Thijs - Foto: Gealan

Wat is volgens jou de grootste uitdaging voor de ramen- en deurensector? En hoe moeten we daar best op antwoorden?

Marc: “Zonder twijfel duurzaamheid. Hoe zorgen we ervoor dat we in de nabije toekomst onze profielen zo maken dat ze voldoen aan de duurzaamheidscriteria? Ik denk dat dit voor iedereen in de sector de grootste uitdaging is. We moeten spaarzamer omspringen met grondstoffen en manieren vinden om gerecycleerd materiaal te gebruiken terwijl we toch de kwaliteit behouden zoals we die gewend zijn. Hoe maken we onze producten koolstofneutraal of zelfs koolstofnegatief? Zelf zijn we inmiddels zover dat we reeds meer dan 60% gerecycleerd materiaal kunnen inbrengen bij de productie van onze pvc profielen, afhankelijk van de geometrie van het specifieke profiel. Daarnaast onderzoeken we volop hoe we, gecertificeerd biobased pvc kunnen inzetten in onze projecten.”

In welke technologie of innovatie zie je een grote opportuniteit? Waarom?

Marc: “De sector kan nog veel bereiken door in te zetten op digitalisering. Als we erin slagen om doorheen de hele logistieke keten onze systemen aan elkaar te linken, kunnen we gedurende het hele traject de kans op fouten minimaliseren. Dat start al bij de tekeningen: hoe garanderen we dat de bouw-aannemer aan de slag gaat met de tekeningen zoals die door ons werden uitgewerkt? Want alleen dan weten we precies wat de eindklant krijgt. Wij ontwikkelden alvast planningssoftware waarmee architecten onze elementen heel gemakkelijk kunnen integreren in BIM (Building Information Modeling).”

“Ik ben ervan overtuigd dat digitalisering steeds belangrijker wordt. Op alle vlakken. De markt vraagt er ook om, we willen allemaal zo snel en efficiënt mogelijk werken. Het helpt ook bij de kwaliteitsborging. Daarom maakten we een IPS chip die in het raamkader ingebouwd kan worden. Via een app kan je dan onder andere zien uit welke onderdelen het raam bestaat. De

eindklant kan via die app een schadegeval doorgeven en zo de nodige service krijgen. De servicemonteur kan op zijn beurt precies aangeven welke werkzaamheden hij heeft uitgevoerd. Zo kunnen we het raam gedurende zijn hele levenscyclus volgen.”

Op welke speerpunten zet jouw bedrijf momenteel vooral in? Wat wil je daarmee bereiken?

Marc: “Enerzijds op het milieuvriendelijk maken van onze producten. Zo hebben we in Nederland reeds een opname van enkele van onze producten in de Nationale Milieudatabase (NMD). Aannemers kunnen die tool gebruiken om per project te bekijken welke producten in dat specifieke geval het milieu zo min mogelijk belasten. Nederland is een koploper op dat vlak, maar ik geloof dat dergelijke initiatieven op termijn in heel wat landen verplicht zullen worden. Aannemers zullen moeten kiezen voor producten die zo milieuvriendelijk mogelijk zijn.”

“Daarnaast zijn we onze GEALAN-acrylcolor® sterker in de markt aan het zetten, want kleur bij profielen blijft kleur een belangrijk element. Meestal worden er folies gebruikt om ze van kleur te voorzien, maar Gealan gelooft heel sterk in acrylcolor. Het is een PMMA toplaag die echt onlosmakelijk verbonden is met het profiel en dus heel duurzaam is. Het is zeer kleurvast – UV-straling heeft er nauwelijks effect op – en krasbestendig. Wij passen het al ruim veertig jaar toe dus het heeft zijn deugdelijkheid al bewezen. Hoog tijd om de markt er meer en meer van mee van te laten profiteren.”

Wat zal volgens jou de economische dynamiek zijn in 2024? (verwachtingen op vlak van inflatie, recessie, koopkracht, opdrachten in de bouwsector)

Marc: “Wij zien dat de renovatiemarkt relatief stabiel blijft, maar de nieuwbouwmarkt valt stil. Projecten worden uitgesteld of zelfs helemaal afgelast. Dat heeft zeker met de prijsstijgingen te maken, maar ook met milieuoverwegingen en

de rentestand. De markt krimpt en dat zullen we waarschijnlijk ook in 2024 nog voelen. Ik verwacht dat de renovatiemarkt wel op peil zal blijven. Als er weinig tot niet gebouwd wordt, zullen mensen meer investeren in de renovatie van bestaande gebouwen. Ze vervangen hun oude houten ramen door kunststoframen, plaatsen een dakkapel of kiezen voor een uitbouw.”

Hoe denk je in 1 tot 3 woorden over:

- **Circulair bouwen:** “moeten we doen”
- **Recyclage:** “moeten we doen”
- **Renovatiegolf:** “blijft stabiel”
- **Schrijnwerkers:** “geweldig mooi vak”
- **AI:** “noodzaak”
- **Ruimtereizen:** “gave ontwikkeling”

Uitsmijter: waar en hoe woont de mens in 2100?

Marc: “We zullen denk ik steeds geconcentreerder gaan wonen in steden en onze woningen zullen volledig energieneutraal zijn. Gebouwen zijn duurzaam en worden digitaal aangestuurd. Kijk bijvoorbeeld naar wat vandaag al mogelijk is bij auto's. We kunnen de deur vanop afstand openen en hebben lane assist en adaptive cruise control om ons onderweg te begeleiden. In gebouwen zal het niet anders zijn. We zullen ze vanop afstand openen of afsluiten met een app. Geopende ramen zullen automatisch sluiten als het slecht weer is en rolluiken of screens gaan vanzelf naar beneden als er veel zon is. Veel van die zaken zijn nu al mogelijk, maar tegen 2100 zal het gemeengoed zijn. Als we boodschappen in onze armen hebben, gaat de deur automatisch open zodra de camera ons gezicht herkent. Nieuwe woningen en appartementen zullen vooral in fabrieken gebouwd worden zodat de kwaliteit beter gewaarborgd kan worden. Het prefab bouwen is een interessante ontwikkeling die ik nog verder tot bloei zie komen.”



GEALAN presenteert haar nieuwste technologieën op vakbeurs Polyclose

Op de eerste grootschalige vakbeurs van het nieuwe jaar komt GEALAN met een indrukwekkende presentatie. De toonaangevende fabrikant van PVC-profielen voor deuren en ramen laat de professionele markt hier zien waar het continu innoveren van de profielsystemen toe leidt. Bezoek GEALAN op Polyclose van woensdag 17 tot en met vrijdag 19 januari in Gent.

Tekst & foto's: Gaelan

Polyclose 2024 - De toekomst krijgt vorm

Polyclose heeft zich ontwikkeld tot het grootste evenement van de Benelux op het gebied van onder meer raam-, deur- en geveltechniek. Sinds de start in 1991 etaleren de belangrijkste spelers van de Europese markt zich hier. Het is daarmee dé internationale ontmoetingsplek voor professionals die op de hoogte willen blijven van de nieuwste innovaties.

“Na enkele jaren van afwezigheid in verband met covid kijken we ernaar uit om ons hier weer te mogen presenteren en de duizenden bezoekers te inspireren”, vertelt Mark Beukert, Head of Sales bij GEALAN Fenster-Systeme GmbH. “We laten hen kennismaken met onze hoogwaardige producten en slimme oplossingen, maar vertellen ook graag meer over ons circulaire productieproces en hoe duurzaamheid als een rode draad door de volledige bedrijfsvoering loopt.”

GEALAN-KONTUR®: de allrounder onder de moderne systemen

Door de vele mogelijke variaties in uiterlijk, kleurontwerp en oppervlakken (met zelfs verschillende aluminium bekledingen) mag GEALAN-KONTUR® met recht de allrounder onder de moderne PVC profielsystemen genoemd worden. Het systeem is voorbereid op moderne productielijnen en geautomatiseerde verwerking bij de fabrikant. Het high-end profiel-systeem is uitgerust met drie afdichtingsniveaus, voor bijzonder goede dichtheid en thermische isolatie. Deze hoogwaardige prestatiewaarden garanderen tevens akoestische isolatie en inbraakbeveiliging. De inbouwdiepte van 82,5 mm maakt het GEALAN-KONTUR®-systeem zeer geschikt voor nieuwbouw- en renovatieprojecten.

De beste kleurtechniek GEALAN-acrylcolor®

Het paradepaardje bij de stand van GEALAN is de kleurtechniek GEALAN-acrylcolor®. Dit is een combinatie van acrylglas en PVC, dat wordt bereikt door het productieproces co-extrusie. Hiermee maakt GEALAN het mogelijk om gevels



in vele (trend)kleuren te ontwerpen. Naast de standaardkleuren zijn er ook zes exclusieve metallic kleuren.

“Ruim veertig jaar aan doorontwikkeling van unieke kleurtechnologieën heeft geleid tot een techniek die de PVC kozijnen nog mooier en duurzamer maakt”, aldus Beukert. “Naast een prachtig aanzicht biedt de kleurlaag ook vele voordelen: het is duurzaam, ongevoelig voor vuil, eenvoudig schoon te maken, kleurstabiel en kras-, weer- en lichtbestendig.”

Het populaire donkere profiel

De ontwikkelingen op het gebied van kleurlagen leiden onder meer tot het populaire donkere



profiel dat GEALAN in september van dit jaar op de markt bracht. De geavanceerde poly-meerformuleringen van GEALAN-acrylcolor® voorkomen dat de donkere profielen opwarmen in de zon en voorkomen mogelijke vervorming van het PVC.

Het kleurenpalet van GEALAN-acrylcolor® wordt voortdurend geoptimaliseerd, uitgebreid en aangepast aan de trends op de markt. Beukert licht toe:

“Dit donkere profiel geeft een hele stijlvolle en chique uitstraling. Op de beurs laten we de verschillende combinaties zien, met keuze uit drie donkere kleuren aan de buitenkant en zes donkere folies een de binnenkant.”

GEALAN-LINEAR® in slankste uitvoering: GEALAN-LUMAXX®

Het bestaande raamsysteem GEALAN LINEAR is nu beschikbaar in de slankste uitvoering: GEALAN-LUMAXX®. Dit extreem slanke raam zorgt voor een modern aanzicht en maximale lichtinval in de woning. De ontwerpers van GEALAN streven met deze uitvoering naar een evenwichtige verhouding tussen onder meer thermische isolatie en esthetische waarden.

Met een kaderbreedte van 102 mm en een makelaarsvleugel van slechts 100 mm, overtreft de systeemcombinatie GEALAN-LUMAXX® eerdere raambreedtes, van vaak minimaal 150 mm breed. GEALAN lanceert hiermee een extreem slank en stijlvol profiel zonder concessies te doen aan het comfort in de woning en de veiligheid van het raam. De GEALAN-LUMAXX® is ook uiterst geschikt voor gelijkvloerse elementen en toepasbaar bij renovaties.

Bestel je tickets via gealan.be

Bezoek GEALAN op 17, 18 of 19 januari op Polyclose in Flanders Expo - hal 2, stand 1210, in Gent.



Scan de QR-code voor meer informatie en de aanvraag voor gratis tickets.



GEALAN Fenster-Systeme GmbH - BENELUX

Kraaivenstraat 25-16
5048 AB Tilburg
Nederland

info@gealan.be
www.gealan.de/be-fl/

KENNIS & ADVIES

BETROUWBAAR

HULPVAARDIG



Het Lecot-team deelt graag **vakkennis** met bouwprofessionals, installateurs, onderhoudsteams, ... Ze doen dat op een **betrouwbare, ongedwongen** manier zoals collega's onder elkaar. Het volledige team staat klaar voor jou met raad en daad zodat je zonder zorgen aan de slag kan. Ontdek onze producten, diensten en ondersteuning op maat voor jou. Op die manier kan je de volle focus leggen op jouw projecten.

ALTIJD NABIJ | 77 VESTIGINGEN | 110.000 PRODUCTEN

ALLEN VOOR ÉÉN

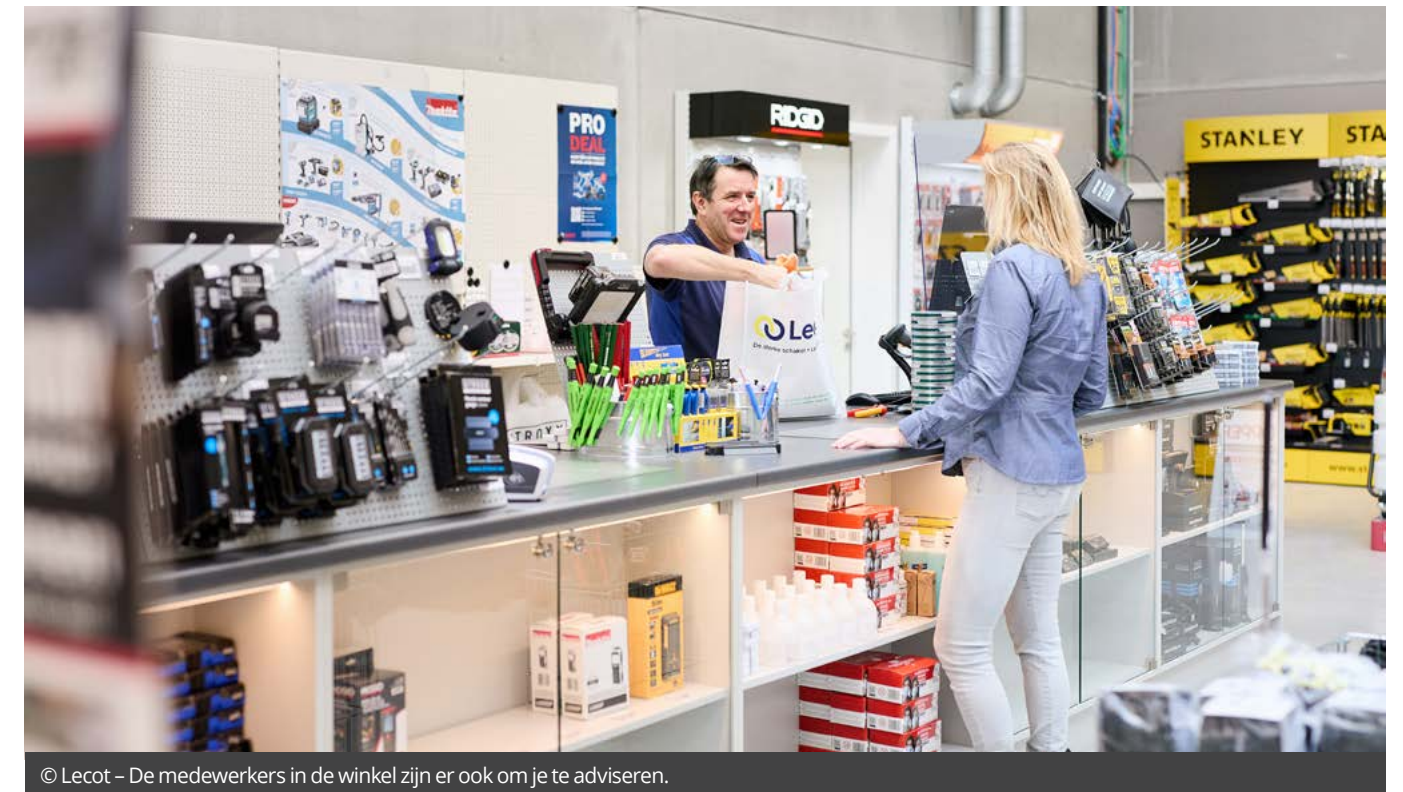
Ontdek meer op lecot.be of in één van onze vestigingen

PARTNER CONTENT LECOT

Meer projecten, minder zorgen

Omdat Lecot ervan overtuigd is dat je vandaag als vakman meer nodig hebt dan de juiste producten en correct advies, biedt de marktleider in gereedschappen, machines, ijzerwaren en andere bouwmaterialen ook heel wat extra diensten aan. "Onze klanten komen handen en tijd tekort. We willen hen zoveel mogelijk ontzorgen zodat zij zich weer kunnen toeleggen op wat echt telt: hun projecten."

Tekst & foto's: Lecot



© Lecot – De medewerkers in de winkel zijn er ook om je te adviseren.

De juiste producten

Lecot bestaat dit jaar 135 jaar. In die periode groeide het bedrijf uit van een klein lokaal ijzerwarenwinkelje tot een groothandel die ervoor zorgt dat je altijd ruim 110.000 producten en machines binnen handbereik hebt. Je kunt ze afhalen in één van de 78 winkels of 24/7 in de webshop bestellen. Je krijgt ze in je atelier of op de werf geleverd. Wat jij het gemakkelijkst vindt.

"Uiteraard blijven we het gamma voortdurend uitbreiden", vertelt marketingverantwoordelijke Kristof De Nayer. "Ons aanbod is nu al een stuk ruimer dan veel klanten beseffen. We blijven enerzijds investeren in onze winkels en onze logistiek zodat onze klanten hun materiaal en machines zo snel mogelijk in huis hebben, en anderzijds in de opleiding van onze verkopers en vertegenwoordigers.

Want we willen uiteraard wel dat onze klanten de juiste producten kiezen uit dat enorme aanbod. Voor advies op maat hoeven ze niet

naar de winkel te komen, het kan evengoed via telefoon of mail, of via onze online keuzehulp."

Dienstverlening op maat

Maar daar blijft het dus niet bij. Heb je vragen over regelgeving? Zou je liever machines leasen in plaats van aankopen zodat je altijd over goed onderhouden materiaal beschikt? Of ben je toe aan een asset management systeem dat ervoor zorgt dat je altijd het juiste materiaal en de nodige gereedschappen op de werf hebt? Ook dat kan Lecot je bieden. Net als oplossingen op maat voor de automatisatie en beveiliging van gebouwen, cilinders en sluitplannen voor elk gebouw en op maat geproduceerde ventilatie-roosters, lades en deurkaders.

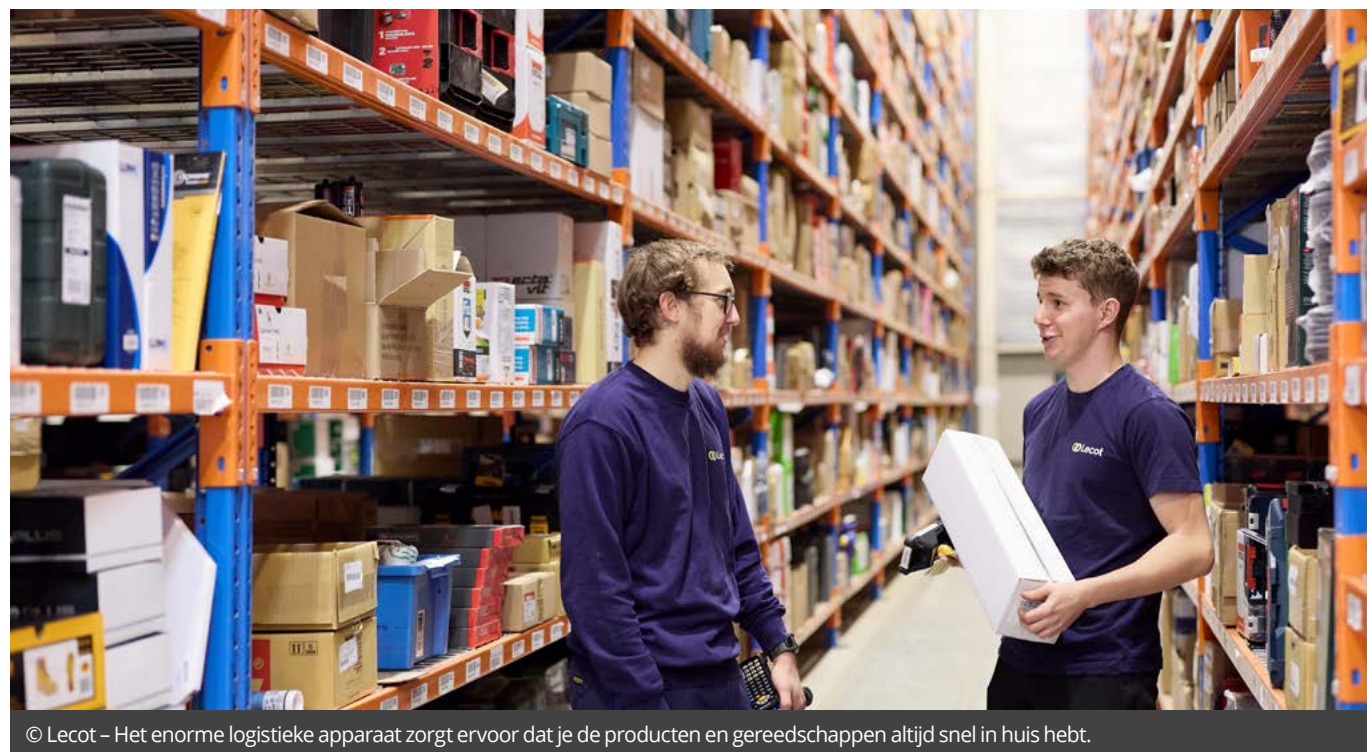
Kristof De Nayer: "Het zijn er te veel om op te sommen, maar ook hier kunnen klanten terecht bij hun vertegenwoordiger die hen de weg wijst naar de diensten die voor hen relevant zijn. Omdat het vandaag zo moeilijk is om personeel te vinden, kampen vakmensen met tijdsgebrek.

Dankzij onze oplossingen verlossen we hen van heel wat administratie zodat er weer meer tijd vrijkomt voor wat echt telt: hun projecten."

"Het personeelstekort zorgt er ook voor dat het bedrijven aan expertise ontbreekt", gaat Kristof verder. "De bouwsector evolueert razendsnel, je moet vandaag van alle markten thuis zijn en dat is niet evident wanneer je niet de tijd kunt vrijmaken om voortdurend opleidingen te volgen. Daarom ontwikkelen we montagehandboeken die stap voor stap tonen hoe je iets volgens de laatste regels en procedures moet uitvoeren en welke producten je daar precies voor nodig hebt."

Oplossingen voor elke schrijnwerker

Voor producenten en installateurs van ramen en deuren is er zo bijvoorbeeld het Optimont Montagehandboek dat je stap voor stap door het montageproces gidst, met telkens een overzicht van de producten die je tijdens elke fase



© Lecot – Het enorme logistieke apparaat zorgt ervoor dat je de producten en gereedschappen altijd snel in huis hebt.

“

Het personeelstekort zorgt er ook voor dat het bedrijven aan expertise ontbreekt

Kristof De Nayer
Marketingverantwoordelijke Lecot

nodig hebt en een handige checklist voor een laatste kwaliteitscontrole. Een team van experts staat altijd voor je klaar met advies en oplossingen op maat. “Zo ontwikkelden we een tijd terug een ergonomische raamdruager omdat we ontdekten dat onze klanten er nood aan hadden. Als ramen steeds groter en zwaarder worden terwijl je al handen tekort komt, is het een welkom hulpmiddel. Daarnaast ondersteunen we klanten met software zodat het hele proces – calculeren, tekenen, bestellen tot het aansturen van de CNC-machines – naadloos kan verlopen.”

Voor interieurbouwers is de nieuwe catalogus voor inbouwverlichting handig. “Omdat we vinden dat een schrijnwerker zich niet ook nog eens heel uitgebreid moet gaan verdiepen in elektriciteit werkten we een handleiding uit met verschillende types led inbouwspots. Naast een overzicht van de producten die je nodig hebt



© Lecot – Ook de divina glaswanden worden op jouw maat geproduceerd.

bevat die de nodige stroomschema's zodat je ook zonder veel technische bagage verlichting in je maatwerk kunt integreren.”

“Krijg je als interieurbouwer de vraag om ook een voordeur met elektronische toegangscontrole te maken en te installeren terwijl je niet echt thuis bent in die materie? Ook dan kunnen we je van A tot Z tonen hoe je het aanpakt zodat jij die dienstverlening toch aan jouw klant kunt aanbieden. Want dat is waar het uiteindelijk om draait: wij willen onze klanten extra ondersteunen zodat zij op hun beurt de eindklant beter kunnen bedienen.”



LECOT nv
Vier Linden 7
8501 Heule
België

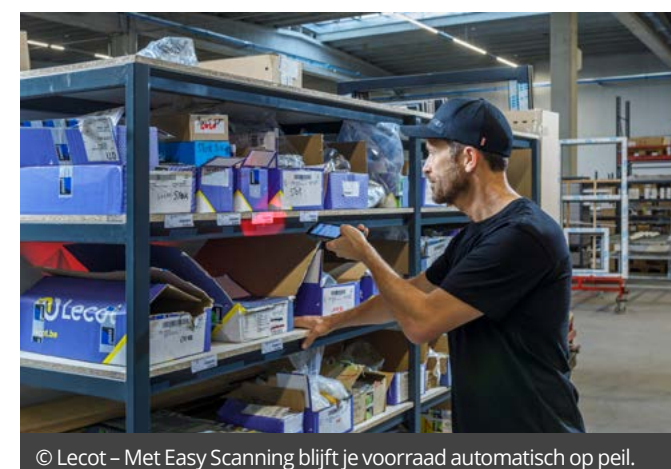
+32 56 36 45 11
info@lecot.be
www.lecot.be



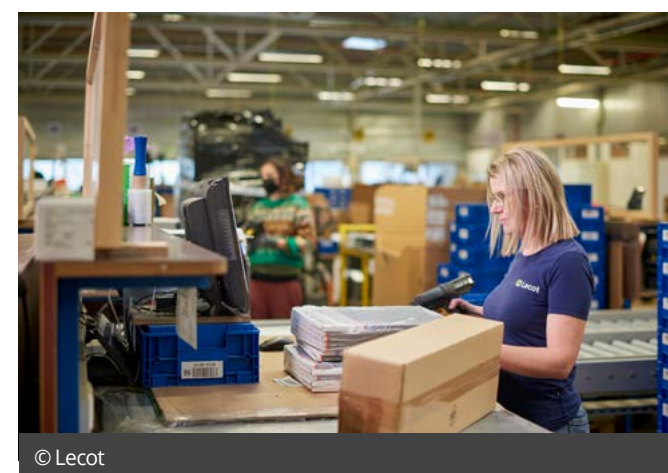
© Lecot – Met 78 winkels is er altijd een Lecot in je buurt.



© Lecot



© Lecot – Met Easy Scanning blijft je voorraad automatisch op peil.



© Lecot



© Lecot



© Lecot



© Lecot – Lecot ontwikkelde een handige raamdruager zodat je op een ergonomische manier kunt werken.

Kömmerring lanceert groene wereldprimeur met pvc uit hernieuwbare grondstoffen

Kömmerring, een merk van de Duitse profine Group en toonaangevend op het vlak van raam- en deurprofielen in pvc, heeft een primeur in handen: pvc ramen en deuren uit tallolie. Deze duurzame kunststof, gemaakt van restolie op houtbasis in plaats van fossiele grondstoffen, resulteert in een vermindering van 90% CO₂-uitstoot in vergelijking met traditioneel pvc. Kömmerring's eerste toepassing wordt momenteel gerealiseerd in de padelclub van voormalig toptennisster Sabine Appelmans in Asse.

Tekst & foto's: Kömmerring



1,8 kg minder CO₂ per kg materiaal

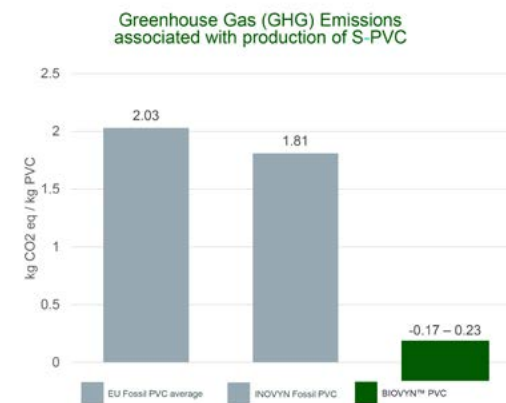
Pvc stond al bekend voor z'n recycleerbaar karakter, maar Kömmerring gaat nu nog een stap verder. In samenwerking met grondstofleverancier INEOS Inovyn lanceert het bedrijf het eerste pvc uit hernieuwbare grondstoffen, BIOVYN™. Ethyleen, dat essentieel is voor het productieproces van pvc, wordt daarbij gewonnen uit tallolie in plaats van uit een fossiel product (nafta) uit de olie-industrie. Deze tallolie is een restproduct van de papierindustrie. Het eindproduct, bio-attributed pvc, zorgt voor een indrukwekkende vermindering van 90%

CO₂-uitstoot, wat neerkomt op een besparing van 1,8 kg CO₂ voor elke kilogram pvc.

"We zijn bijzonder blij dat we met onze koolstofarme oplossingen de duurzaamheidsdoelstellingen van Kömmerring kunnen ondersteunen," vertelt Inna Jeschke, Business Unit Manager bij INEOS Inovyn. Het is onze ambitie om door innovatie en kwalitatieve producten bij te dragen aan de transitie naar Net Zero."

"We zijn heel blij met deze innovatie die perfect past binnen Kömmerrings circulaire bouwfiloso-

fie", legt Pieter-Jan Declercq, productmanager bij Kömmerring, uit. "Dit is een ongeziene revolutie voor de materialencyclus en hoe er naar materiaal moet gekeken worden. We deden al heel wat zoals oude kunststoframen, -deuren en productie-afval ophalen zodat we die volledig kunnen hergebruiken, maar nu kunnen we ook eindelijk pvc uit tallolie gebruiken in buitenschrijnwerk. Dit product is van onberispelijke kwaliteit en een pak duurzamer. Daarbij wordt het hele proces gecertificeerd en krijgt ook de bouwheer een certificaat mee."



"Het materiaal kan, in tegenstelling tot andere biologisch gebaseerde materialen, minstens 400 jaar meegaan en de CO₂-besparingen zijn significant hoog. Binnen vijftig jaar zullen de eerste bio-attributed pvc-ramen 100% gerecycleerd worden, waardoor nog eens 90% extra CO₂-uitstoot wordt bespaard vergeleken met de productie van een nieuw raam", voegt Pieter-Jan Declercq nog toe.

Pilootproject in padelclub van Sabine Appelmans

Het eerste project van Kömmerring waar deze innovatie wordt toegepast, is het clubhuis van Bola Padel in Asse. De eigenaars van de club, waaronder voormalig toptennisster Sabine Appelmans, kozen in samenwerking met Kömmerring en Kömmerring SELECT fabrikant De Neef, voor de allernieuwste ecologische bouwmaterialen. Daarnaast gaan ze nog een stapje verder met duurzame, Kempische eco-bakstenen van steenbakkerij Floren & Cie en vloer- en wandbekleding in Dekton van het CO₂-neutrale bedrijf Cosentino.



"Sport en gezondheid gaan hand in hand met een aangename leefwereld en een fijne omgeving. Het ecologische aspect speelt hierin ook een grote rol", zegt Jessie Devroye, één van de eigenaars van de padelclub. "We zijn in contact gekomen met Kömmerring vanwege hun 100% gerecycleerde ReFrame ramen. De mensen bij Kömmerring overtuigden ons om nog een stap verder te gaan en te opteren voor bio-attributed raamprofielen. Een zo duurzaam mogelijke ontmoetingsplek, daar gaan we voor."

Bola Padel vierde z'n soft opening het laatste weekend van september. De oplevering van het clubhuis (inclusief vergaderruimte, cafetaria en polyvalente ruimte) is voorzien voor eind april 2024.

Europese lancering in België, Nederland en Duitsland

Naast het project in België werd in Nederland begin juni 2023 het eerste project met bio-attributed pvc-raamprofielen opgeleverd. Als deel van een verduurzamingsinitiatief in Steenwijk, zijn 19 sociale huurappartementen uit de jaren zeventig getransformeerd naar nulenergiewoningen. Ook in het Duitse Harsefeld wordt deze duurzame technologie toegepast in de ecologische woonwijk 'Smartcity'.



Bola Padel in Asse



Profine Belux

Boechoutlaan 105, Gebouw B.00.04
1853 Grimbergen - Strombeek
België

+32 2 466 99 60
info@kommerling.be
www.kommerling.be

Nieuwe campus in China met aluminium gevelbekleding

Het in New York gevestigde bureau OLI Architecture voltooit binnenkort het nieuwe hoofdkantoor van Ascentage Pharmaceutical in Suzhou (China). Het ontwerp van deze nieuwe campus van maar liefst 147.000 m² weerspiegelt de identiteit van het bedrijf. De parametrisch gemodelleerde gevels werden gemaakt met behulp van adaptieve BIM-toepassingen en vervolgens digitaal vervaardigd uit betonpanelen en geanodiseerd aluminium.

Tekst & foto's: OLI Architecture

Het gebouwencomplex van Ascentage Pharma omvat zeven gebouwen voor R&D en productie, die in een zwevende compositie boven een met zwart graniet beklede reflecterende vijver uittoornen. Op de drukke zuidwestelijke hoek van het terrein aan Xinqing Road staat het opvallende 80 meter hoge R&D Administration Building. Dit gebouw ligt in de buurt van een nieuw metrostation dat werd aangelegd en dient als hét symbool van vooruitgang voor zowel werknemers als voorbijgangers.

Het ontwerp van de campus is geïnspireerd op de benzeenring van de chemische formule die wordt gebruikt om de vlakke bindingen van de zes koolstof- en waterstofmoleculen aan te geven. De gevels voor de zeven gebouwen gebruiken de benzeenring zeshoek als basisvorm. Er is in het ontwerp voldoende aandacht besteed aan het creëren van een optimale balans tussen visuele transparantie en privacy, met een focus op het bieden van voldoende diffuus natuurlijk licht.

Er werden technologisch heel erg geavanceerde ontwerp- en fabricagetools gebruikt om deze state-of-the-art campus te realiseren. Zo werden de parametrisch gemodelleerde gevels gemaakt met behulp van adaptieve BIM-toepassingen en vervolgens digitaal vervaardigd uit 'ultra high strength' betonpanelen en geanodiseerd aluminium.

Hiroshi Okamoto, medeoprichter en hoofd van OLI Architecture, merkt op: "Gelegen in een groeiend high-tech wetenschaps- en technologiecentrum buiten de historische stad Suzhou, vereiste het ontwerp van deze campus een evenwicht tussen de creatie van gevarieerde geprogrammeerde gebouwen, elk met een eigen karakter en schaal, en een overkoepelend gevoel van samenhang. Het ontwerp is geïnspireerd op het innovatieve werk in moleculaire wetenschappen van het bloeiende nieuwe farmaceutische bedrijf en op de traditionele tuinen van Suzhou, waarbij de gebouvvolumes zo georiënteerd zijn dat ze lijken te zweven boven de zwarte Shanxi-granieten reflecterende vijver."



Van traditie tot innovatie: hoe hout een multi-inzetbaar bouw materiaal werd

Hout, een van de oudste bouwmaterialen, is populairder dan ooit nu duurzaamheid bovenaan de agenda van menig bouwprofessional prijkt. Doorheen de jaren werden heel wat technieken ontwikkeld die ervoor zorgen dat het blijft aansluiten bij de hedendaagse ontwerp- en bouweisen. Thermische modificatie, samengesteld hout of veelzijdige spaanplaten: het is slechts een greep uit de innovaties die hout tot een bijzonder veelzijdig materiaal maakten.

Tekst: Wendy Thijs

Samengesteld hout: Lamineren en lijmen

Houtbouw kent een revival omdat het onder andere zou kunnen helpen om de uitstoot van broeikasgassen te verlagen. Doordat bomen tijdens hun groei koolstofdioxide absorberen en die vervolgens opslaan, houden ze CO₂ uit de atmosfeer. Om een positieve impact op de CO₂-uitstoot te hebben, moet het hout dat gebruikt wordt uiteraard wel geoogst worden uit duurzaam beheerde bossen.

Dragende houtstructuren worden doorgaans vervaardigd met 'engineerd' of samengesteld hout, dat zijn industriële houtproducten de bestaan uit verschillende lagen hout, en die met behulp van kleefstoffen en geavanceerde productieprocessen met elkaar verbonden worden. Zo wordt de sterkte, stabiliteit en maatvastheid geoptimaliseerd, terwijl het ook mogelijk wordt om grote structurele elementen te maken van bomen met een relatief kleine doorsnede. Enkele van de meest voorkomende soorten gelamineerde panelen, ook wel massief hout genoemd, zijn gelijmd gelamineerd hout (Glulam), kruislings gelamineerd hout (CLT) en gelamineerd fineerhout (LVL).

De structurele kwaliteiten van deze materialen zijn afhankelijk van het fabricageproces:

- Glulam wordt gemaakt door afzonderlijke segmenten hout met industriële lijm aan elkaar te lijmen. Omdat de vezels van het hout in dezelfde richting georiënteerd zijn, is dit geschikt voor grote structurele elementen zoals balken of kolommen.
- CLT bestaat uit planken van gezaagd en gelijmd hout, waarbij elke laag loodrecht op de vorige staat. Dit creëert structurele stijfheid in beide richtingen, vergelijkbaar met multiplex, maar dan met dikkere onderdelen. CLT-panelen kunnen fungeren

als structurele muren, vloeren, meubels, plafonds en daken.

- LVL wordt gemaakt door dunne lagen fineer te combineren met de nerf in dezelfde richting. De toepassingen zijn vergelijkbaar met glulam, maar de prestaties zijn beter en de doorsnede is kleiner.

Druk en warmtebehandelingen

Om hout te verduurzamen, werden dan weer thermische en drukbehandelingen ontwikkeld. Bij thermische modificatie wordt het hout blootgesteld aan hoge temperaturen waardoor het vochtgehalte daalt tot bijna 0%. Dit elimineert bindwater en vrij water in de houtcellen, wat vervormingen tegengaat en het hout stabiliseert. Door het hout vervolgens te verwarmen met stoom wordt de vochtigheid op 4 tot 7% gebracht zodat het hout levensvatbaar wordt. Thermisch gemodificeerd hout is stabiel en vochtbestendiger dan onbehandeld hout, waardoor de kans op scheuren en kromtrekken afneemt terwijl het er even natuurlijk blijft uitzien.

Drukbehandelingen worden gebruikt om houtverduurzamingsmiddelen of brandvertragers in de interne structuur van het hout te duwen. Zo wordt het hout beschermd tegen houtetende insecten en schimmelbederf, wat de levensduur ten goede komt. De brandvertragende behandelingen zorgen er dan weer voor dat de rook en vlammen die tijdens een brand ontstaan, beperkt blijven. Beide methoden zorgen ervoor dat houtsoorten die er anders niet geschikt voor zouden zijn, ook gebruikt kunnen worden waar ze blootgesteld worden aan de weersomstandigheden of potentieel brandgevaar.

Houtdeeltjes samenvoegen

Het meest bekende voorbeeld is wellicht een spaanplaat. Het is niet voor niets een van de meest gebruikte en veelzijdige bouwmaterialen.



Wandbekleding, meubels, plafonds en zelfs vloeren: de toepassingen lijken oneindig. Ze bestaan uit houtvezels die met lijm en hars aan elkaar worden gekleefd, wat resulteert in robuuste panelen.

Oriented Strand Board (OSB) staat dan weer bekend om zijn sterkte en kostenefficiëntie. Meestal zijn de platen met wat grovere structuur onzichtbaar weggewerkt in wanden, vloeren of dakconstructies, maar heel wat ontwerpers durven ze ook toepassen in het interieur.

MDF (Medium-Density Fiberboard) is met zijn gladde oppervlak en hoge densiteit een geliefd materiaal voor allerlei timmerwerk. Multiplexplaten tot slot, worden op dezelfde



© Héctor Pineda

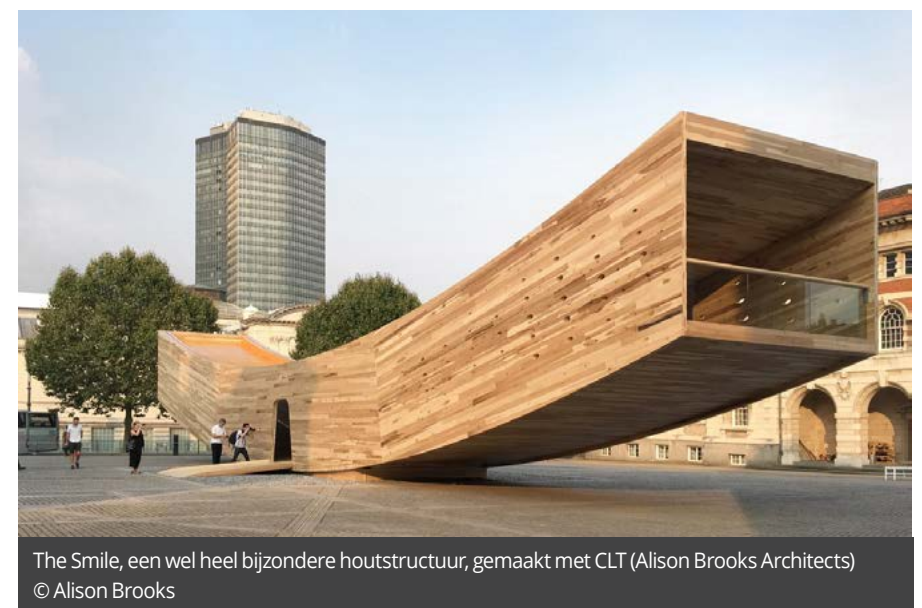
manier gemaakt als CLT-panelen, maar op een kleinere schaal. Ze bestaan uit verschillende lagen fineer die kruislings op elkaar verlijmd worden wat voor stabiliteit en maatvastheid zorgt.

Oppervlaktebehandelingen

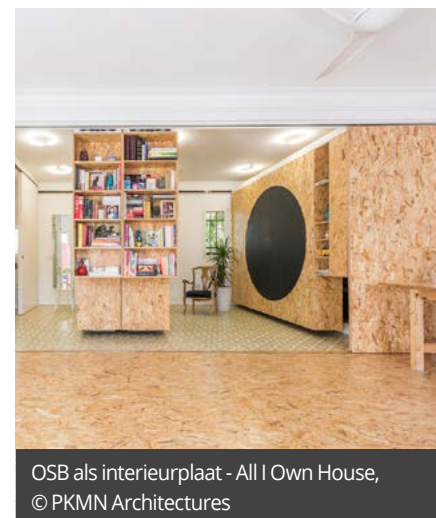
Er zijn verschillende oppervlaktebehandelingen die op hout kunnen worden toegepast om het uiterlijk, de duurzaamheid en de bescherming ervan te verbeteren, denk bijvoorbeeld aan verven, beitsen, vernissen, lakken en olie-afwerkingen. Daarnaast zijn er ook traditionele technieken die de levensduur van hout verlengen. Een van die technieken is het Japanse carboniseren van hout. Bij deze methode, die meer dan driehonderd jaar oud is, wordt de buitenste laag van het hout verbrand, waardoor een laag verkoold materiaal ontstaat die de binnenste structuur beschermt tegen termieten, schimmels en andere natuurlijke elementen.



Gebrand hout, een traditionele Japanse techniek (CWeekend House in Kirishima, EAL.)
© Shigeo Ogawa



The Smile, een wel heel bijzondere houtstructuur, gemaakt met CLT (Alison Brooks Architects)
© Alison Brooks



OSB als interieurplaat - All I Own House,
© PKMN Architectures



Post-tensioning, een techniek om hout te versterken (ColLab, High Performance Building for HITT, William McDonough + Partners) © John Cole Photography



Gevelbekleding uit thermisch gemodificeerd hout © Alex de Rijke



OSB als interieurplaat - BTR House DeDal architectes. © Stijn Bollaert

Buigen

Hoewel de meeste houten elementen een rechte vorm hebben, kan het materiaal door zijn inherente elasticiteit ook voor gebogen vormen gebruikt worden. Er werden verschillende technieken ontwikkeld om het buigproces te vergemakkelijken. Stoombuigen is daarbij een van de oudste methoden, ontwikkeld door de Duitse timmerman Michael Thonet, die er aan het begin van de 19e eeuw mee pionierde. Zijn meubelontwerpen blijven tot op de dag van vandaag populair. Met gelijmd gelamineerd hout kan je eveneens ronde vormen maken wanneer je bij de verlijming een mal met de gewenste kromming gebruikt, uiteraard rekening houdend met de materiaalbeperkingen van de houtsoort. Zo kunnen grotere stukken gemaakt worden die geschikt zijn voor architecturaal gebruik. Je kunt hout ook gemakkelijker buigen wanneer je er groeven in maakt, maar zo verzwakt je ook de structurele eigenschappen. Het leent zich dus niet tot alle toepassingen.

Post-Tensioning

Post-tensioning kennen we als een techniek voor het versterken van beton, om zo de structurele prestaties te verbeteren en dunnere elementen mogelijk te maken. Het kan ook bij hout worden toegepast. In dat geval worden structurele elementen van constructiehout, zoals balken, muren of kolommen, voorzien van stalen staven of pezen. De stalen elementen worden aan de houten onderdelen bevestigd en vervolgens aangespannen met behulp van hydraulische vijzels. De kracht die zo ontstaat moet tegengewicht bieden aan externe belastingen. De techniek vergroot de ontwerpvrijheid terwijl de milieu-impact, constructietijd en kosten gereduceerd worden.



Samengesteld hout is sterk, stabiel en maatvast © Diana Snape

Sinds 1975

N.V.

www.limoco.be

Industriële ventilatie & stofafzuiging

- +45 jaar ervaring
- Elke installatie is maatwerk
- Ontwerp in eigen engineering afdeling
- Productie in eigen atelier
- Levering, plaatsing en service na verkoop in eigen beheer

Referenties

Industrieweg Noord 1141 - 3660 OUDSBERGEN - t: 089 85 55 21 - info@limoco.be

PARTNER CONTENT CRAS

Cras opent nieuwe fabriek voor houtskeletbouw elementen

Je bent snel anderhalf uur zoet als je de Cras productie bezoekt. Dat konden we onlangs aan den lijve ondervinden tijdens hun eerste huisbeurs 'Cras inside out' eind april. Je loopt er door de schaverij, de slijperij, CNC machines, een automatische inkastlijn voor deuren, een lijminstallatie voor hpl, een impregnatieketel en een pas sterk uitgebreide thermo vacuüm installatie. En net als je denkt dat je aan het einde komt, sta je plots voor een gloednieuwe fabriek voor de productie van houtskeletbouw elementen. Dat is de meest recente investering van het familiebedrijf dat dit jaar al 145 jaarringen telt.

Tekst & foto's: Cras

Nieuwe kansen voor de houtvakman

Onze vraag 'Waarom investeert Cras in een houtskeletbouw fabriek?' leggen we voor aan Hendrik D'hont, Chief Operating Officer.

'Houtskeletbouw heeft verschillende voordelen in het bouw- of verbouwproces', vertelt hij ons. 'Eerst en vooral win je aan snelheid: voorgemonteerde elementen plaatsen vlotter en de materialen hebben geen of weinig droogtijd nodig. Daarnaast hebben de materialen die bij hsb gebruikt worden een veel lichtere ecologische voetafdruk t.o.v. de traditionele bouwmaterialen zoals baksteen en beton. Ook kan de isolatie meteen in de structuur voorzien worden, zodat je de muren dunner kan houden en minder plaats verliest.

En last but not least : door houtskeletbouw aan onze klant, de houtvakman, aan te bieden, geven we hem de gelegenheid om het volledige (ver) bouwproject in handen te nemen. Er zijn immers nog maar weinig ruwbouw werkzaamheden nodig. Nieuwe kansen creëren voor onze

klanten... dat vonden wij als partner van de houtvakman erg belangrijk. Het vertelt precies wat we met PRISQ willen bereiken.'

Een fabriek met veel mogelijkheden

Voor de kenners: in de 'PRISQ'-fabriek staan 2 'Hundeggers'. Een 'speedcut' voor het eenvoudige werk en een 'K2' voor de ingewikkelde werkstukken.

Verder staat een volautomatische wanden lijn, met daarboven maar liefst drie grote rolbruggen. 'Een fabriek die door onze eigen projectleiders werd gebouwd en die ons alle mogelijkheden moet geven voor de toekomst', getuigt Hendrik D'hont tevreden.

Productspecialisten met ervaring

Cras had al een aantal productspecialisten in huis en kon naar eigen zeggen ook nog een paar zeer ervaren mensen aantrekken. 'We haalden inderdaad de nodige knowhow in huis om het 'PRISQ'-project meteen grondig te kunnen aanpakken', vertelt de COO verder. 'We zijn nu klaar om nieuwe houtskeletbouw projecten van

onze klanten te begeleiden. Die klanten kunnen daarvoor terecht in één van onze 17 Cras vestigingen. Een 3D tekening aanleveren werkt daarbij het snelst en het meest nauwkeurig. Wij stellen tabellen en sterkteberekeningen ter beschikking en de nodige richtlijnen voor het behalen van de gewenste isolatiewaarde. De klant kiest verder de sectie en de materialen.'

In Waregem zijn ze klaar voor een mooi nieuw hoofdstuk.

Alle info over 'PRISQ' vind je op www.prisq.be.



© Cras - Volautomatische montage tafels



© Cras - Machinepark biedt veel flexibiliteit



© Cras - Ervaren productspecialisten

CRAS PRISQ

Cras
Industrielaan 5
8790 Waregem
België

+32 56 60 34 44
info@cras.com
www.cras.com

imm cologne 2024: afspraak van 14 tot 18 januari in Keulen

Binnen minder dan één maand gaat Duitslands grootste interieur en design vakbeurs opnieuw door in Keulen. Van 14 tot 18 januari komt de interieurwereld er samen om de laatste trends te ontdekken en om te netwerken.

Tekst: Wendy Thijs



Op imm cologne ontdek je de nieuwste trends in interieur en design.

Hét platform voor de internationale interieurwereld

Imm cologne is immers de plek bij uitstek om nieuwe contacten te leggen en bestaande relaties te koesteren. Het Home-segment van de beurs zal een uitgebreide selectie bieden: van trendy ideeën voor wie jong van geest is tot de meest stijlvolle interieurs. In de vitrine staan zitbanken, fauteuils, divans, vrijstaande banken, slaapbanken, woonkamermeubels, rekkensystemen, zelfbedieningsmeubels, kindermeebels, speciale series en accessoires. Met andere woorden: interieuroplossingen voor een breed scala aan woonwensen.

Naast het Home-segment vinden beursbezoekers er ook de interieurwerelden Sleep en Pure. Die laatste is toegespitst op exclusief, high-end design. Met een divers aanbod van exposanten, van consumentenmerken tot premium fabrikanten, bestrijkt de beurs het hele spectrum van de interieurbranche.

Van 14 tot 18 januari brengt de beurs opnieuw de internationale interieurwereld samen en bepaalt het de trends voor het komende woonseizoen.

De organisatoren laten alvast weten dat de lijst van bevestigde beursdeelnemers ruim twee maanden voor de opening van de beurs al heel wat belangrijke vertegenwoordigers van de detail- en groothandel en marketingpartners telt. Dat in combinatie met de talrijke bevestigde exposanten toont hoe relevant de beurs blijft.

Alinea, BUT, Conforama, El Corte Inglés, Friedhelm Schaffrath, IKEA, JYSK, Krieger/KHG, Micasa, Möbel Martin, Next, Nitori, Porta Möbel, Svenska Hem en XXXLutz bevestigden alvast hun aanwezigheid. Net als Aldi, La Redoute, REWE en Tchibo. Inkoopverenigingen zoals Alliance, Begros, Einrichtungspartnerring VME, Europa Möbel-Verbund en GIGA zullen ook vertegenwoordigd zijn op het evenement.

imm cologne Summit 2024: vooruitzichten voor de interieurbranche

Op 16 januari gaat ook de imm cologne Summit door. Sprekers uit de Duitse interieurwereld zullen er hun licht werpen op de toekomstperspectieven voor de sector. Die staat met de aanhoudende economische afkoeling en de

geopolitieke situatie immers voor belangrijke uitdagingen.

Hoe kan de sector zich voorbereiden op de toekomst? Welke innovatieve concepten zullen leiden tot succes in een dynamische marktomgeving? En, nog belangrijker, hoe kunnen deze ideeën effectief worden geïmplementeerd? Deze en andere prangende vragen staan centraal tijdens de imm cologne Summit.

"De positieve feedback van deelnemers aan onze laatste top op de imm Spring Edition heeft ons aangemoedigd om door te gaan met deze formule ter ondersteuning van de industrie. Het is enorm belangrijk voor ons om netwerken te bevorderen en een positieve impuls te geven aan de toekomst," zegt Christian Haeser, CEO van de Duitse vereniging van meubel- en keukendetaillisten. Het congres wordt afgesloten met een discussiepanel en een avondevent, waar deelnemers de kans krijgen om ideeën uit te wisselen en te netwerken.

Meer informatie en inschrijven: www.imm-cologne.com.



Lamello

Allrounder voor dunne en schuine meubelstukken



Clamex S-20

Demonteerbare meubelverbinder voor de 4 mm-groef

- Universele verbinder voor alle groeffreesmachines
- Verbinding van werkstukken onder alle hoeken
- Geringe dikte van de verbinder voor inbouw in materialen vanaf 8 mm

PERSBERICHT LAMELLO

Verandering in de directie van de Lamello Groep per 1 januari 2024

Op 1 januari 2024 heeft Marco Schweizer de operationele leiding van het internationale familiebedrijf Lamello op zich genomen. Hij treedt aan als opvolger van Susanne Affolter, die de Raad van Bestuur blijft voorzitten en de strategische richting van het traditierijke bedrijf mede zal bepalen.

Tekst & foto's: Lamello



De in Fricktal geboren Marco Schweizer was van 2020 tot 2023 directeur bij FrymaKoruma. Marco Schweizer begon zijn carrière in 1998 als constructeur bij de premium aanbieder van machines en procesinstallaties FrymaKoruma, waar hij gedurende 25 jaar expertise heeft opgedaan op het gebied van productieprocessen, procesverloop en de daarmee verbonden uitdagingen in de internationale machinebouwbranche.

Zijn brede competentiespectrum is onder andere gebaseerd op zijn werkzaamheden als projectleider, hoofd engineering en ontwikkeling, productmanager, hoofd klantenservice en directeur bij FrymaKoruma AG in Rheinfelden, Zwitserland. Daarnaast nam hij de leiding van ProXES Technology GmbH in Neuenburg, Duitsland, op zich.

Ook in zijn nieuwe functie als directeur van de Lamello Groep geldt voor Marco Schweizer: „De mens staat centraal, altijd. Dat geldt zowel met betrekking tot de collega's binnen Lamello als voor onze waardevolle en uitmuntende zakelijke en klantrelaties. Deze relaties willen we gezamenlijk onderhouden en uitbreiden om ook in de toekomst pragmatische en baanbrekende oplossingen voor onze klanten te kunnen ontwikkelen.“

Afscheid van de operationele activiteit

Susanne Affolter zal per 31 december terugtreden als directeur van de Lamello Groep. Als kleindochter van de oprichter doorliep zij haar leertijd in het familiebedrijf en nam in de jaren 1990 het personeelsbeheer bij Lamello op zich. Zo kijkt ze nu terug op vele gebeurtenisrijke en succesvolle jaren als hoofd van de personeels-

afdeling, lid van de bedrijfsleiding en uiteindelijk als directeur.

Susanne Affolter is ervan overtuigd: „Met Marco Schweizer krijgt de Lamello Groep een topmanager met meer dan 16 jaar managementervaring. Hij voldoet zowel persoonlijk als professioneel aan alle voorwaarden om de Lamello Groep in de houtverwerkende industrie vooruit te helpen. We verheugen ons op een goede en succesvolle samenwerking.“

Het familiebedrijf Lamello, gevestigd in het Zwitserse Bubendorf, is toonaangevend fabrikant van verbindingssystemen voor houtverwerkende bedrijven. Met de consequente focus op praktische innovaties en specialisatie in kwalitatief hoogwaardige premiumoplossingen voor de meubelverbind- dingstechniek heeft Lamello zich wereldwijd een uitstekende positie op gevestigde en nieuwe markten verworven.

Festool onthult de revolutionaire OF 1010R bovenfrees met geïntegreerde LED Verlichting

In de wereld van precisiehoutbewerking heeft Festool opnieuw de lat hoger gelegd met de introductie van de langverwachte OF 1010R bovenfrees met LED-verlichting. Deze nieuwe krachtpatser belooft vakmensen een ongeëvenaarde combinatie van precisie, gebruiksgemak en duurzaamheid. Dat is nog niet alles, Festool heeft ook een gloednieuwe accessoire set onthuld - de ZS-OF 1010 M - die de functionaliteit van de OF 1010R naar nieuwe hoogten tilt, met als kers op de taart de SA-OF 1010/MFK zijaanslag. Precisie en kracht in één dus.

Tekst & foto's: Festool

Maximale precisie met geïntegreerde LED-verlichting

De nieuwe OF 1010R is ontworpen met aandacht voor de kleinste details en dat is te zien in de precisie waarmee hij zijn taken uitvoert. Of het nu gaat om het creëren van fijne randen, het maken van groeven of het frezen van ingewikkelde patronen, deze bovenfrees levert keer op keer nauwkeurige resultaten. De geïntegreerde instellingsmogelijkheden zorgen ervoor dat gebruikers de diepte, snelheid en andere parameters met gemak kunnen aanpassen waardoor een ongekende controle ontstaat over het frezen.

Gebruiksvriendelijkheid voorop

Wat de OF 1010R echt onderscheidt, is de focus op gebruiksvriendelijkheid. Festool heeft geluisterd naar de behoeften van vakmensen en heeft een router gecreëerd die intuïtief is in gebruik. Met een ergonomisch ontwerp ligt de machine comfortabel in de hand zelfs tijdens langdurig gebruik. De handige schakelaars en instelknoppen zijn gemakkelijk bereikbaar waardoor het aanpassen van instellingen een fluitje van een cent is.

Handig en compact

Dankzij de compacte constructie en het lage gewicht is de OF 1010R handig in gebruik. Het goed zichtbare werkgebied zorgt voor een vrij zicht terwijl het heroplaadbare LED-werklicht in de basisplaat voor extra verlichting zorgt waardoor gebruikers altijd precies kunnen zien waar de frees aan het werk is.

Geïntegreerde LED-verlichting

Een opvallende functie van de nieuwe OF 1010R is de geïntegreerde LED verlichting. Deze slimme toevoeging zorgt voor optimaal zicht op het werkoppervlak, zelfs in de meest gedetailleerde

en donkere hoeken van het materiaal. Met de LED verlichting kunnen gebruikers nauwkeuriger werken en hun projecten met nog meer finesse voltooien. Of u nu werkt aan een complexe hout-sneede of een verfijnde rand, de LED verlichting van de OF 1010R biedt de helderheid die nodig is voor perfecte resultaten.

Geavanceerde functionaliteiten

De OF 1010R biedt niet alleen een eenvoudige en snelle freeswissel maar ook een exacte instelling van de freesdiepte tot op 1/10 mm nauwkeurig. De stabiele torsiestijve freestafel, zij-aanslag met fijninstelling, snelrem, heropstartbeveiliging en de integratie van spaanafzuiging dragen bij aan de algehele veiligheid en efficiëntie van het apparaat.

Robuust en duurzaam

De OF 1010R is gebouwd om lang mee te gaan, zelfs in de meest veeleisende omgevingen. Het robuuste ontwerp en de hoogwaardige materialen zorgen voor een lange levensduur waardoor gebruikers kunnen vertrouwen op de betrouwbaarheid van hun gereedschap. Festool staat bekend om zijn kwaliteit en de OF 1010R is daar geen uitzondering op.

Veelzijdige toebehoren voor Onbegrensde Toepassingen

Naast de OF 1010R bovenfrees heeft Festool ook de ZS-OF 1010 M accessoire set geïntroduceerd, inclusief de SA-OF 1010/MFK zijaanslag. Deze toevoeging versterkt de functionaliteit van de OF 1010R nog verder. De SA-OF 1010/MFK zijaanslag biedt precisiebegeleiding tijdens het frezen waardoor vakmensen in staat zijn om complexe vormen en patronen met ongekende nauwkeurigheid te realiseren. Met deze begeleiding wordt het bereiken van perfecte resultaten een moeiteloze ervaring.

Kortom, met de nieuwe OF 1010R, de ZS-OF 1010 M accessoire set, de SA-OF 1010/MFK zijaanslag en de geïntegreerde LED verlichting heeft Festool opnieuw bewezen waarom het een vooraanstaande naam is in de wereld van houtbewerkingstools. Deze combinatie van bovenfrees, accessoire set en aanslag opent de deur naar ongekende mogelijkheden in de wereld van precisiehoutbewerking. Of u nu een meubelmaker, schrijnwerker of hobbyist bent, Festool biedt de gereedschappen die u nodig hebt voor nauwkeurig, betrouwbaar en nu ook uiterst gecontroleerd werk.

Technische Gegevens van de OF 1010R

- Opgenomen vermogen: 1 010 W
- Leegloop toerental: 9 500 - 23 000 min⁻¹
- Diameter spantangen: 6 - 8 mm
- Freesdiepte-snelinstelling: 55,00 mm
- Freesdiepte-fijninstelling: 8,00 mm
- Tafelopening: 50,00 mm
- Aansluiting stofafzuiging Ø: 27/36 mm
- Kabellengte: 4,00 m
- Productgewicht zonder toebehoren: 3,20 kg
- Aandrijftype: Netstroom

De OF 1010R bovenfrees met LED-verlichting is beschikbaar vanaf februari 2024.



Scan en ontdek meer

Scan de QR-code en bekijk de video

FESTOOL

Festool Belgium
Alfons Gossetlaan 48/001
1702 Groot-Bijgaarden
België

+32 2 893 36 36
customerservice-be@festool.com
www.festool.be/@576894

Jonas Arnauts: lasser wordt ‘groene’ dakwerker

Toen Jonas door astma niet meer als lasser kon werken, ging hij op zoek naar een andere creatieve uitlaatklep. Dat hij dingen zou blijven maken, stond immers als een paal boven water. Het werden daken. Eerst in dienstverband en de voorbije twee jaar op eigen kracht. De schrijnwerksector is een dakwerker rijker.

Tekst: Wendy Thijs

Hoe ben je in de sector terechtgekomen Jonas?

“Via via kreeg ik de kans om bij een gevestigd bedrijf als dakwerker aan de slag te gaan. Ik deed het graag, de sfeer zat er goed en ik kon de kneepjes van het vak al doende leren.”

“Toen we zelf gingen verbouwen, besloten we dat op een ecologische manier te doen. Zo leerde ik Bruno De Witte, de man achter Arius, kennen en ontdekte ik dat je dakwerken ook op een veel duurzamere manier kunt uitvoeren. Zo wilde ik het in de toekomst ook graag aanpakken. Ik werkte een tijdje in onderaanneming voor Arius en ging niet lang daarna echt mijn eigen weg.”

“Vandaag werk ik voor verschillende aannemers en particuliere klanten. Ik voer vooral renovaties uit. Dat geeft veel voldoening omdat je een voor en na te zien krijgt, maar ik leg me er ook vanuit ecologische overwegingen op toe. Er zijn al zo veel gebouwen, we moeten wat er is renoveren in plaats van nieuwe huizen te blijven bouwen.”

Wat moeten we verstaan onder duurzame dakwerken?

“Het zit hem zowel in de materiaalkeuze als in de uitvoering. Ik schenk nu bijvoorbeeld veel meer aandacht aan het correct afsluiten en dampdicht maken van het onderdak, want als je de warmte of koude daar al gaat tegenhouden, kan de isolatie ook veel efficiënter werken.

Ik wil niet met stenen gooien, maar ik merk toch dat hier in de praktijk niet altijd voldoende aandacht aan wordt geschonken. Men lijkt het gewoon (nog) niet zo belangrijk te vinden.”

“Daarnaast werk ik graag met ecologische materialen. Isolatiematerialen als cellulose of houtvezel slagen er bijvoorbeeld veel beter in om de warmte in de zomer te capteren zodat je huis frisser aanvoelt. PIR platen doen dat met hun beperkte gewicht en inertie minder waardoor mensen vaak toch nog een airco

moeten installeren. Dan ben je aan het dweilen met de kraan open.”

Met welk materiaal werk jij het liefst?

“Cellulose vind ik een fantastisch isolatiemateriaal. Het zijn gerecycleerde papiervlokken die onder hoge druk en met hoge densiteit worden ingeblazen. Hierdoor heb je geen enkele voeg in je isolatieschil wat bij heel wat andere isolatiematerialen wel het geval is. Het isoleert heel erg goed en is dan ook nog eens ecologisch.”

“Voor het onderdak werk ik graag met houtvezelplaten en verder vind ik Thermowood een goed ecologisch alternatief voor tropisch hardhout. Door de hittebehandeling is het hout ongeveer even duurzaam als hardhout, maar doordat het om lokaal hout gaat, heeft het een veel kleinere ecologische voetafdruk. Er komen ook geen chemicaliën aan te pas.”

Gaan klanten altijd akkoord met die keuzes?

“Daar worstel ik nog mee. Ecologische materialen zijn vaak wel wat duurder. Dat is ook logisch. Neem nu kalkhennep: hennep heeft ruimte en tijd nodig om te groeien. Het productieproces kan nooit zo efficiënt verlopen als dat van PIR-platen. Ik ben ervan overtuigd dat het de investering waard is, maar om me nu echt in de theorie te gaan verdiepen zodat ik mensen kan overtuigen met de juiste cijfers... daar heb ik minder zin in.”

“Mijn offertes vallen soms duurder uit dan die van collega's die op een andere manier en met andere materialen werken. Mensen zien er niet altijd de meerwaarde van in en ik vind het ook niet altijd gemakkelijk om hen daarvan te overtuigen. Toch ben ik niet snel geneigd om van de ecologische materialen af te stappen want dan zou ik mijn waarden moeten loslaten en mijn unieke stempel verliezen.”

Is dat je grootste worsteling?

“Ja, en nog meer nu ik een fijne collega dakwerker heb leren kennen waarmee ik graag samen-

werk. We ontmoetten elkaar tijdens een opleiding solderen, en sindsdien doen we regelmatig beroep op elkaar als we ondersteuning kunnen gebruiken bij de uitvoering van onze projecten. Helemaal alleen een dak leggen, is niet evident, en daarnaast klikt het vooral ook heel goed tussen ons en vullen we elkaar perfect aan. Ik heb meer technische ervaring en Runne heeft als handelsingenieur een goed zicht op de economische en financiële kant van de zaak. We geven elkaar vertrouwen.

Net omdat hij een econoom is, heb ik hem er nog niet van kunnen overtuigen dat we ons volop moeten toeleggen op ecologische dakconstructies. Ik hoop dat hij net als ik overtuigd raakt wanneer hij het vaker in de praktijk toegepast ziet.”

Moest je grote investeringen doen voor je kon opstarten?

“Een tweedehands bestelwagen en een aanhangwagen waren de grootste kostenposten. Daarnaast heb ik al heel wat handgereedschap in huis gehaald. Ik heb een hekel aan sukkelen. Ik wil goed kunnen doorwerken én kwaliteit afleveren en daarvoor heb je het juiste materiaal nodig.”

“Een atelier heb je als dakwerker niet nodig, maar ik heb wel een zeecontainer gekocht om mijn materiaal te kunnen opbergen. Ik heb er een dak opgelegd zodat ik er mijn aanhangwagen kan onderzetten. Op mijn lijstje staan nog een stelling en een kraan zodat ik daarvoor geen beroep meer moet doen op anderen.”

Waar hoop je binnen vijf jaar te staan?

“Ik hoop dat ik binnen vijf jaar nog altijd op een gezonde en ecologische manier daken aan het renoveren ben, en dat het me tegen dan veel minder moeite kost om het verhaal op een overtuigende manier te brengen naar mijn klanten toe.”

Wij wensen Jonas alvast alle succes toe!



“

Het aanbod maakt van Robaco een unieke speler op de markt. Steeds met één doel voor ogen: het optimaliseren van het productieproces bij onze klanten

Bruno Vermote
Zaakvoerder Robaco

Robaco levert dé perfecte kantenband bij uw plaat

PARTNER CONTENT ROBACO

ROBACO, het bedrijf met een gezicht

Meubel-, keuken- en badkamerfabrikanten, interieurbouwers, schrijnwerkers, winkelinrichters, platenhandelaars, ... en ieder ander bedrijf dat actief plaatmateriaal, massief hout of kunststof verwerkt, werkt samen met een toeleveringsbedrijf als Robaco voor allerlei ondersteunende producten. Door de jaren heen heeft Robaco in België een sterke reputatie opgebouwd als het gaat om snijgereedschappen, maar ook lijmen, kantenbanden, fineerkanten, drevels, cleaners, schuurmiddelen, kunststofplinten, lijmapapparatuur, ... Bovendien beschikken ze over een eigen slijpservice voor snijgereedschappen.

Tekst & foto's: Robaco

Van kleine paneelzaag tot computergestuurde CNC-machines, elke houbewerkingsmachine kunnen ze compleet met één van hun producten uitrusten. Hun ervaren medewerkers bekijken samen met de klant het machinepark in zijn totaliteit en bepalen zo waar de producten het proces kunnen verbeteren, zowel op het vlak van afwerking als van verbruik.

Dé perfecte match van plaat en kantenband

Robaco staat er al jaren om bekend dat ze voor elke plaat dé perfecte match leveren. Kantenband en plaatmateriaal zijn nu eenmaal een onafscheidelijk duo. De passende combinatie is namelijk de formule voor een perfecte afwerking. "Een productgroep met heel veel potentieel", klinkt het bij Robaco dat fors investeert in technologie en service.

Zo kan u ook terecht bij Robaco voor de 'Fusion Edge', de nulvoeg technologie. Dit is een nieuwe generatie kantenband die kanten naadloos met het plaatoppervlak laat aansluiten.

Voor zowel de ABS als Fusion edge biedt Robaco een kantenband aan die perfect bij elk specifiek decor aansluit. Voor alle gangbare collecties die op de Belgische markt te verkrijgen zijn kunnen zij uit voorraad leveren. Denk maar aan de merknamen Unilin, Pfleiderer, Egger, Abet, Polyrey, Resopal,...

Of het nu Europese eik, Amerikaanse notelaar, multiplex berk, afrormosia,... is, alle houtfineer soorten kan Robaco u leveren. Veel soorten en afmetingen zijn zelfs uit stock leverbaar.

Een compleet gamma snijgereedschappen ondersteund door een eigen slijpservice

Robaco biedt al 3 generaties lang een compleet gamma snijgereedschappen ondersteunend door een eigen slijpservice aan. Hiervoor doet het beroep op gerenommeerde leveranciers die de marktbehoeften volgen en innoveren. Is het nu voor een CNC bovenfrees, opdeelzaag, toupie, of een 4-zijdige schaafmachine,... voor

elke toepassing kunnen zij uit een ruim assortiment het juiste gereedschap aanbieden. Dit zowel voor industrieel als occasioneel gebruik.

Robaco van origine een lijmspecialist

Van origine is Robaco een lijmspecialist, en deze rol is ze altijd met verve blijven vervullen. Ze bieden een integraal pakket om diverse materialen op een duurzame manier te verlijmen.

Zo hebben ze met Robacoll een eigen huismerk. Daarnaast zijn ze exclusief dealer van HB Füller van de bekende Rakoll lijmen. Zij ontwikkelden een 100 % formaldehydevrije D3-lijm, Rakoll 4933® die bijdraagt tot het welzijn op de werkvloer.

Voor de lijm- en siliconekitten bieden zij het complete gamma aan van Bostik en Den Braven. Voor de kleinverpakkingen doen ze een beroep op Rectavit.

Voor het efficiënt aanbrengen van houtlijm, PUR lijm en vernevelen van contactlijm heeft Robaco de Pizzi systemen in hun gamma. Robaco levert niet enkel de lijm maar tevens de nodige toestellen en licht zo nodig het gebruik ervan toe bij de klant zelf tijdens demo-sessies.

Recent ging Robaco een partnership aan met LcM GmbH. Een vooruitstrevend bedrijf die net zoals Robaco het milieu hoog in het vaandel draagt. Naast de gekende chemische reinigings-, scheidings- en koelmiddelen hebben zij ook een gamma 100 % VOC-vrije producten aan.

Deze groene alternatieven hebben een uitstekende werking en moeten zeker niet onderdoen voor de traditionele producten.

Met hun BRUSH-tec®-techniek biedt LcM GmbH een antwoord op de trend van plaatmateriaal met de diepere groeven en houtstructuren. Hiervan zijn reeds 3 verschillende types op de markt.

Zo'n aanbod maakt van Robaco een unieke speler op de markt. Steeds met één doel voor ogen: het optimaliseren van het productieproces bij hun klanten. Daarvoor combineert Robaco hun groot gamma aan kwaliteitsproducten met een doorgedreven expertise én persoonlijk contact.



Bovenfreesen CNC in diamant en VHW



Robaco is van origine een lijmspecialist

Robaco

Robaco nv
Gentseweg 432
8793 St.-Eloois-Vijve
België

+32 (0) 56 60 93 94
info@robaco.be
www.robaco.be

Geurtjes, tocht en licht blijven daar waar ze ontstaan

Hawa Junior Acoustics
Hawa Junior Pocket Acoustics

Comfortabele
schuifdeuren
met geluids-
isolatie

Creëer flexibel stiltezones

Schuifdeuren bieden ook een perfecte geluidsisolatie. Het nieuwe beslagsysteem Hawa Junior Acoustics combineert het plaatsbesparende gemak van schuifdeuren met een zeer effectieve geluidsisolatie van kamer naar kamer tot 41 dB. Dankzij het innovatieve afdichtingssysteem blijven ongewenst licht, tocht of geurtjes daar waar ze ontstaan.

Hawa Sliding Solutions AG, Schuifoplossingen, www.hawa.com/junior-acoustics

Flexibel duwen en effectief isoleren

Soms wordt het comfort van een deurbeslag niet alleen bepaald door de werking ervan. Het kan ook resulteren in een ruimtelijke ervaring die alle zintuigen aanspreekt. Dit is het doel van de huidige beslagoplossingen die Hawa Sliding Solutions AG samenvat onder de noemer 'Hawa Acoustics'. De soepele beweging van schuifdeuren is slechts het begin van de intensieve ervaring van flexibele ruimtelijke structuur, stilte en welzijn.

Tekst & foto's: Hawa

Met 'Hawa Junior Acoustics' en 'Hawa Porta Acoustics' presenteert het Zwitserse bedrijf twee schuifbeslagsystemen met geoptimaliseerde, rondomlopende afdichting. Deze zorgt ervoor dat het achtergrondgeluid van kamer tot kamer merkbaar wordt verminderd als de deur gesloten is, tot wel 39 decibel voor 'Hawa Porta Acoustics' en 41 decibel voor 'Hawa Junior Acoustics'. De goede afdichting met hoge geluidsisolatiewaarden beschermt niet alleen tegen geluid. Ze beschermt ook tegen ongewenste geurtjes, lichtinval en tocht.

Dit effect, dat voorheen alleen werd gezien bij draaideuren, maakt de systemen ideaal voor uiteenlopende toepassingen waarbij ook ruimtebesparing een rol speelt. Uitgerust met 'Hawa Acoustics' creëren schuifdeuren in een handomdraai bijvoorbeeld een thuiskantoor waar u zich kunt concentreren op uw werk. In open keukens voorkomen ze dat ongewenste voedselluchtjes zich verspreiden. Dankzij 'Hawa Acoustics' kan er geen waterdamp uit badkamers ontsnappen. En in appartementen dempen goed sluitende schuifdeuren het geluid van draaiende drogers,

wasmachines of vaatwassers. Door de verminderde luchtuitwisseling verbeteren ze ook de energie-efficiëntie.

Design en comfort gecombineerd

'Hawa Junior Acoustics' en 'Hawa Porta Acoustics' openen toepassingsgebieden die net zo divers zijn als de woon- en werksituaties van mensen zelf. Vooral bij open ruimteconcepten met hoge designeisen kunnen schuifbeslagoplossingen worden gebruikt om op elk moment ruimtebesparende, individuele ruimtescenario's en persoonlijke ontspanningsruimtes te creëren, die merkbaar bijdragen aan een betere levenskwaliteit.

Dankzij hun loopeigenschappen en de krachtverdeling van de horizontale afdichting bewegen de 'Hawa Acoustics'-systemen deuren met een gewicht tot 100 kilogram eenvoudig en stil. 'Hawa SoftStop' zorgt voor een geremde en gedempte sluitbeweging. 'Hawa Porta HMT Pocket Acoustics' scoort zelfs met een pluspunt op het gebied van gebruiksgemak: Dankzij de push-to-open-bediening met sluitingsdemping komen de deuren met een lichte tik uit de nis. Hierdoor ontstaat een efficiënte bewegingsondersteuning gedurende het hele schuifproces.

Efficiëntie en veel opties bij de montage

'Hawa Junior Acoustics' en 'Hawa Porta Acoustics' kunnen met identieke garnituren zowel als voorwand- als nisoplossing en ook in kamerhoge schuifdeuren worden toegepast. Puristisch design wordt bereikt met de verborgen techniek. De verwerker kan gebruik maken van standaard deurbladen, de deuren ook na de bouw monteren en deze vervolgens op ieder gewenst moment aanpassen.

De schuifdeuren met effectieve geluidsisolatie zijn gebaseerd op beproefde systemen, zoals 'Hawa Junior 100' voor houten deuren met een gewicht tot 100 kilogram, en hebben dienovereenkomstig comfortabele loopeigenschappen. Ze openen nieuwe perspectieven voor verwerkers voor een flexibele interieurinrichting, die gepaard gaat met een merkbare verhoging van de kwaliteit van wonen en werken.



De rondomlopende afdichting van 'Hawa Junior 100 Acoustics' zorgt ervoor dat het achtergrondgeluid van kamer tot kamer met wel 41 decibel wordt verminderd als de deur gesloten is. De goede afdichting beschermt echter ook tegen ongewenste keukengeurtjes en tocht. Comfortabel design wordt bereikt met de verborgen techniek. Foto: Hawa Sliding Solutions AG



Met 'Hawa Porta Acoustics' creëert u schuifdeuren met hoge geluidsisolatiewaarden, waardoor u ruimte bespaart en snel een thuiskantoor creëert waarin geconcentreerd gewerkt kan worden. Foto: Hawa Sliding Solutions AG

Welke houtlijm voor welke toepassing?

Bij de keuze van de lijm voor de verbinding van houten bouwelementen moet er rekening gehouden worden met de beoogde toepassing en de blootstelling aan vocht. Er moet uiteraard ook op toegezien worden dat de lijm geschikt is voor de gebruikte houtsoort en de erop toegepaste behandeling.

Tekst: B. Michaux, Buildwise



Soorten toepassingen

De beoogde toepassing van de houten elementen bepaalt welke lijm gebruikt moet worden voor hun verbinding. We onderscheiden twee soorten toepassingen:

- **niet-structurele toepassingen**, die voornamelijk betrek- king hebben op binnen- of buitenschrijnwerkelementen (raamprofielen, secundaire steunelementen ...)
- **structurele toepassingen**, waaronder de belangrijkste dragende elementen vallen, met andere woorden de elementen die de stabili- teit van het bouwwerk verzekeren: balken, kolommen, moerbalk van een veranda, trapwang ...

Niet-structurele toepassingen

De norm NBN EN 204 definieert vier **belastingsklassen** (D1 tot D4) voor thermoplastische lijmen (vinyl, isocyanaten ...) voor niet-structurele toepas- singen.

In de norm NBN EN 12765 worden vier gelijkaardige klassen (C1 tot C4) vermeld voor lijmen op basis van thermohardend hars voor niet-structurele toepassingen.

Tabel A geeft voor elk van deze klassen een overzicht van het toepassings- gebied en illustreert dit met enkele voorbeelden.

A Classificatie van houtlijmen voor niet-structurele toepassingen.

Belastingsklasse	Toepassingsgebied	Voorbeelden
C1 of D1	Binnentoepassingen met een beperkte vochtigheid	Plaatsing van wandkasten in slaapkamers
C2 of D2	Binnentoepassingen met een beperkt risico op een hoge rela- tieve luchtvochtigheid	Binnendeuren, trappen, meubels in ruimten zonder vocht- productie ...
C3 of D3	Binnentoepassingen waarbij er een korte en frequente condensatie en/of een belangrijke relatieve luchtvoch- tigheid kan optreden in de loop van langere perioden. Het hout- vochtgehalte kan oplopen tot 18 %	Keukens, badkamers, parket, onderparket, wanden ...
	Buitentoepassingen zonder rechtstreekse blootstelling aan de weersomstandigheden	Verbindingen van venster- en deurhoeken beschermd door een luifel of kap
C4 of D4	Binnentoepassingen die regelmatig en lang in contact komen met condensatie en stromend water	Keukens, badkamers, onderparket ...
	Buitentoepassingen met lijmvoeegen die rechtstreeks bloot- gesteld zijn aan de weersomstandigheden (op voorwaarde dat er een aangepaste oppervlakte- bekleding aangebracht is)	Verbindingen van venster- en deurhoeken

B Lijmsoorten die gebruikt worden voor structurele toepassingen.

Toepassingsgebied	Lijmsoorten	Opmerkingen	Referentienormen
Buitentoepassingen en blootgesteld hout (klimaat- klasse 3 volgens de norm NBN EN 1995-1-1), lijmtypen I	Resorcine (RF voor 'resorcine- formaldehyde' of PRF voor 'fenol-resorcine- formaldehyde')	• Beter brandgedrag • Opgelet voor de toxiciteit	NBN EN 301
	Fenolformaldehyde (PF)	Eencomponentenlijm (zonder verharder) die warm aange- bracht moet worden	NBN EN 301
Buitentoepassingen en beschermd hout (klimaat- klasse 2 volgens de norm NBN EN 1995-1-1), lijmtypen I	Melamine (MUF voor 'melamine- ureum- formaldehyde')	• Eencomponentenlijm • Tweecomponentenlijm die warm of koud aangebracht moet worden	NBN EN 301
	Polyurethaan (PUR)	Tweecomponentenlijm	NBN EN 15425
	Epoxy	Eencomponentlijm die warm aangebracht moet worden	-
Binnentoepassingen (klimaatklasse 1 volgens de norm NBN EN 1995-1-1), lijmtypen I of II	Ureumformaldehyde (UF)	Tweecomponentenlijm die warm of koud aangebracht moet worden	NBN EN 301
	Caseïne	Vereist een specifieke controle	NBN EN 12436
	Polyurethaan (PUR)	Eencomponentenlijm	NBN EN 15425

Structurele toepassingen

Voor structurele toepassingen verwijzen de verschillende normen naar twee lijmsorten (I en II), in functie van hun gebruiksgeschiktheid. Tabel B hierbo- ven geeft een overzicht van het te gebruiken lijmtypen naargelang het toepas- singsgebied.

Wanneer de belangrijkste dragende elementen berekend zijn volgens de Eurocode 5 (NBN EN 1995-1-1), moet erop gelet worden dat:

- de **vervanging van elementen uit massief hout door gelijkde dragende elementen** gevalideerd wordt door de juiste rekenme- thodes. De Eurocode 5 voorziet een specifieke benadering voor gelijkde elementen, met name wat betreft de in aanmerking te nemen coëfficiënten
- op alle gelijkde verbindingen een **kwaliteitscontrole** uit- gevoerd wordt. In het controleverslag (bv. via de markering van het product) moeten het lijmtypen, het productieproces en de kwaliteit van de lijmvoeegen vermeld worden.

Om de sterkte en duurzaamheid van de gelijkde houtver- bindingen te garan- deren, is het essentieel dat de uitvoe- ringsvoorwaarden van de lijmen nageleefd worden. Hierbij moet er rekening gehouden worden met de volgende aandachtspunten:

- **de temperaturen** moeten hoger zijn dan 10 °C (tenzij anders aangegeven door de fabrikant). De toevoer van thermische energie versnelt het uithardingsproces. Om de polymerisatie van aminoplas- tische, fenol- en vinylharsen te bespoedigen, kan er plaatselijk gebruikgemaakt worden van een hoogfrequente generator

- **het vochtgehalte:** ook al hebben sommige lijmen (vooral eencom- ponentpolyurethaanlijmen) vocht nodig om hun verbindingsproces op gang te brengen, is het essentieel dat de schommelingen in het houtvochtgehalte gecontroleerd worden om dimensionale vervor- mingen van de verbonden elementen te vermijden. Deze controle moet uitgevoerd worden ter hoogte van de verbindingen. De houten ele- menten moeten gedroogd worden tot een vochtgehalte van 5 tot 12 % (volgens de specificaties van de fabrikant)
- **de te verlijmen oppervlakken** moeten perfect passen en schoon- gemaakt worden (schaven en vooraf schuren). Sommige lijmen, zoals ureumformaldehydelijmen, moeten in zeer dunne laag aangebracht worden
- **de druk:** bij toepassingen op draagconstructies mogen geen lijmklemmen gebruikt worden, omdat ze geen con- stante druk bieden. Bovendien is het niet mogelijk om de uitgeoefende druk te controleren
- **de verenigbaarheid met de houtsoorten:** niet alle lijmen zijn verenigbaar met alle houtsoorten. Zo zijn houtsoor- ten die rijk zijn aan harsen, gommen of olieachtige stoffen (Frans grenen, teak ...) moeilijker te verlijmen. Er bestaan ook gemengde EPI-lijmen (emulsies van iso- cyanaat en polymeer) die bijzonder geschikt zijn voor hout waarvan het hydrofobe karakter onder meer versterkt is door fysisch- chemische transformatie of voor houtsoorten met een hoog harsge- halte
- **de grootte en oriëntatie van de vezels** beïnvloeden de kwaliteit van de verlijming. Kopshout is moeilijker te ver- lijmen dan spinhout of langshout. Kernhout en spinhout gedragen zich niet op dezelfde manier. Het is daarom noodzakelijk om na te gaan dat de lijmen geschikt is voor de beoogde toepassing.



DENK AAN JE LUCHTDICHTHEID.



LUCHTDICHTHEID: EEN KLEINE INVESTERING MET EEN GROTE IMPACT

Een luchtdichte gebouwschil is noodzakelijk om te voldoen aan de alsnog strengere EPB- en BEN-eisen. Luchtdicht bouwen is onlosmakelijk verbonden met isolatie en ventilatie. Het minimaliseert warmte- en energieverliezen en verhoogt zo de energetische efficiëntie van een gebouw.

Soudal Window System (SWS) is een professioneel venster-'aansluitsysteem' dat een totaaloplossing biedt voor de luchtdichte afdichting tussen schrijnwerk en metselwerk. Het SWS-assortiment bestaat uit diverse producten, die allen perfect met elkaar gecombineerd kunnen worden. Zo biedt SWS steeds de best passende oplossing ongeacht de bouw- of installatiemethode, zowel voor nieuwbouwwoningen als voor renovaties en zelfs wanneer "passief" de standaard is.



SCAN VOOR MEER INFO

SOUDAL

BUILD THE FUTURE

SOUDAL N.V. • EVERDONGENLAAN 18-20 • B-2300 TURNHOUT • BELGIË • TEL.: +32-(0)14 42 42 31 • WWW.SOUDAL.COM

ACTUA

LECOT ON TOUR

Lecot viert 135-jarig bestaan tijdens Lecot On Tour met meer dan 1.500 bezoekers

Op 6 oktober vond Lecot On Tour in Kortrijk Xpo plaats. Samen met 100 standhouders nodigde Lecot professionals uit de bouw- en industriesector uit. Meer dan 1500 bezoekers lieten zich inspireren door deskundig advies, innovatieve producten en boeiende presentaties. De huisbeurs zat dit jaar in een feestelijk jasje: Lecot bestaat 135 jaar en wilde dit graag vieren met zijn trouwe klanten. Deze werden dan ook getrekkeerd op een 6-gangenmenu en feestelijke drankjes.

Tekst: Wendy Thijs - Foto: Lecot



Meer dan 100 standhouders

Lecot On Tour streeft er jaarlijks naar om alle leveranciers van advies, toebehoren en accessoires voor de bouw- of industriesector onder één dak te brengen. De beurs werd opgedeeld in 6 zones, van ruwbouw, industrie tot interieurafwerking zodat iedere bezoeker op maat werd geïnspireerd met een uitgebreide selectie van producten en diensten.

Hoogtepunten van Lecot On Tour 2023

- Feestelijke sfeer om 135 jaar Lecot te vieren
- Tientallen enthousiaste leveranciers gaven professioneel advies en leerrijke demonstraties
- De populaire outlet met honderden topproducten aan scherpe prijzen.
- Verschillende wedstrijden met leuke prijzen, waaronder een elektrische step ter waarde van meer dan 400 euro.



MODULAIR COMBINEREN MET STILIPHOS



Met de collectie STILIPHOS kan u op maat van de klant stijlvolle wandstructuren, inloopkasten en room-dividers creëren. Geef uw creativiteit de vrije loop om uw klant te verbazen met een uniek, functioneel en dynamisch ontwerp. De aluminium staanders in geanodiseerd zwart worden geklemd tussen vloer en plafond of de combinatie vloer en muurbevestiging is ook mogelijk. De toebehoren zijn eenvoudig te monteren: regelbare poten en plafondbevestiging of muurverbindingen, en naargelang het ontwerp zijn kledingstangen, dragers voor glazen tabletten en/of houten tabletten of corpussen beschikbaar. Er kan ook een diffusieprofiel voor LED-strips worden ingewerkt. Ga voor de ultieme finesse en combineer met een exclusief decor voor de tabletten en ingewerkte kastjes.

LMC

www.lmcstore.com
Tel.: +32 (0)9 261 03 70

De schrijnwerker gebruikt gebrekkige houtplaten, is hij aansprakelijk?

Stel, je voert dakwerken uit bij een klant en enige tijd later tikt hij jou op de vingers. Hij stelt vast dat het dak verzakt en hij meent dat jij als uitvoerder hiervoor aansprakelijk bent, omdat je volgens hem gebrekkige houtplaten hebt gebruikt. Is dat zo? En hoe wordt dit beoordeeld in de praktijk?

Tekst: Solange Tastenoye

Wat zegt de wet?

Een schrijnwerker is ertoe gehouden om zijn werken volgens de regels “van goed vakmanschap” uit te voeren. Zijn de werken van de aannemer/schrijnwerker verwezenlijkt, dan gaat men over tot de zogenaamde “oplevering”.

Duiken er “lichte zichtbare gebreken” op (bv een balk die wat scheef staat), dan kan men stellen dat deze gedekt zijn vanaf de aanvaarding van de bouwwerken. Een dergelijk gebrek is namelijk zichtbaar en valt onmiddellijk op.

En wat met “lichte verborgen gebreken”? Hier bedoelt men de gebreken welke niet onmiddellijk zichtbaar zijn en die ook pas later opduiken. Bovendien zijn deze gebreken niet zo ernstig en tasten ze niet de stabiliteit van het gebouw aan.

De aannemer kan zich niet ontdoen van zijn aansprakelijkheid voor dergelijke “lichte verborgen gebreken”. Wel is het mogelijk dat hij in zijn algemene voorwaarden bijvoorbeeld een bepaalde tijdspanne opneemt tijdens dewelke hij voor deze gebreken aansprakelijk blijft.

Wat de ernstige gebreken betreft (dit zijn de gebreken die de stevigheid van het gebouw in het gedrang kunnen brengen of die het gebouw ongeschikt maken voor een normaal gebruik ervan), hiervoor blijft de aannemer aansprakelijk. In de praktijk zal het echter aan de rechter toebehoren om zich uit te spreken omtrent de aansprakelijkheid voor dergelijke gebreken. Een praktijkvoorbeeld volgt.

De rechter beslist

Bouwheer Fred laat een woning optrekken en voor de aanleg van het dak doet hij beroep op schrijnwerker Jan. Voor de aanleg van het dak wordt een bepaalde soort houtplaat gebruikt maar na een viertal jaar ondervindt bouwheer Fred dat de platen helemaal gaan doorhangen en dat het dak verzakt. Hij spreekt zowel schrijnwerker Jan als architect Gust aan, maar daar er tussen deze partijen geen akkoord

komt, brengt bouwheer Fred de zaak voor de rechter. Deze laatste stelt een deskundige aan die moet uitmaken welke de oorzaak is van de verzakking van het dak en of er iemand een fout heeft gemaakt.

Uit het verslag van de deskundige blijkt dat schrijnwerker Jan de houtplaten op een gebrekkige manier heeft aangebracht, maar dat ook de gebruikte platen eigenlijk niet geschikt waren voor de aanleg van dit dak. Daar de materiaalkeuze de taak van de architect is, acht de deskundige hier dus ook architect Gust voor een deel aansprakelijk.

Architect Gust laat zich niet van zijn stuk brengen: hij meent dat hem niets te verwijten valt en dat hij wel degelijk houtplaten heeft uitgekozen die geschikt waren voor de aanleg van dit dak.

De aansprakelijkheid van schrijnwerker Jan?

Uit het verslag van de deskundige blijkt dat schrijnwerker Jan de houtplaten niet goed had aangebracht. De rechter buigt zich hier echter over de vraag of deze slordige plaatsing wel effectief heeft bijgedragen tot de volledige verzakking van het dak?

Om deze vraag te beantwoorden grijpt de rechter niet alleen naar het verslag van de door hem aangestelde deskundige, maar laat hij zich ook leiden door technische verslagen van andere instanties. Deze instanties hebben de structuur van de houtplaten onderzocht en hun conclusie was duidelijk: de gebruikte houtplaten waren niet geschikt voor de aanleg van het dak van de woning van bouwheer Fred.

De rechter volgt deze technische verslagen en stelt dat de verzakking aan het dak te wijten is aan het gebruik van deze platen welke eigenlijk niet geschikt waren voor het dak van Fred. Hij oordeelt dat schrijnwerker Jan de platen wel wat slordig heeft geplaatst, maar dat dit zeker niet de oorzaak is van de verzakking

De aansprakelijkheid van architect Gust

De rechter stelt dat de architect aansprakelijk is voor de materiaalkeuze ten opzichte van de bouwheer. Door zich in deze zaak slechts te laten leiden door de technische fiche van de houtplaten en de commerciële uitleg van de verkoper, meent de rechter toch dat architect Gust aansprakelijk moet gesteld worden voor deze slechte materiaalkeuze. Zijn de verdeler, de importeur en de fabrikant hier aansprakelijk?

De aansprakelijkheid van de verkoper, de importeur en de fabrikant

In laatste instantie spreekt de rechter zich uit over de aansprakelijkheid van de verkoper, de importeur en de fabrikant van de gebruikte platen. Hiervoor wordt de technische fiche van de houtplaten onder de loep genomen. Uit de gebruikte termen in deze fiche wordt begrepen dat deze soort houtplaten “onverwoestbaar” zijn en “tegen alles bestand zijn”. Rekening houdend met de voorhanden zijnde technische verslagen, oordeelt de rechter dat de technische fiche van de houtplaten onvolledig en misleidend is.

Anderzijds zijn ook de importeur en de verkoper van de houtplaten ertoe gehouden om juiste en degelijke informatie te geven omtrent een product dat zij verkopen, dit omdat zij toch professionele verkopers zijn.

De uiteindelijke beslissing van de rechter

De rechter beslist dat schrijnwerker Jan niets kan verweten worden, maar zowel architect Gust, als de verkoper, de importeur en de fabrikant van de platen dragen hier de verantwoordelijkheid van de schade opgelopen door bouwheer Fred. Zij moeten met z'n allen de volledige schade die Fred opliep vergoeden: de helft door architect Gust en de andere helft door de verkoper, de importeur en de fabrikant.



Innovatieve samenwerking brengt didactisch pakket met meubel- en interieur beslag naar scholen

Woodwize, de Regionale Technologische Centra (RTC's) en Van Hoecke bundelen krachten om scholen te voorzien van een waardevol educatief hulpmiddel.

Tekst: Woodwize - Foto's: Gerbrand Van Uytvanck



In een opmerkelijke samenwerking hebben Van Hoecke, een toonaangevende leverancier van meubel- en interieurbeslag, samen met Woodwize, een organisatie die zich toelegt op het bevorderen van kennis in de hout- en meubelindustrie, en de Regionale Technologische Centra, de handen ineengeslagen om leerkrachten te trainen en scholen te voorzien van een state-of-the-art didactisch pakket voor meubel- en interieurbeslag. Dit educatieve initiatief wordt ondersteund door Unilin, dat waardevol materiaal levert voor de oefenmodule, en de leerlingen van PTS Boom, die via een pedagogisch project de modules hebben geproduceerd.

Een unieke onderwijservaring voor scholen

Dit didactische pakket is ontworpen met het oog op het inspireren van de interieurbouwers van morgen. Het bevat een uitgebreide oefenmodule en opdracht fiches waarmee leerlingen zelfstandig aan de slag kunnen om hun kennis en vaardigheden op het gebied van meubel- en interieurbeslag te ontwikkelen. Daarnaast omvat het pakket ook het basisbeslag, waaronder

scharnieren, ladesystemen en klapdeurbeslag, om de leerlingen in staat te stellen praktische opdrachten uit te voeren en hun kennis van meubel- en interieurbeslag te verdiepen.

Educatieve innovatie in de meubelindustrie

Dit nieuwe didactische pakket, nascholing en de bijhorende financiële investeringen belichamen de toewijding van ondernemingen zoals Van Hoecke en Unilin aan het ondersteunen van educatieve initiatieven in de meubelindustrie. Samen streven we ernaar om de kennis en vaardigheden van leerlingen te verbreden en hen voor te bereiden op de uitdagingen van de moderne meubelindustrie.

Train-The-Trainer sessies voor optimaal gebruik

Om ervoor te zorgen dat leerkrachten en scholen het didactische pakket optimaal kunnen benutten, organiseren de RTC's en Woodwize in samenwerking met van Hoecke negen uitgebreide Train-The-Trainer sessies. Deze bieden een diepgaand overzicht van verschillende soorten beslag en trends in de meubelindustrie,

terwijl ook de mogelijkheden van de corpus configurator voor zowel leerkrachten als leerlingen worden belicht.

De start vond plaats op 7 november bij Van Hoecke in Sint-Niklaas, en de TTT-sessies vonden ook plaats in Roeselare, Mechelen, Tongeren, Geel, en zijn geëindigd op 23 november opnieuw bij Van Hoecke. In totaal werden 125 houtleerkrachten uit 75 verschillende scholen bereikt. Scholen die deelnamen aan de nascholing ontvingen een gratis didactisch pakket om de opgedane kennis direct in de praktijk te brengen.

Leerkrachten: "Dit didactische pakket is een waardevolle aanvulling op ons lesmateriaal en verrijkt de leerervaring van onze studenten."

Circle of schools WOOD

Het project rond meubel- en interieurbeslag kadert binnen Circle of Schools Wood, een initiatief van Woodwize, dat in samenwerking met bedrijven en het onderwijs, innovatieve oplossingen zoekt voor de uitdagingen in het houtonderwijs.



Peter Van Hoecke
CEO Van Hoecke

"Onderwijs is de smidse van onze toekomst, waar de kolen van kennis en de hamer van innovatie samenkomen om de welvaart van onze industrie en onze maatschappij te smeden. Het belang van onderwijs mag dus nooit onderschat worden. Wij steunen dan ook graag alle initiatieven die genomen worden om via het onderwijs de sector op een hoger niveau te tillen."

Bert Vandenkendelaere
Sales en Marketing Director Unilin

"Samenwerking in onderwijs is voor ons belangrijk om te borgen dat onze interieursector zal blijven innoveren, en uiteraard liefst met duurzame en Belgische producten."



Emmanuel Depoortere
RTC

"Door het verbinden van onderwijs en ondernemingen, zetten we in op innovatie en versterken we de kwaliteit van het beroepsgericht en technisch onderwijs."



Bart de Waele
Woodwize

"Vanuit een lerend netwerk met leerkrachten en technisch adviseurs aangevuld met mensen uit het werkveld zorgen we voor input en ondersteunen we de uitwerking van projecten, waardoor deze dicht bij de praktijk staan. De woorden samen met, door en voor onderwijs mag je letterlijk nemen"



WOODWIZE
noot op eigen houtje

Woodwize vzw
Hof ter Vleest dreef 3
1070 Brussel
België

+32 2 558 15 51
info@woodwize.be
www.woodwize.be

Nooit op eigen houtje

Opleiding of HR-advies nodig?
Vragen over veiligheid en welzijn
in de houtsector?

WOODWIZE helpt je graag!

☎ 02 558 15 51

🌐 www.woodwize.be

✉ info@woodwize.be

COLUMN

FONS LEROY OVER DE ARBEIDSMARKT

"Tijd om klassieke opvattingen in te ruilen voor nieuwe wegen"

Ook al zijn we geen 'Madame Soleil' en hebben we geen glazen bol om de toekomst te voorspellen, toch zijn er een aantal zekere tendensen die een belangrijke impact zullen hebben op onze economie en arbeidsmarkt. Permanenten vorming wordt een 'must'.

Tekst: Fons Leroy

In deze eerste van een reeks columns gaat arbeidsmarktextpert Fons Leroy in op de uitdagingen op de arbeidsmarkt voor de komende 10 à 15 jaar. Wat staat er jullie te wachten en hoe ga je met die uitdagingen om?

In de eerste plaats is er de **klimaatverandering** die onze huidige manier van produceren en consumeren onder druk zet en bedrijven in de richting van 're-use', 're-cycling' en 're-design' stuwt. Bedrijven zullen zich dus meer duurzaam moeten organiseren en medewerkers zullen nieuwe vaardigheden nodig hebben om tot een duurzame economie te kunnen bijdragen.

Daarnaast zet de **digitale en technologische transformatie** zich onverminderd voort. In welke sector men ook zit of met welke activiteit men ook bezig is, de productie- en dienstverleningsprocessen zullen meer dan ooit technologisch gestuurd zijn. Zonder IT valt elk bedrijf stil.

Artificiële intelligentie zal overal zijn intrede doen en voor meer maatwerk zorgen omdat de klantenbehoeften beter gekend zullen zijn. De werkvloer zal evolueren naar een 'gecobotiseerde' werkomgeving waar mens én machine complementair worden ingezet. Geen robots die de mens vervangen, maar wel robots die de zware, repetitieve en saaie taken overnemen.

Onze arbeidsmarkt zal de komende periode ook gekenmerkt worden door **personeelskrapte**. Door de demografische evoluties kennen we immers minder instromers dan uitstromers. 'The War for Talent' blijft dus woekeren en dwingt zowel beleid als bedrijven om hun manier om met talent om te gaan, fundamenteel bij te stellen.

We hebben vandaag **dubbel zoveel zieken als werkzoekenden**. Het volstaat dus niet om enkel werkzoekenden te activeren, we moeten ook inzetten op een systematische en snelle re-integratie van zieken op de arbeidsmarkt. Ook de kwetsbare groepen zoals personen met een migratieachtergrond, personen met beperkingen en 60-plussers moeten, zoals in de ons omringende landen, betere werkkansen krijgen.

Dat zal pas lukken als bedrijven **afstappen van hun klassieke manier van rekruteren en selecteren**. We zien dat bedrijven die vertrekken vanuit het potentieel van de kandidaat en niet vanuit hun vacature, er wel beter in slagen om hun vacatures ingevuld te krijgen. Ze creëren immers jobs op maat van de kandidaat.

We zien ook dat bedrijven die investeren in diversiteit, gemakkelijker nieuwe werknemers aantrekken. Het zorgt niet enkel voor minder personeelstekorten maar ook voor een betere economische prestatie. Uit onderzoek blijkt immers dat bedrijven met een divers personeelsbestand veel innovatiever zijn, nieuwe klantengroepen bereiken en economisch succesvoller zijn.

Het zal evenwel niet volstaan om meer mensen aan het werk te brengen, we moeten hen ook 'goed' aan het werk kunnen houden. Om dat te realiseren, moeten bedrijven én medewerkers **meer inzetten op opleiding en vorming**. Recente enquêtes tonen aan dat medewerkers te weinig geloof hebben in het nut van opleiding, maar in een (werk)wereld met snelle veranderingen is permanente vorming een 'must'.

We kunnen ons evenmin veroorloven om hoge absentiepercentages te hebben en medewerkers al dan niet tijdelijk te verliezen wegens een te hoge werkdruk of burn-out. **Aandacht voor het psychosociaal welzijn** staat voorop en de houtsector wijst de juiste weg aan, een weg die ook door kmo's kan worden bewandeld.

Kortom: er staan ons nog belangrijke uitdagingen te wachten, maar ze zijn niet onoverkomelijk. Voor pessimisme of gelatenheid is er in sterke bedrijven geen ruimte. Er zijn wel degelijk oplossingen indien alle arbeidsmarktactoren (overheden, sociale partners, bedrijven, medewerkers, ...) bereid zijn hun klassieke opvattingen in te ruilen voor nieuwe, innovatieve wegen.

Voer voor de volgende columns!



Fons Leroy, arbeidsmarktextpert

Maak werk van je cyberveiligheid

Het aantal cyberaanvallen neemt de laatste jaren fors toe en het kan echt elk bedrijf overkomen. Al te vaak wapenen ondernemingen zich nog onvoldoende tegen de risico's die de toenemende digitalisering met zich meebrengt. Wij helpen je op weg met tips om je cyberweerbaarheid te verhogen en aanknopingspunten om een actieplan uit te werken.

Tekst: Wendy Thijs

Stijgende trend

Toen hackerscollectief Play eind vorig jaar de stad Antwerpen lam legde, werd nog maar eens pijnlijk duidelijk hoe groot de impact van een cyberaanval kan zijn. Het zou de stad zo rond de 70 miljoen euro gekost hebben en de gevolgen zijn tot op vandaag voelbaar. Sommige IT-systemen zijn nog steeds niet operationeel. Hackers viseren niet alleen overheden en financiële instellingen. Uit een analyse van Mastercard blijkt dat zij vorig jaar respectievelijk 24% en 21% van de cyberaanvallen te verduren kregen. Minder dan de helft dus. Het kan ook elke KMO overkomen: tegenover elke grote cyberaanval die de media haalt, staan tientallen aanvallen bij kleinere bedrijven.

Uit cijfers die de Kamer eind vorig jaar bekendmaakte, blijkt dat er vorig jaar in ons land meer dan honderd cyberaanvallen per dag waren, goed voor 37.982 incidenten in totaal. Dat is een stijging van 37% ten opzichte van 2019. Uit een studie van Proximus blijkt dat de cyberaanvallen vooral tijdens de lockdown fors toenamen. Veel bedrijven moesten plots overschakelen op hybride werken terwijl hun infrastructuur en beleid daar niet op afgestemd waren, en voor trainingen was er geen tijd. Dit maakte hen digitaal kwetsbaarder en hackers maakten daar dankbaar gebruik van: er werden 19% meer phishing-aanvallen geregistreerd. In 2020 kreeg maar liefst 42% van de Belgische kmo's af te rekenen met een cyber incident. In 38% van de gevallen moest het bedrijf tijdelijk zijn activiteiten staken.

Toch hebben veel bedrijven nog geen cyber security strategie. Toen Agoria hiernaar peilde in de studie 'cybersecurity in de maakindustrie' gaf 48% van de respondenten aan dat ze niet zouden weten wat te doen of hoe te reageren wanneer ze met een aanval geconfronteerd worden.

Geen kost, wel een investering

Kurt Callewaert (Valorisation Manager Digital Transformation bij Howest) merkt dat veel kleine en middelgrote ondernemingen cyberveiligheid nog als een kost zien, en niet als een troef. "Je zou het ook kunnen zien als een investering in de veerkracht en integriteit van je bedrijf.

Bewijzen dat je cyberveilig bent, en dat je data op een veilige manier verzamelt, bewerkt en bewaart wordt steeds belangrijker, ook om contracten af te sluiten."

"Niet investeren in cyberveiligheid kan je duur komen te staan. In geval van een aanval lopen de kosten snel erg hoog op. Naast financiële schade richt die ook reputatieschade aan, zowel bij je klanten als leveranciers. Bij maakbedrijven leidt het vaak tot een productiestilstand en ook dat kost handenvol geld."

Deze denkoefening van VLAIO geeft je een idee van de potentiële kost:

- Hoe lang draait je bedrijf verder eens IT onbereikbaar wordt?
- Hoeveel kost een dag stilstand?
- Heb je contracten met boeteclausules?
- Hoeveel aan boetes zou je moeten betalen als klantgegevens gestolen worden?
- Hoeveel zou het kosten om te herstarten en de gehackte data en systemen te herstellen?
- Hoeveel van je huidige klanten zullen niet meer bij je kopen na een hacking?
- Werk je voor ondernemingen die het cyberb risico van de samenwerking willen inschatten via
- cybersecurity-vragenlijsten?

Verhoogde kwetsbaarheid door digitalisering

De digitale transformatie gaat steeds sneller en die brengt een toegenomen kwetsbaarheid met zich mee. "Sinds de corona pandemie werken we steeds vaker vanuit verschillende plaatsen en in de cloud. Security moet daardoor anders aangepakt worden. Een verificatie van de gebruikersidentiteit, de locatie en het netwerk is een startpunt. Daarnaast is het belangrijk om resources duidelijk in kaart te brengen en een aanpasbaar toegangsbeleid te creëren, maar zonder afbreuk te doen aan de gebruikerservaring" aldus **Ine Segers**, Director of Cyber Trust bij Devoteam Belgium.

Steeds meer bedrijven geven ook freelancers en leveranciers toegang tot hun netwerk. Data delen via laptops, de cloud en smartphones maakt samenwerken makkelijker en sneller.

“

Hackers zijn niet geïnteresseerd in welk bedrijf ze aanvallen. Als het maar geld oplevert. Ze scannen constant en automatisch op internet naar zwak beveiligde organisaties

Siebe De Roovere
Business unit director bij Toreon

Bovendien gebruiken bedrijven software-oplossingen, gemaakt door externe bedrijven. Maar hoe sterk is de beveiliging van deze toeleveranciers, externe partners en hun software-oplossingen? Cybercriminelen maken gebruik van een zwakke schakel om het systeem van een bedrijf te infiltreren. De digitalisering afremmen, is geen optie, maar we moeten onze digitale wereld wel beter beveiligen.

Voorkomen is beter dan genezen

"Ik krijg vaak telefoon van een bedrijfsleider die veel wil betalen om een hacking op te lossen. Hij had beter geïnvesteerd in voorkomen in plaats van genezen. Hackers zijn niet geïnteresseerd in welk bedrijf ze aanvallen. Als het maar geld oplevert. Ze scannen constant en automatisch op internet naar zwak beveiligde organisaties. Zo worden ook eenmanszaken en kleine kmo's uit alle sectoren gehackt", vertelt **Siebe De Roovere**, business unit director bij Toreon.

Doorgaans beschermen bedrijven hun personeel, gebouwen en machines al heel goed, met verzekeringen en instructies over veiligheid en gezondheid. Dat informatie ook heel waardevol is, beseffen we soms nog te weinig. De kennis en data van een bedrijf zijn vaak de belangrijkste activa en de impact van diefstal of verlies kan zeer groot zijn. Informatieveiligheid moet dus op de agenda van elk bedrijf staan, niet alleen bij

grotere, internationale bedrijven, maar even-
goed bij KMO's en familiebedrijven.

**Vergroot je cyberweerbaarheid:
veiligheidsprincipes**

Wil je aan de slag om je cyberweerbaarheid te
vergroten, dan is de Belgische gids voor cyber-
veiligheid een goed vertrekpunt. Hij bundelt 10
essentiële veiligheidsprincipes en 10 noodzake-
lijke veiligheidsacties. Daarnaast bevat hij een
handige veiligheidsvragenlijst die je meteen
vertelt waar en hoe je verbeteringen kunt
aanbrengen. Cyberveiligheid is een proces: je
zult je informatieveiligheid op regelmatige basis
opnieuw moeten evalueren. Een interne of
externe persoon zal die rol formeel op zich
moeten nemen.

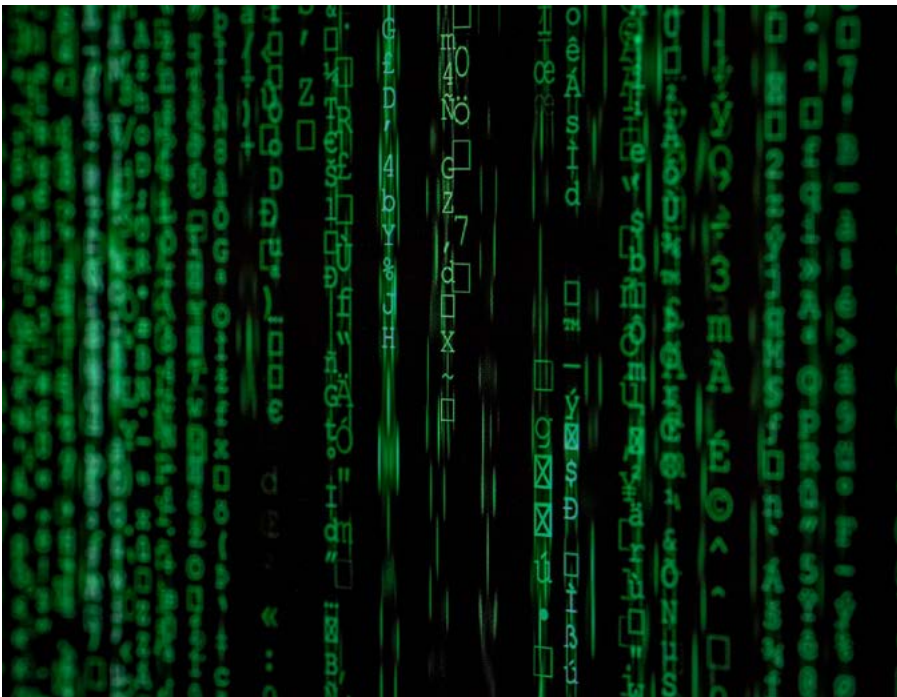
Dit zijn enkele principes die cruciaal zijn om je
veiligheidsstrategie te doen slagen:

- 1 **Betrek er je hele bedrijf bij.** EY stelde in
zijn Global Information Security Survey vast
dat 35% van de veiligheidsincidenten het
gevolg zijn van menselijke fouten en niet
van doelbewuste aanvallen. Meer dan de
helft van de resterende 65% van de
incidenten die wel het resultaat waren van
een doelbewuste aanval, hadden vermeden
kunnen worden indien mensen op een
veiligere manier met de informatie waren
omgegaan. Het goede nieuws? Er is niet
zoveel voor nodig om je medewerkers te
transformeren van een zwakke schakel tot
een troef op valk van informatieveiligheid.
Hen informeren en opleiden zodat ze
weten met welke dreigingen ze geconfron-
teerd kunnen worden, is cruciaal.
- 2 **Veiligheid kan een motor worden voor
innovatie.** Het zou zonde zijn om nieuwe
technologieën niet in te voeren vanuit
risicomijdend gedrag. Weeg de dreigingen
altijd af tegen de mogelijke voordelen. In
dergelijke gevallen kan je het 'security-by-
design' principe toepassen. Informatieveiligheid
inbouwen in het ontwerp van een nieuwe oplossing
garandeert dat de oplossing optimaal
geschikt is.
- 3 **Bescherm je 'kroonjuwelen':** waardevolle
informatie identificeren en vervolgens
proberen om de bijbehorende kwetsbaar-
heden en dreigingen aan te pakken, kan
een enorme taak zijn. Leg de klemtoon op
de meest waardevolle informatie waarvan
het verlies van haar vertrouwelijkheid,
integriteit of beschikbaarheid het bedrijf de
grootste schade kan berokkenen.

De Cyber Security KIT (te raadplegen op www.cybersecuritycoalition.be) helpt je verder op weg
om medewerkers te sensibiliseren over cyber
security. Sinds kort bevat deze ook een module
over veilig thuiswerken.

De volgende topics mogen niet ontbreken in je
bewustmakingscampagnes

- Veilig en verantwoord communiceren
- Sociale media verstandig gebruiken
- Digitale bestanden veilig versturen
- Wachtwoorden correct gebruiken
- Verlies van belangrijke informatie vermijden
- Garanderen dat alleen de juiste mensen jouw informatie kunnen lezen
- Beschermd blijven tegen virussen en andere malware
- Weten wie je moet verwittigen bij een potentieel veiligheidsincident
- Weten hoe je jezelf niet in de val laat lokken om informatie vrij te geven



Belangrijke veiligheidsacties

De gids gaat verder in op een aantal noodzake-
lijke veiligheidsacties waarmee je jouw bedrijf
tegen incidenten kunt beschermen. In vogel-
vlucht zijn dit een 4-tal acties waarmee je kunt
starten:

- 1 **Hou systemen up-to-date:** Systemen en
software moeten worden bijgewerkt
wanneer patches en upgrades beschikbaar
zijn. Deze maken komaf met de kwetsbaar-
heden van het systeem waarvan de aanval-
lers misbruik kunnen maken.
- 2 Als medewerkers hun **eigen mobiele
apparaten** met zich meebrengen, moeten
de nodige veiligheidsstrategieën toegepast
worden. Wissen op afstand is een handige
functie om in geval van diefstal of verlies
van het toestel alle bedrijfsinformatie te
wissen.
- 3 **Antivirussoftware** is een must, maar het
mag niet de enige verdediging tegen
virussen en andere malware zijn. Door het
gebruik van webfiltering, antivirusbeveili-
ging, proactieve beveiliging tegen malware,
firewalls, sterke wachtwoorden en opleiding
van gebruikers te combineren, kan het
risico op infecties sterk verminderd worden.
- 4 Zorg ervoor dat je altijd over een **back-up**
beschikt. Hou er rekening mee dat
apparaten als externe harde schijven en
drivers ook weer risico's inhouden en
beveiligd moeten worden. Zorg ervoor dat
de back-up op geen enkele manier met de
rest van je systeem is verbonden. Als dat
wel het geval is, is de kans groot dat een
eventuele besmetting van je systeem
uitbreidt naar de back-up, zodat die
nutteloos wordt.

Hoe omgaan met een cyberincident?

"De vraag is tegenwoordig niet meer of uw bedrijf
ooit slachtoffer zal worden van een cyberaanval,

“

**De vraag is niet meer of
uw bedrijf ooit slachtoffer
zal worden van een
cyberaanval, maar of u
een degelijk en solide
plan hebt om op die
aanval te reageren**

VBO
Het Verbond van Belgische
Ondernemingen

maar of u een degelijk en solide plan hebt om op
die aanval te reageren", klinkt het bij het VBO. Het
Verbond van Belgische Ondernemingen stelde
dan ook een Cyber Incident Roadmap op die een
overzicht biedt van de verschillende fasen van
het incidentbeheer, van de detectie tot de afslui-
ting.

Een veiligheidsincident hoeft op zich geen enorm
probleem te zijn, het is de aanpak die telt. Op
voorhand plannen hoe je met een incident zult
omgaan, zorgt voor meer veerkracht. Hoe sneller
je kunt reageren, hoe vlotter activiteiten, syste-
men en gegevens hersteld kunnen worden.

Een degelijk plan gaat dieper in op de volgende
punten:

- 1 **Wie moet er – zowel intern als extern –
ingelicht worden?** Extern kan het gaan om
experts die je kunnen helpen bij het
beheersen en herstellen van de situatie,
maar ook om betrokken klanten en leveran-
ciers en eventueel verzekeraars. Je kunt
namelijk overwegen om een cyberverzeke-
ring af te sluiten, die op zijn minst een deel

van de kosten van het incident dekt. Je richt
je ook tot de politie die je klacht registreert
op het CyberAid platform. Een attest van
klachtneerlegging is noodzakelijk:
overheidsdiensten zullen ernaar vragen
wanneer ze jouw klacht zullen behandelen.

- 2 **De wettelijke verplichtingen.** Sommige
instanties moeten ingelicht worden en dit
nalaten kan tot sancties leiden. Een
gegevenslek moet bijvoorbeeld gemeld
worden aan de Gegevensbeschermings-
autoriteiten (GBA). Ook kan het nodig zijn
om een aantal overheidsdiensten of
-organen zo snel mogelijk op de hoogte
brengen, zoals de FOD Financiën, de RSZ,
het RIZIV en de RVA. De gids biedt een
volledig overzicht en stappenplan.
- 3 **Maatregelen voor systeemherstel:** een
aanval kan zeer uiteenlopende gevolgen
hebben. Welke maatregelen kan je nemen
om het incident in te dammen en de activi-
teiten van je onderneming verder te kunnen
zetten?

Algemene tip: hou de documenten die je nodig
hebt tijdens een incident ook offline beschikbaar.
Tijdens een cyberveiligheidsincident heb je niet
altijd toegang tot de bestanden op je computer.
Het is altijd een goed idee om een gedrukt exem-
plaar of een offline kopie te bewaren van elk
document dat je tijdens het incident of de crisis
nodig zult hebben.

Ondersteuningstrajecten

Omdat cybercriminelen in een digitaal geconnec-
teerde economie een sneeuwbal effect kunnen
veroorzaken, heeft elke onderneming nood aan
een cybersecuritybeleid op maat. De overheid
treft maatregelen om bedrijven hierbij te helpen.

In Vlaanderen zijn de volgende initiatieven inte-
ressant:

- **Kmo-portefeuille** voor advies en opleiding
cybersecurity: Vlaamse kmo's of beoefe-
naars van vrije beroepen kunnen hiervan
gebruikmaken om personeel op te leiden of
een cybersecurityplan op te stellen.
- Cybersecurity **verbetertrajecten:** Vlaamse
kmo's en maatwerkbedrijven kunnen bij
acht door VLAIO geselecteerde dienstver-
leners terecht voor het duurzaam verster-
ken van hun cyberveiligheid.

De Waalse regering introduceerde de Chèques
Cybersécurité, waarbij kmo's ondersteuning
krijgen voor een audit en/of begeleiding om de
cyberweerbaarheid van het bedrijf te helpen
verbeteren.

Tip: volg het Centrum voor Cybersecurity België:
op de site van de nationale autoriteit voor cyber-
veiligheid vind je heel wat informatie, advies en
nuttige links over hoe computers en computer-
netwerken te beschermen op het werk.



Jouw wanbetaler aanmanen? Opgepast, niet alles is toegelaten

Elk bedrijf, elke ondernemer heeft wel eens te maken met een klant die slecht, veel te laat of niet betaalt. Het komt er dan op neer om deze op een officiële manier in gebreke te stellen, om te hopen dat je jouw centen krijgt. Maar omwille van een nieuwe wetsregel wordt het echter opletten met het verzenden van een dergelijke aanmaning. Hierbij een overzicht van de nieuwe regels.

Tekst: Solange Tastenoye

Nieuw sinds 1 september 2023

Ondanks het feit dat u als bedrijf/ondernemer stappen moet ondernemen indien u een slecht betalende klant hebt, is het sinds september 2023 moeilijker om deze wanbetaler aan te manen en zal u op uw tellen moeten passen.

Een gratis eerste aanmaning

Hebt u als ondernemer te maken met een slecht betalende particuliere klant, dan zal u zich aan strikte regels moeten houden naar aanleiding van deze nieuwe wet. Het is de bedoeling van deze nieuwe wet om consumenten (gewone particuliere klanten dus) te beschermen.

Als bedrijf zal u vooreerst een gratis aanmaning moeten versturen naar deze wanbetaler. Tot op heden werden redelijk wat kosten aangerekend door bedrijven bij de aanmaning van hun niet betalende klant. Dit is dus veranderd sinds 1 september; bij deze eerste herinneringsbrief zullen bedrijven geen extra kosten meer mogen aanrekenen.

Wat na de eerste aanmaning?

Stuurt een ondernemer een dergelijke aanmaning, dan heeft de particuliere klant 14 dagen de tijd om tot betaling over te gaan. De aanmaning kan verstuurd worden per mail of per post.

In het eerste geval wordt 1 dag toegevoegd aan de termijn van 14 dagen en moet de consument dus binnen de 15 dagen betalen. Wordt de aanmaning per post afgeleverd, dan komen er 3 dagen bij en moet de betaling binnen komen bij de schuldeiser binnen 17 dagen.

Schadebedingen beperkt

Daar komt nog bij dat elke onderneming duidelijk moet meedelen aan de consument (vóór

het afsluiten van hun contract), of er een schadevergoeding aangerekend wordt bij niet betaling en hoeveel deze bedraagt.

De schadevergoedingen worden voortaan ook beperkt en mogen niet hoger zijn dan:

- 20 euro als het verschuldigde saldo lager dan of gelijk aan 150 euro is;
- 30 euro vermeerderd met 10 % van het verschuldigde bedrag op de schijf tussen 150,01 en 500 euro als het verschuldigde saldo tussen 150,01 en 500 euro is;
- 65 euro vermeerderd met 5 % van het verschuldigde bedrag op de schijf boven 500 euro met een maximum van 2000 euro als het verschuldigde saldo hoger dan 500 euro is.

Opgelet

Bedragen van de onderneming/schuldeiser die hoger zijn dan deze bedragen zijn verboden en worden als niet bestaand beschouwd.

En wat met de intresten?

Ook deze worden beperkt en mogen sinds de nieuwe wet niet meer hoger liggen dan de wettelijke intrestvoet die bepaald wordt in de wet op de betalingsachterstand bij handelstransacties; dat is momenteel 10,5%.

Wat indien u zich niet aan deze nieuwe regels houdt?

Als ondernemer bent u er dus toe verplicht om uw algemene contractvoorwaarden aan te passen aangaande de schadebedingen. Doet u dat niet dan zal het niet mogelijk zijn om uw factuur te laten invorderen door bijvoorbeeld een advocaat of enig ander incassobureau. Zij zullen hun tussenkomst niet kunnen laten gelden indien u deze aanpassingen niet doet; dit omdat zij voortaan verplicht zijn om te

controleren of uw algemene voorwaarden in overeenstemming zijn met de nieuwe wetsregels.

Wat indien de klant geen consument is maar ook een ondernemer?

In dat geval is deze nieuwe wetsregel niet van toepassing. De nieuwigheden gelden alleen indien de klant een gewone particulier (een consument) is. Heeft u te maken met een wanbetaler/ondernemer dan kan u uw kosten aanrekenen voor de aanmaning vanaf het moment dat uw factuur vervallen is. U kan dit dan doen zoals u wenst en uw eerste aanmaning hoeft ook niet gratis te zijn.

Welke zijn de voorziene sancties?

Er worden strenge straffen voorzien! Er kunnen inspecties komen en bij inbreuken kunnen er boetes opgelegd worden die gaan van 26€ tot 10.000€ en zelfs nog meer. Bovendien moeten deze bedragen vermenigvuldigd worden met de opdecimen (deze bedragen momenteel 8). Maar... daar komt nog een andere belangrijke sanctie bij, nl. indien u uw algemene voorwaarden niet aanpast en uw wanbetaler zou onder tussentijdse factuur toch hebben betaald, dan kan hij dit bedrag van u terugvragen.

Het is dus belangrijk dat u het nodige doet en u zich houdt aan deze nieuwe regels.



PROJECT VILLA DE BORGH

De Kerkvijver, hoogmis van glas, staal en hout

Omhuld door de groene pracht en praal van het park, kan je een statige Merchtemse BV (Bekende Villa) terugvinden: Villa De Borgh of de Kerkvijver voor de kenners. Architect Pascal Van Dooren herwaardeerde deze residentiële klassieke woning en zette haar onmiskenbare charme in de verf met een eigentijdse toevoeging aan het bestaand gebouw.

Tekst: Pascal Van Dooren - Foto's: Studio Claerhout

Villa De Borgh biedt niet alleen een meerwaarde voor de opdrachtgever, maar draagt ook bij aan een extra valorisatie van het park



Versatiele luxe tandemwoning

De statige uitstraling van deze authentieke villa doet denken aan vervlogen tijden. De bakstenen gevel van het huis heeft een charmante, tijdloze uitstraling. De authentieke ramen met houten luikjes kijken uit op het groene landschap van het park rondom. Het is omgeven door weelderige bomen die weerspiegelen in de grote glaspartijen van de brug naar het moderne houten bijgebouw.

Het moderne bijgebouw met houten gevelafwerking is een eigentijdse en stijlvolle toevoeging aan de woning, waarbij hout als dominant bouw materiaal werd gebruikt. De buitenkant van het moderne bijgebouw is een samensmelting van natuurlijke warmte en strakke, hedendaagse lijnen waarbij het archetype van het dak van de oorspronkelijke woning werd hernomen.

Al met al straalt het bijgebouw een tijdloze schoonheid en harmonie met de natuur uit, terwijl het tegelijkertijd voldoet aan de eisen van eigentijds wonen en design. Een geslaagde combinatie van de warmte en charme van hout met de strakke lijnen en functionaliteit van een modern architectonisch ontwerp. Deze luxe tandemwoning biedt niet alleen comfort en privacy voor meerdere generaties van een familie, het is ook een toonbeeld van elegantie en stijl. Het ontwerp en de inrichting werden aangepast aan de behoeften en smaak van de bewoners, waardoor het een ideale woning is voor diegene die waarde hechten

aan verfijning en samenleven met familie. Binnen straalt het oude huis een warme, uitnodigende sfeer uit. De moderne corridor zorgt het ervoor dat beide onafhankelijke gebouwen voldoende privacy hebben en perfect voldoen aan de doelstelling om er 3 generaties te huisvesten.

Zwevende elegantie

Omgeven door weelderige bomen die weerspiegelen in de grote glaspartijen, speelt de connecterende brugpartij een hoofdrol in deze synergie van oud en nieuw.

Als een naadloze verbinding tussen beide gebouwen zijn grote, strategisch geplaatste glaspartijen geplaatst die zorgen voor overvloedig daglicht binnenin en naar buiten toe een zwevende overbrugging simuleren. Deze raampartij fungeert als een magisch canvas waarop de bomen van het park hun eigen schilderij creëren. Tegen de zachte gloed van het glas worden de contouren van de bomen prachtig vastgelegd en de weerspiegeling van de pracht van het park maakt dat er weinig doorkijk is naar binnen. De elegante combinatie van glas, staal en hout maakt deze connecterende open ruimte ideaal voor recepties of colloquia.

Villa De Borgh in haar heruitgevonden versie, biedt niet alleen een meerwaarde voor de opdrachtgever, maar draagt ook bij aan een extra valorisatie van het park.

“

De combinatie van het oorspronkelijke bakstenen gebouw met de moderne zwart gebeitste houten aanbouw vormt geen contrast, maar eerder een verrijking.”

Pascal Van Dooren
Architect

Bouwheer: Tokken bv
Architect: Van Dooren Architects
Ruwbouw: Bart Van Mileghem bv
Uitvoerder dakbedekking, daktimmer en gevelbekleding: Adak nv
Buitenschrijnwerk: Thielemans & Co
Houten gevelbekleding: Royal Wood Noors zwart, aangeleverd door Hout-Bois van Steenberghe nv



PERSBERICHT

OSTERMANN

Lades naar wens en op maat

Breedte, lengte, hoogte, met standaard of design zijwanden? De mogelijkheden zijn enorm. Om keuken-, meubel- en interieurbouwers bij de werkzaamheden te ondersteunen kan men bij Ostermann geheel naar wens lades snel en eenvoudig op maat configureren. De passende ladegeleiders en op maat gesneden anti-slipmatten kunnen direct mee besteld worden.

Tekst & foto's: Ostermann



Ostermann levert lades van Grass en Hettich in vele varianten. Naar wens met op maat gesneden anti-slipmatten.

De keuken-, meubel- en interieurbouwer biedt de (eind)klant exclusieve, hoogwaardige oplossingen, geheel naar de individuele wensen en eisen van de klant. En hierbij past de service van Ostermann: in de eigen werkplaats maakt het bedrijf de ladesystemen ArciTech en AvanTech You van Hettich, Vionaro en Nova Pro Scala van Grass, alsook houten lades montageklaar op maat. Men kan de op maat gesneden anti-slipmatten (en passende ladegeleiders) direct mee bestellen. Deze kan men samen met de gewenste lades op maat snel en eenvoudig in de Configuratoren kant-en-klaar op maat configureren.

Lades op maat: alles is mogelijk

De keuken-, meubel- en interieurbouwer kan kiezen uit talrijke kleuren, uitvoeringen,

diverse zijwand- en systeemhoogtes. Bij AvanTech You zijn er bovendien talrijke individuele designmogelijkheden, zoals designprofielen en DesignCapes of het LED designprofiel Illumination beschikbaar. Een echte blikvanger in combinatie met bijvoorbeeld de zijwanden met glazen inzetelementen. De inzetelementen zijn bij Ostermann voor AvanTech You, alsook voor Nova Pro Scala verkrijgbaar. Geheel passend bij de woontrend 'Biophilic Design', waarbij de natuur en natuurlijke materialen in het interieur een belangrijke rol speelt, kan men kiezen voor houten lades op maat in talrijke houtsoorten.

Voor elk wat wils ...

Ook voor keuken-, meubel- en interieurbouwers die liever zelf lades monteren, biedt

Ostermann met de praktische, complete sets van Grass en Hettich een passende oplossing. Men heeft keuze uit verschillende systemen in talrijke kleuren, hoogtes en lengtes.

Extra service: anti-slipmatten

Anti-slipmatten bieden een bijzondere service en comfort voor de eindklant. Ze zijn verkrijgbaar in de kleuren wit, zilverkleurig en antraciet. Leverbaar op rol of via de Ostermann Configurator millimeter nauwkeurig op maat gesneden. De anti-slipmatten kunnen ook snel en eenvoudig met de lades op maat besteld worden via de Configurator.



Scan de QR-code en download de mediakit 2024

Communiceren over een project? Een nieuw product in de markt zetten? Gekwalificeerde leads ontvangen?

Profileer dan jouw bedrijf in Close Up News, het onafhankelijke en objectieve vakmedium met een zeer groot bereik in de sector van binnen- & buitenschrijnwerk.

- ✓

Groot bereik in print
Elke editie van Close Up News circuleert intern bij de bedrijven, waardoor ons magazine elk kwartaal meer dan **19.800 lezers** bereikt.
- ✓

Tweetalig merk
Close Up News is onze merknaam voor beide landstalen. Alle content verschijnt zowel in het Nederlands als in het Frans **zonder meerkost**.
- ✓

Sterk online platform
Het meertalig online platform in combinatie met onze unieke content zorgt ervoor dat closeupnews.be elke maand **meer dan 6.500 bezoekers** genereert.
- ✓

Focus op de lezer verhoogt jouw ROI
Wij investeren op vraag van onze lezers bewust in objectieve content. Dit zorgt ervoor dat ons magazine aandachtig gelezen wordt en dus onze lezers **jouw boodschap maximaal opmerken**.

Kalender 2024

Editie	Verschijning	Thema's	Special	Beurzen
Editie 117	april	Buitenschrijnwerk alu, hout, pvc - Gevels - Deurbeslag - Veiligheid & Toegangscontrole - Terrasoverkappingen - Carports - Bijgebouwen - Zonwering - Isolatie - Ventilatie - Duurzaamheid	Raam- & deursystemen Machines: bewerkingsmachines alu & pvc	Polyclose nabeschuiving
Editie 118	juni	Keukens - Opbergssystemen - Fineer - Wanden & plafonds - Software - Lijmen & kitten - Solid Surface - Vloeren - Dakinnovaties - Poorten & omheiningen - Verven, vernis & lakken - Glas	Plaatmateriaal Machines: robotica & software	
Editie 119	oktober	Automatisering - Gereedschap - Stofafzuiging - Schuren & slijpen - Luchtdichtheid - Brandveiligheid - Binnenschrijnwerk alu, hout, pvc - Veiligheid & toegangscontrole - Lijmen & kitten - Schouwen & haarden - Duurzaamheid - Renovatie	Vloeren Machines: bewerkingsmachines hout	Prowood
Editie 120	december	Plaatmateriaal - Software - Wanden & plafonds - Isolatie - Deurbeslag - Fineer - Werkkledij & PBM - Bedrijfsvoertuigen - Vloeren - Akoestiek - Verven, vernis & lakken - Gereedschap - Renovatie	Keukens & badkamers Gereedschappen	Bau Munchen 2025

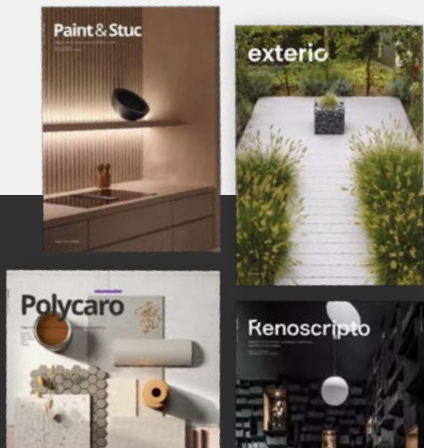


Communiceren over een project? Een nieuw product in de markt zetten? Gekwalificeerde leads ontvangen?



Scan de QR-code en download de mediakit 2024

- ✓
- Meer dan 250 bedrijven kiezen voor oola media om hun boodschap te communiceren





De toekomst krijgt vorm

Design, krachtig en duurzaam - zo geeft GEALAN vorm aan de toekomst van ontwerpen en bouwen. Beleef onze highlights op het gebied van product- en digitale oplossingen op de GEALAN-stand op Polyclose 2024 in Gent, België.



U vindt ons op Polyclose
van 17 tot 19 januari
in hal 2, stand 1210
– wij nodigen u graag uit.

POLY  **CLOSE**